Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 6 (164)
7 лютага 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

НАЛОГИ-96: правительство обещает послабление

На прошлой неделе в центре внимания белорусского парламента оказались законопроекты о бюджете и налогах на 1996 год. С докладом о совершенствовании системы налогообложения выступил министр финансов Павел ДИК.

Какие же изменения предлагает правительство в налоговое законодательство? Прежде всего, по словам Павла Владимировича, — снижение по сравнению с 1995г. налоговой нагрузки на 4,4 пункта от валового внутреннего продукта. Количество налогов и обязательных платежей для субъектов хозяйствования предлагается сократить с 28 до 22, в том числе для юридических лиц — с 20 до 14.

Серьезно корректируется Закон **"О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений и организаций"**. Происходящие в экономике изменения потребовали уточнения, кто является плательщиком данного налога. В перечень плательщиков намечается включить филиалы, представительства, другие обособленные структурные подразделения юридических лиц, имеющих собственный баланс и отдельный счет. В проекте дается определение таких понятий, как дивиденд, акционер, пайщик, прибыль от реализации продукции. Планируется включить в состав расходов на оплату труда, относимых на себестоимость продукции, различного рода вознаграждения работникам, единовременные выплаты, премии, поощрения (сейчас они выплачиваются за счет чистой прибыли, остающейся в распоряжении предприятий). Что касается казино, видеопоказов, проведения массовых концертно-зрелищных мероприятий, то предлагается отказаться от уплаты налога на доход и ввести на эти виды деятельности налог на прибыль и НДС.

Для отдельных видов деятельности, где затруднено определение получаемых доходов (например, торговые точки), предлагается ввести новый механизм, а именно — возможность устанавливать фиксированные суммы налога на прибыль. Налогоплательщик должен сам решать, будет ли он уплачивать налог по общей методике или вносить фиксированную сумму.

Многие предприятия республики столкнулись с проблемой реализации произведенной ими продукции. Основные потребители готовой продукции таких предприятий, как правило, находятся за пределами Республики Беларусь. Поэтому намечается уменьшить на 50% ставку налога на прибыль от реализации продукции на экспорт.

Ставку налога на прибыль предлагается разделить на две части: одна — для платежей в республиканский бюджет, другая — предельный размер ставки для платежей в местные бюджеты. Сегодня действует ставка в 30% для всех предприятий. С 1996 года предлагается установить ставку платежей в республиканский бюджет в размере 15% и в местные бюджеты в размерах, не превышающих 15%.

Предлагается отменить многие льготы. Предприятия, использующие труд инвалидов, смогут оставлять в своем распоряжении полученную прибыль лишь в том случае, если не менее 50% ее направляется на социальные нужды инвалидов.

В 1995 году действовали нормы, в соответствии с которыми до 50% прибыли, использованной на развитие и расширение производства, оставалось в распоряжении предприятия и не облагалось налогами. С 1996 года предлагается увеличить размер такой прибыли до 100%.

Для поддержания социальной инфраструктуры предприятий льготный порядок налогообложения прибыли будет распространяться и на прибыль, которая направляется на финансирование капитальных вложений непроизводственного назначения. Одновременно планируется увеличить с 5 до 10% размер не облагаемых налогом сумм из прибыли юридических лиц, выданных в виде ссуд работникам для приобретения жилья. Понятно, что речь идет о людях, нуждающихся в улучшении жилищных условий.

Изменения по **налогу на добавленную стоимость** связаны прежде всего с унификацией нашего законодательства с законодательством Российской Федерации в связи с созданием таможенного союза. Павел Дик объяснил, что в соответствии с общеевропейской практикой при экспорте товаров из одних стран в другие НДС не включается в их стоимость. То есть экспортируемые товары облагаются налогом по нулевой ставке, а государство-экспортер возвращает своему предприятию сумму налога на добавленную стоимость, уплаченную предприятием при покупке необходимых для изготовления товаров сырья, материалов и комплектующих изделий в других странах. Вносится предложение о возмещении из бюджета сумм налога на добавленную стоимость, которые будут уплачены субъектами хозяйствования при ввозе в Беларусь основных производственных фондов. Правительство считает необходимым отменить ряд льгот по НДС. Например, на работы по строительству и ремонту объектов, которые выполняются хозяйственным способом; на зрелищные мероприятия; на производство отдельных видов изделий из пластмасс и т.д.

С предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, предусматривается взыскивать налог с оборотов по оказанию финансовых услуг, операциям с ценными бумагами и недвижимостью либо ежемесячно, либо один раз в квартал.

В Закон **"Об акцизах"** намечается внести дополнение, согласно которому при определении облагаемого оборота по ввозимым товарам не будут учитываться товары, происходящие и ввозимые с территорий государств — участников СНГ. Устанавливать ставки акцизов будет Кабинет Министров. Сокращается перечень подакцизных товаров. Из него исключаются: каракуль и изделия из него, изделия из хрусталя, хрустального стекла; возможно, будут освобождены от налога и другие товары, не находящие сбыта — изделия из натурального меха, ковры, шины для легковых автомобилей. Кроме того в перечне подакцизных товаров автомобильный бензин заменен автомобильным топливом, что, по словам министра, позволит упростить систему налогообложения, ликвидировать многоступенчатый механизм взыскания налога на топливо, который действовал в 1995 году. Потери бюджета в результате отмены налога на топливо составят порядка 880 млрд.руб. Однако включение автомобильного топлива в перечень подакцизных товаров и введение дифференцированных ставок на бензин и топливо, сжатый и сжиженный газ компенсируют недопоступление этих средств в казну.

(Окончание на 3 стр.)

ОФИЦИАЛЬНО

Новые цены на нефть

Постановлением Министерства экономики Беларуси N 2 от 25.01.96 г. цена на нефть, добываемую в республике, с 1 февраля 1996 г. установлена в размере 920 тыс.руб. за тонну (80 долларов США при курсе белорусского рубля 11500) с учетом доставки до нефтеперерабатывающего предприятия.

Концерну "Белнефтепродукт" поручено по согласованию с Комитетом цен Минэкономики утвердить оптовые и розничные цены на основные виды нефтепродуктов из нефти, добываемой в Республике Беларусь, и ввести их в действие также с 1 февраля 1996 г.

В случае изменения курса белорусского рубля по отношению к доллару США более чем на 5% разрешено ПО "Беларуснефть" и концерну "Белнефтепродукт" по согласованию с Комитетом цен производить индексацию цен на нефть и нефтепродукты.

* * *

Приказом президента Белорусского государственного концерна по нефти и нефтепродуктам N 15-Х от 29 января с.г., согласованным с Комитетом цен Минэкономики РБ, в соответствии с вышеназванным постановлением утверждены новые оптовые и розничные цены на нефтепродукты, вырабатываемые из нефти, добываемой в республике по госзаказу, и реализуемые населению (см.таблицу). Обращено внимание руководителей предприятий нефтепродуктообеспечения на необходимость неукоснительного соблюдения Указа Президента Республики Беларусь N 135 от 5.10.94 г. "Об утверждении временного порядка реализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь".

Руководители предприятий в 0 часов 1.02.96 г. должны были произвести переоценку остатков нефтепродуктов в резервуарах, на складах и на автозаправочных станциях, а суммы дооценки отнести на пополнение собственных оборотных средств.

В примечании к приказу поясняется, что органы нефтепродуктообеспечения при реализации нефтепродуктов потребителям по оптовым ценам добавляют к цене предприятия снабженческо-сбытовую надбавку в размере 9%. Кроме того, на дизельное топливо и автомобильный бензин применяется налог на топливо в размере 10% к ценам предприятия со снабсбытнадбавкой.

Торговая скидка на керосин осветительный и для технических целей торговым организациям предоставляется в размере 17%.

В розничных ценах на автомобильный бензин и дизельное топливо, реализуемые через автозаправочные станции, учтена торговая надбавка в размере 2% к оптовым ценам промышленности.

Приказ концерна "Белнефтепродукт" от 4.08.95 г. N 61-Х признано считать утратившим силу.

Цены на нефтепродукты, реализуемые населению через автозаправочные станции (АЗС)

Наименование	Цена в рублях		Действовавшая цена с 05.08.95г. по 1.02.96 г. за 1 литр (руб.)
	за 1 т нетто	за 1 литр	
Автомобильные бензины, марок:			
АИ-95 "Экстра"	3933800	3000	2730
АИ-95	3933800	3000	2730
АИ-93	3383900	2600	2350
А-76	3091700	2400	2160
Бензины автомобильные, экспортные, марок:			
А-96	4051800	3100	2810
А-92	3383900	2600	2350
Топливо диз. *	2352900	2000	1890
ТПБ *	1800000	1500	1050
Керосин осв. *	1800000	1500	1050

* - всех марок

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

Одобрена программа

Коллегия Министерства экономики одобрила и направила в Кабинет Министров проект Национальной программы привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь.

В заседании, посвященном обсуждению этого вопроса, приняли участие заместитель премьер-министра С.Линг и главный экономист управления Европы и Средней Азии Всемирного банка Д.Хансен. Участники высказали ряд предложений и замечаний по проекту. Тем не менее все согласились с тем, что привлечению инвестиций в экономику страны должен быть отдан один из главных приоритетов всей экономической работы. Да, программу необходимо дорабатывать, да, она неизбежно будет претерпевать изменения в ходе реформирования народного хозяйства, но народное хозяйство уже требует немедленных действий, все ускоряющегося потока капиталовложений.

На заседании коллегии также был рассмотрен проект программы технической помощи, которая должна быть реализована в этом году. Речь идет о привлечении зарубежных специалистов и экспертов к созданию различных экономических проектов. В случае эффективности такой работы программа может быть продолжена и на более длительный срок.

Михаил ФАЩИЛИН

Расширяются возможности сотрудничества

В МВЭС готовятся к представлению на ратификацию соглашения о содействии осуществлению и защите инвестиций, подписанные в течение 1995 года такими странами, как Королевство Швеция, Королевство Нидерланды, Румыния, Украина.

Можно ожидать, что приступивший к работе Верховный Совет в ближайшее время ратифицирует эти соглашения, и они вступят в законную силу.

Определяются сроки подписания и завершаются процедурные работы по заключению практически подготовленных соглашений о содействии осуществлению и защите инвестиций со Словакией, Чехией, Норвегией, Бельгийско-Люксембургским Экономическим Союзом, Латвией, а также соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве с Сирией.

Открыт лицевой счет поддержки экспортеров

Выполняя Указ Президента РБ N 31 от 25 января 1996 года "О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики" Нацбанк поручил банкам по месту обслуживания налоговых инспекций открыть на балансовом счете "Средства прочих республиканских внебюджетных фондов" отдельный лицевой счет. На него будут поступать средства внебюджетного государственного фонда поддержки экспортеров. Они будут получены в результате сбора в размере 10% от суммы валюты, купленной на МВБ. По этому поводу отправлена телеграмма Нацбанка N 31001/408 от 29.01.1996 года.

Руководствуясь ею, субъекты хозяйствования обязаны зачислять в белорусских рублях на указанный счет (в течение двух рабочих дней после дня покупки валюты на МВБ) необходимую сумму. В день перечисления сбора в размере 10% уполномоченный банк зачисляет эту сумму валюты на специальный счет этого субъекта хозяйствования.

Областные налоговые инспекции и минская городская должны проконтролировать, чтобы низовые налоговые инспекции без промедления открыли счета в обслуживающих банках.

Александр САФРОНЕНКО

Американская торговая палата в Беларуси провела первое заседание

В Минске состоялось первое, в перспективе они будут ежемесячными, заседание Американской торговой палаты в Беларуси. Выступивший на церемонии открытия посол США в Беларуси Кеннет Яловиц приветствовал создание этой палаты и призвал деловых людей к совместной работе по направлениям, представляющим взаимный интерес, с целью обеспечения притока иностранных инвестиций в Беларусь.

В нашей республике палата была официально учреждена в декабре прошлого года. Целью таких организаций за рубежом является содействие развитию экономических отношений между страной местонахождения и Соединенными Штатами Америки, поиск конструктивных решений проблем в торговле, представление и защита общих экономических интересов членов палаты, сбор и предоставление им информации по вопросам торговли, промышленности, сельского хозяйства, технологий, налогообложения и другим, имеющим отношение к такой деятельности.

Членство в Американской торговой палате открыто для всех юридических лиц Беларуси с полным или частичным участием американского капитала. После завершения регистрации Торговой палаты в Министерстве внешних экономических связей будет избран совет директоров. Посольство США в Беларуси обращается к руководителям американских фирм и совместных с США предприятий с предложением принять участие в работе палаты.

Административные органы палаты размещаются в ИП "Американ Бизнес Сентр Корпорейшн". Более подробную информацию о ее деятельности и порядке вступления можно получить по телефону 69-03-76.

Ярмарка в Михановичах. Без посредников

В поселке Михановичи Минского района создается первая в республике постоянно действующая ярмарка товаров производственно-технического назначения. Участниками ярмарки станут в основном белорусские предприятия, заключившие дилерские соглашения с производителями техники и запчастей в России и Украине. Ряд таких договоров был подписан на выставке продукции предприятий Челябинской области, прошедшей недавно в Минске. По мнению специалистов, создание подобной ярмарки может серьезно повлиять на сложившийся уровень цен, а дилеры, работающие по ценам завода-изготовителя, рано или поздно вытеснят с рынка своих конкурентов — многочисленные посреднические фирмы, живущие за счет немерных торговых наценок.

Владислав ПЛАТУН

Здесь одежкой встречали...

Организаторами международной специализированной выставки "Обувь-Текстиль-Одежда-96", которая проходила в выставочном комплексе "Минскэкспо" с 30 января по 2 февраля, выступили, помимо минчан, еще несколько хорошо известных специалистам легкой промышленности фирм: немецкой "Фээр консалтинг", латвийской "Виварс", польской "Менеджерэкспо". Тематика экспозиции, разумеется, носила специализированный характер, однако представлена была весьма широким спектром экспонатов — от сырья и комплектующих до сложного производственного оборудования, позволяющего автоматизировать основные технологические процессы. В выставке принимали участие более 60 фирм из Германии, Польши, Литвы, Финляндии, России, Украины и, разумеется, Беларуси — СП "Белвест" и "Восток", обувная фабрика "Луч", ПКФ "Андарак" и другие. К слову, предприятия легкой промышленности республики сегодня производят продукцию более 5000 наименований и практически вся она присутствовала на стендах белорусских экспонентов.

Интересные экспозиций подготовили и другие фирмы-участники: "Бразер" (Германия) — производитель швейных машин промышленного и бытового назначения, "Протомет" (Польша) — гладильного оборудования... А специалисты фирмы "Бразер-Инвест" провели для посетителей семинар, на котором поделились своим богатым и интересным опытом организации производства и бизнеса. Новые идеи должны подсказать также участникам и гостям демонстрации моделей готовой одежды из разнообразных тканей, трикотажа и меха.

Федор ЗАЯЦ

К единому информационному пространству

В Минской штаб-квартире СНГ состоялось заседание полномочных представителей государств — участников Содружества и членов рабочей группы по разработке концепции формирования единого информационного пространства. Таким образом начинает реализовываться прошлогоднее ноябрьское решение Совета глав правительств.

"Без формирования единого информационного пространства процесс создания общего экономического поля в СНГ напоминает попытку начать строить дом с крыши, а не с фундамента", — сказал в день открытия заседания президент "Интервидения" Валентин Зорин.

В ходе обсуждения было признано целесообразным поручить разработку первоначального варианта концепции Комитету при президенте РФ по политике и информации. Межгосударственная телерадиокомпания "Мир" разработает принципы формирования информационной инфраструктуры системы массовых коммуникаций. Непосредственно для сбора, систематизации и анализа решено использовать возможности телекоммуникационной системы "ТВ—Информ—СНГ" и технологии ДИОНИС.

"Несмотря на существующие проблемы, например, финансовые, — подытожил по окончании заседания его председатель, представитель Украины, Александр Рекун, — мы все-таки движемся вперед. Создается правовое поле в решении практических вопросов. Сегодня же мы нашли рациональную процедуру, которая позволит ускорить разработку концепции информационного пространства СНГ и в конечном итоге влиять на процессы интеграции".

Лариса КЛЮЧНИКОВА

Банкиры оценили качество связи

На состоявшемся собрании акционеров "Белсвязьбанка" было принято решение о присоединении к АСБ "Беларусбанк". Будучи чисто отраслевым банком, "Белсвязьбанк" обслуживал предприятия Министерства связи и по итогам работы за прошлый год был самым прибыльным коммерческим банком в республике. Теперь "Белсвязьбанк" стал отраслевым управлением АСБ "Беларусбанк".

Максим ТЯГАР

Миссионер ПРООН анализировал систему управления внешними ресурсами

В нашей республике побывал эксперт ПРООН г-н Марио Патер. Данная миссия была организована в рамках региональной программы обучения ПРООН в сфере управления внешними ресурсами. Ее цель — оценка потребностей в обучении и выработка подходов к программе обучения для каждой отдельной страны.

Во время пребывания г-на Патера в Беларуси были организованы встречи в Кабинете Министров, МВЭС, Министерстве экономики и в ряде других министерств и ведомств с представителями донорских организаций и местными консультантами. На встречах обсуждалась существующая в РБ система управления внешними ресурсами и потребности в обучении специалистов различных организаций.

По итогам миссии создается рабочая группа из представителей заинтересованных организаций, которая совместно с национальными ведомствами, учебными заведениями, консультантами и экспертами ПРООН разработает согласованные предложения по программе обучения в сфере управления внешними ресурсами.

Инвалидность коммерции не помеха

При Белорусском научно-исследовательском институте экспертизы трудоспособности и организации труда инвалидов (БНИИЭТИН) открыт первый в республике Центр профессиональной реабилитации инвалидов. В нем по экспериментальной программе, рассчитанной на 18 месяцев, пройдут подготовку около 30 человек, имеющих дефекты здоровья. Аппаратуру для центра предоставило министерство труда и социального порядка Германии, а преподавать в нем будут белорусские специалисты, прошедшие обучение в Дортмундском центре профессиональной реабилитации инвалидов.

За время обучения в центре инвалиды приобретут знания, необходимые для коммерческой деятельности на уровне европейских стандартов, и смогут квалифицированно заниматься коммерческой деятельностью и маркетингом на предприятиях с рыночной структурой.

Как считают организаторы центра, если дело пойдет, то уже в ближайшем будущем здесь сможет проходить профессиональную реабилитацию до 100—150 человек за курс.

Николай КАРЯКА

Состоится пленум

13 февраля в Минске состоится пленум Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь. На нем будут подведены итоги работы хозяйственных судов за 1995 год и намечены задачи на 1996 год.

И в тепле, и с выгодой

На минском заводе "Крион" смогли полностью отказаться от тепла, получаемого от предприятия "Минскэнерго". Специалисты завода научились использовать для обогрева производственных и бытовых помещений тепло, образующееся при работе мощных компрессоров, действующих на "Крионе". Таким образом здесь теперь экономят значительные средства.

Виктор АЗАРОВ

Белбытсоюз начинает восстанавливать прежние связи

Бытовое обслуживание в Беларуси находится в менее плачевном состоянии, чем российское, считает вице-президент Белбытсоюза Юрий Муровицкий. Если у соседей объем оказываемых населению услуг упал до 11,1% к уровню базового 1990 года, то в Беларуси удалось сохранить около половины услуг. На примере Российской Федерации стала очевидной опасность бездумной приватизации и коммерциализации "бытовки". В нашей стране не намерены повторять ошибки россиян.

Глава отечественного Белбытсоюза принял недавно участие во Всероссийском совещании руководителей областных звеньев службы быта и заместителей глав администрации областей в городе Липецке.

Главный итог поездки — открытие новых рынков сбыта и намерение восстанавливать прежние производственные связи.

Наталья МЕШКОВА

В порты Калининграда — через Польшу

В Министерстве транспорта и коммуникаций Беларуси состоялась встреча с представителями администрации Калининграда и Министерства транспорта России. Обсуждались перспективы создания нового транспортного коридора для доставки грузов в калининградские порты автомобильным и железнодорожным транспортом. Предполагается, что новый коридор пройдет через города Гродно — Гольдап (Польша) — Гусев (Калининградская область).

Необходимость открытия этого альтернативного транспортного пути вызвана тем, что действующий ныне проходит через Литву, и условия пересечения этого государства с целью доставки грузов непосредственно в Калининград представляют определенные трудности для российских и прочих отправителей.

Татьяна СМИРНОВА

"Коперникус" поможет белорусской науке

Перед белорусскими учеными открыта возможность участия в программе "Коперникус", разработанной Европейским Союзом. Об этом сообщил на встрече в президиуме Академии наук республики представитель Европейской комиссии по науке, исследованиям и развитию Жан-Луи Блан.

Программа "Коперникус" предусматривает финансовую поддержку в области совместных прикладных исследований ученых из Беларуси, стран Восточной Европы и государств, входящих в ЕС. Причем в отличие от программы "Интас", ориентированной на поддержку фундаментальных исследований, условия финансирования партнеров будут равными. Это немаловажно для науки республики, заинтересованной в привлечении дополнительных средств. Кроме того, участие в программе "Коперникус" даст возможность отечественным исследователям войти в систему международной научной кооперации.

Светлана ГОЛОВКИНА

ПРАЕКТЫ

Якой быць беларускай вёсцы?

На канец бягучага тыдня выканаўчай уладай запланавана рэспубліканская нарада па праблемах аграпрамысловага комплексу краіны. Прэзідэнт, прэм'ер-міністр, міністр сельскай гаспадаркі і харчавання, іншыя кіраўнікі "вертыкалі" павінны будуць вызначыцца з будучыняй беларускай вёскі.

Цяперашні ж яе стан не толькі ў іх, але і ва ўсяго грамадства выклікае вялікую трывогу. На апошняй урадавай прэс-канферэнцыі Міхаіл Чыгір, напрыклад, заявіў, што калі не прыняць папераджальных мер, з сельскай гаспадаркай адбудзецца катастрофа. Як можна меркаваць са слоў прэм'ера, гэтыя папераджальныя меры ўтрымліваюцца ў Праграме рэфармавання АПК РБ, праект якой вынесены на абмеркаванне грамадскасці краіны і найперш працаўнікоў вёскі.

Дакумент складаецца з дваццаці раздзелаў. Стратэгія мяркуемага рэфармавання АПК уключае наступныя накірункі:

— рэфармаванне маёмаснай і зямельнай уласнасці і стварэнне на гэтай аснове спрыяльных умоў для развіцця разнастайных форм гаспадарання з прыярытэтам буйной вытворчасці;

— стварэнне сістэмы дзяржаўнага рэгулявання, адэкватнай рынкавай эканоміцы;

— фарміраванне рынкавай інфраструктуры;

— структурныя пераўтварэнні ў вытворчасці і рэалізацыя прадукцыі;

— станаўленне эфектыўнага прававога механізму, рэгулюючага гаспадарчую дзейнасць прадпрыемстваў АПК розных форм уласнасці і забяспечваючага эфектыўную іх абарону;

— дэманапалізацыя прадпрыемстваў перапрацоўчай прамысловасці і абслугоўваючых галінаў АПК;

— завяршэнне перадачы акцый вытворцам сельскагаспадарчай прадукцыі, стварэнне акцыянерных таварыстваў, наладжванне акцыянернага кіравання;

— пераўтварэнне сістэмы кіравання, навуковага, кадравага і інфармацыйнага забеспячэння аграпрамысловага комплексу;

— паскарэнне развіцця інфраструктуры збыту прадукцыі і фарміравання дастатковага экспартнага патэнцыялу;

— фарміраванне на вёсцы эканамічнага асяроддзя, якое стымулюе ўкараненне дасягненняў навукі і тэхнікі, у асаблівасці рэсурсазберагаючых тэхналогій;

— стварэнне другаснага рынку акцый;

— забеспячэнне сацыяльнага развіцця вёскі і сацыяльнай абароны насельніцтва;

— падтрыманне і ўзнаўленне выкарыстоўваемых у аграрным сектары прыродных рэсурсаў.

Па выніках грамадскага абмеркавання дадзенага праекта Праграмы рэфармавання АПК будуць унесены карэктывы, пасля чаго выканаўчыя ўлады мяркуюць прыступіць да практычнай рэалізацыі дакумента.

Емяльян МІХАЛІЧ

НАЛОГИ-96: правительство обещает послабление

(Окончание. Начало на 1 стр.)

Закон **"О налоге на недвижимость"**. Приведу цитату из выступления Павла Дика: "Я уже говорил о широком распространении в практике совместной деятельности, осуществляемой предприятиями, физическими лицами без образования нового юридического лица. Одним из основных ее признаков является объединение участниками договора о совместной деятельности имущества, в том числе основных фондов для достижения общих хозяйственных целей. Считаем, что такие основные фонды, а также фонды, созданные и приобретенные в результате осуществления совместной деятельности, должны облагаться налогом на недвижимость в установленном законом порядке. Поэтому предлагается включить в состав плательщиков налога участников договора о совместной деятельности".

Для того чтобы сократить огромные объемы незавершенного строительства, вводятся санкции за превышение установленных сроков строительства. Кабинет Министров готовит постановление, которое определит порядок взимания этих санкций.

Вместо действующего Закона "О дорожных фондах в Республике Беларусь" подготовлен законопроект **"О дорожных сборах"**. В случае его принятия будут установлены ставки сбора:

для снабженческо-сбытовых, заготовительных, торговых и торгово-закупочных организаций, предприятий общественного питания — 0,8% от объема валового дохода;

для страховых организаций, банков и других финансовых учреждений — 0,8% от дохода;

для остальных — 0,8% от реализации.

Полностью в новой редакции намечается изложить Закон **"О подоходном налоге с граждан"**. Так, вместо льгот для отдельных категорий граждан предлагается освобождать от налога суммы материальной помощи в определенных размерах, пенсии, пособия по безработице, часть заработной платы и других выплат на каждого ребенка в семье и др. В соответствии с законопроектом предельная ставка налога возрастет до 50% (если сумма выплат превышает 7 млн.руб.); облагаются подоходным налогом все доходы, получаемые гражданами без регистрации в качестве предпринимателя (например, от сдачи внаем квартиры или личного имущества); предприниматели самостоятельно должны исчислять и уплачивать подоходный налог исходя из фактически полученного дохода.

Министр в заключение подчеркнул, что наше налоговое законодательство по-прежнему остается несовершенным, в нем много лазеек для уклонения, ухода от уплаты. Поэтому продолжается работа над налоговым кодексом. Его проект рассмотрен в Кабинете Министров, сейчас находится в Администрации Президента. Принято решение завершить работу над этим документом — с участием ученых, специалистов и предпринимателей — к концу 1996 года.

* * *

В четверг и пятницу — пленарные заседания решено проводить лишь два дня в неделю, а остальное время работать в комиссиях — депутаты будут формировать налоговое законодательство на 1996 год.

Анна ФЕДОРОВА

Требуется пояснение

В Указе Президента Республики Беларусь от 30 декабря 1995г. N 522 "О проекте Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год" в пункте 2 записано: "До принятия соответствующих законов продлить действие законодательных актов Республики Беларусь о предусмотренных на 1995г. платежах в бюджет и во внебюджетные фонды".

Завершился первый месяц 1996 года. Казалось бы, Минфину, ГГНИ и иным заинтересованным ведомствам давно следовало бы дать официальные разъяснения по некоторым вопросам.

В соответствии с Законом "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" от 29.12.94г. N 3480-XII в разделе "Б" предусмотрены в 1995г. особенности налогообложения:

1. По импортированным нефти и нефтепродуктам, реализуемым в РБ в 1995г., уплата акцизов не производится.

Как быть в случае реализации данного импортного товара в текущем году?

2. Установлен налог на прибыль в размере 5% от товарооборота ряда видов товара.

В представленных Верховному Совету проектах соответствующих законов на 1996г. данная норма не предусматривается. Каким образом планируется возвращать субъектам хозяйствования упомянутые денежные средства (с учетом пени?).

3. Статьей 18 Закона "О бюджете Республики Беларусь на 1995г." продлено до 31.12.95г. действие постановления ВС РБ "О создании внебюджетных фондов местных советов народных депутатов для финансирования расходов на содержание ведомственного жилого фонда".

В соответствии с этим постановлением (от 9.12.93г. N 2629-XII) областные и Минский городской совет имели право создавать указанные фонды за счет отчисления средств в размере 1% выручки от реализации продукции, работ, услуг (в некоторых случаях от валового дохода). В проекте закона о бюджете РБ на 1996г. ставка отчислений предлагается в размере 0,5%. Областные советы и Минский городской совет (но не облисполкомы и горисполком!) должны принять соответствующие решения и на 1996 год. Их нет. Как поступать налогоплательщику в данном случае?

На эти и иные вопросы необходимы своевременные и четкие ответы, ибо налогоплательщики — а это в основном честные и порядочные люди — хотят работать на законных основаниях.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
зам.председателя правления
Белорусского союза
налогоплательщиков

Бюро контактов "НЭГ"

Деловые предложения немецких фирм белорусским предприятиям и организациям

Немецкая фирма "Günther" производит органические и минерально-органические удобрения, импортирует сопутствующие продукты из стран СНГ. Фирма ищет поставщиков полых рогов и копыт крупного рогатого скота (возможна поставка в измельченном виде).

Немецкая фирма "Hohenstein" занимается оптовой торговлей женской, мужской и детской одежды. Фирма ищет партнера для сбыта продукции в странах СНГ.

Немецкая фирма "Voss Internationsl Spedition" GmbH осуществляет транспортные перевозки в Европе. Фирма ищет в Республике Беларусь партнера с опытом работы в области международных перевозок с целью открытия филиала фирмы или создания совместного предприятия.

Немецкая фирма "Import-Export Heinz Rottleb" продает сельскохозяйственную технику. Фирма экспортирует из Германии технику для обработки почвы, сеялки и запасные детали к ним, импортирует в ФРГ тракторы и запасные части, заинтересована в налаживании импорта строительных лесоматериалов и удобрений. Фирма ищет партнера в Республике Беларусь.

Немецкая фирма "Felde" занимается поставкой оборудования для деревообрабатывающей промышленности. Фирма ищет белорусского партнера для сбыта своей продукции.

Немецкая фирма "Stockhausen" производит высокоабсорбированные полимеры, используемые при изготовлении гигиенических средств. Фирма ищет партнера — белорусское предприятие, занимающееся выпуском подобных изделий или желающее наладить их производство.

Контактный телефон/факс (0172) 70-38-93.

Всех представительств стало 287

По данным на начало года, в МВЭС зарегистрировано 287 представительств иностранных фирм. В течение прошлого года свои офисы в Беларуси открыли 84 фирмы, 32 представительства продлили срок своей аккредитации на территории республики. В их число вошли такие известные на мировом рынке фирмы, как бельгийская "Monsanto Europe S.A.", нидерландский концерн "PHILIPS ELECTRONICS REPRESENTATIVE OFFICES B.V.", авиакомпания "LUFTGANZA", германская фирма "BASF" и многие другие. Среди иностранных фирм, создавших свои агентства у нас в прошлом году — "BRITISH-AMERICAN TOBACCO", "Zepter Holging A.G.", "SIEMENS A.G." и другие. Значительным событием в жизни нашей страны явилась официальная презентация в сентябре прошлого года представительства Промышленно-торговой палаты г.Бонна.

Анализируя деятельность представительств инофирм, прежде всего надо остановиться на тех, что имеют медицинскую направленность. Они активно сотрудничают с медицинскими учреждениями Беларуси, поставляют на благотворительной основе технику и препараты, оказывают содействие в обучении наших специалистов за рубежом, проведении выставок и семинаров.

Так, представительством германской фирмы "GERMED" реализовано контрактов на сумму свыше 1 млн.DM, медицинским учреждениям республики оказана гуманитарная помощь на сумму 200 тыс.DM, проведены 2 выставки и четыре симпозиума. Представительством польского общества ЦИЭХ заключено и реализовано контрактов только во втором полугодии 1995 года на сумму около 2,5 млн.долл. Австрийская фирма "JURIMEX" выделила на проведение благотворительной акции "Наши сердца — больным детям" 100 млн.рублей. Представительством благотворительной американской ассоциации Церквей Веры и Служений в истекшем году ввезено гуманитарной помощи на сумму 50 тыс.долл.; концерн BASF оказал гуманитарную помощь на сумму свыше 100 тыс.DM.

Из представительств промышленных предприятий отличилось польское АО "Стальэкспорт", реализовавшее совместно с белорусскими партнерами в минувшем году контракты на сумму свыше 1,3 млн.долл.

МВЭС

ОФИЦИАЛЬНО

Сообщение Инспекции по ценным бумагам

С 1 февраля 1996 года Инспекция по ценным бумагам приняла решение об аннулировании ряда выданных лицензий на право осуществления профессиональной деятельности по ценным бумагам.

За непредставление установленной бухгалтерской отчетности за 1994 год и квартальной информации в течение 1995 года аннулируются лицензии у профучастников, расположенных в г.Минске:

ООО "Дисанекс", лицензия N 30260-125-45 от 28.07.94 г.

ООО "Финалит", лицензия N 30260-125-106 от 12.07.94 г.

ЗАО "Финансовые услуги", лицензия N 30260-125-80 от 18.05.94 г.

ЗАО "Евроинвест", лицензия N 30260-125-76 от 29.04.94 г.

За отсутствие квалификационных аттестатов на право осуществления профессиональной деятельности у руководителей, непредставление бухгалтерской отчетности за 1994 год и квартальной информации в течение 1995 года аннулируются лицензии у профучастников:

ООО Финансовая компания "Приватинвест", г.Барановичи, лицензия N 05410-125-154 от 30.09.94 г.

ДП ИК "Инвест-Сервис", г.Гомель, лицензия N 15401-125-40 от 8.12.93 г.

ООО "Гермес-Неман", г.Гродно, лицензия N 21401-125-255 от 14.02.95 г.

В связи с прекращением профессиональной деятельности по ценным бумагам и поступившими в период проведения инвентаризации заявлениями отозваны лицензии у профессиональных участников рынка ценных бумаг г.Минска:

ООО "Аджорно-инвест", лицензия N 30260-125-64 от 04.03.94 г.

ООО "Хорст-инвест", лицензия N 30260-125-156 от 04.10.94 г.

ЗАО "Дел-консалт", лицензия N 30260-125-276 от 21.03.95 г.

ООО "Нон-фин", лицензия N 30260-125-146 от 12.09.94 г.

ООО "Инфико-2СВ", лицензия N 30260-1245-11 от 12.07.93 г.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

ВОРОБЕЙ Николай Константинович

На 50-м году жизни скоропостижно скончался первый заместитель председателя — член коллегии Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Николай Константинович Воробей.

Николай Константинович Воробей родился 15 января 1947 года в д.Постаринье Барановичского района Брестской области. Окончил Белорусский государственный институт народного хозяйства им.В.В.Куйбышева.

Свою трудовую деятельность Николай Константинович начал в 1963 году инспектором госдоходов Октябрьского райфинотдела г.Витебска и около 30 лет проработал в финансовых органах республики. С 1990 года он работал первым заместителем председателя Главной государственной налоговой инспекции.

Николай Константинович много сил и знаний отдавал развитию и становлению налоговой службы республики, совершенствованию стиля, форм и методов экономической и контрольной работы в налоговых органах.

Николая Константиновича Воробья всегда отличали компетентность и профессионализм в работе, личная скромность, доброжелательное и внимательное отношение к людям, высокая нравственность.

Его трудовая и профессиональная деятельность была по достоинству отмечена правительственными наградами.

Светлый образ Николая Константиновича навсегда останется в нашей памяти.

Долголев В.Б., Линг С.С., Капитуло П.А., Сакович В.А., Домашкевич Н.Ф., Сазонов А.Ю., Демчук Н.Н., Дик П.В., Соснов А.В., Бадей Г.П., Кречко П.В., Румас Н.Ф., Макоед И.А., Некрашевич В.Ф., Шунько И.С., Денисов Н.С., Дорошенко А.А., Жук В.А., Гринев Н.Т., Черемисов В.А., Каменко В.Б., Кондратова Л.А., Чекан И.А., Бондарь С.И., Афанасенко Н.Н., Фирулев Н.Г., Бурш В.Л., Чубрик А.Н., Дашкевич В.В.

ТРУДОВОЙ АРБИТРАЖ

В начале января состоялось первое в истории республики заседание трудового арбитража. На нем в течение трех дней рассматривался вопрос о примирении вступивших в спор профсоюзной организации и администрации рефрижераторного депо Молодечно.

О том, как проходило слушание дела, какое решение было вынесено, а также о выводах, сделанных по ходу работы, наш обозреватель Александр Тропин беседует с заместителем председателя Республиканского трудового арбитража Михаилом ВИРШИЧЕМ.

"Мы — суд... примиряющий"

— Михаил Петрович, что можно сказать по существу спора?

— Конфликтная ситуация на этом предприятии Белорусской железной дороги возникла еще около двух лет назад. Молодечненские рефрижераторщики, как правило, продолжительное время обеспечивают перевозки за пределами республики. Естественно, за подвижной и разъездной характер работы им положены надбавки к заработной плате. Руководствуясь приказом министра путей сообщения СССР N 45/43 от 2 марта 1961г. "О порядке и размерах возмещения расходов работникам железнодорожного транспорта, постоянная работа которых протекает в пути или имеет разъездной характер, а также при служебных поездках в пределах обслуживаемых ими участков", администрация депо производит такие доплаты на уровне 1,5% от тарифных ставок. Еще 3,5% из прибыли выплачивает управление Белорусской железной дороги, которое по существу и является распорядителем финансовых средств, полученных от перевозочной деятельности. Таким образом у молодечненских рефрижераторщиков в сутки набегает немногим более 30 тыс.рублей к зарплате, в то время как их украинские коллеги получают $6, а российские — $10.

Если учесть, что с 10 октября 1991г. в Беларуси действует постановление Совета Министров N 383 "О размерах полевого довольствия, надбавок к заработной плате взамен суточных за подвижной и разъездной характер работ, производство работ вахтовым методом, постоянную работу в пути", которое изменено и дополнено постановлением правительства N 355 от 20 мая 1994г., рекомендующее государственным предприятиям за счет собственных средств устанавливать этим категориям работников надбавки до 12% от минимальной заработной платы на территории республики и до 15% в странах СНГ, то приверженность руководства дороги законам несуществующего Союза по меньшей мере вызывает недоумение. Удивляет и тот факт, что распоряжение Министерства транспорта и коммуникаций по разработке дифференцированной системы доплат за подвижной и разъездной характер работы руководители Белорусской железной дороги, мягко говоря, проигнорировали.

Создалась парадоксальная ситуация. Претензии трудового коллектива адресовались к администрации депо, которая не являлась компетентной для решения этого вопроса.

Заявление о рассмотрении дела поступило в Республиканский трудовой арбитраж уже давно. Однако принято к производству было только 19 декабря прошлого года. Потребовалось время на проверку процедурных формальностей, запросы дополнительной информации, изучение вопроса о правомерности рассмотрения его в арбитраже и обстоятельств конфликта.

— Что же выяснилось?

— Прежде всего хотелось бы сказать, что на трехдневном заседании в начале января вынести решение не удалось. Требовалась детальная проверка многих аргументов и с одной, и с другой стороны. В качестве независимого эксперта нами была приглашена опытный экономист Ирина Медкова. Вот что она выяснила. Утверждение представителя управления Белорусской железной дороги о том, что молодечненцы не имеют прибыли — безосновательно. Только за декабрь 1995г. оплата за транзитные перевозки по территории республики в рефсекциях Молодечненского депо за исключением налога на добавленную стоимость составила около 13 млрд.рублей. Таким образом, чистый доход должен был соответствовать 5,8 млрд.рублей. Однако деньги эти не были перечислены белорусским железнодорожникам, поскольку использованы управлением дороги в системе взаимозачетов с МПС России.

— Но это же не меняет сути дела!

— Именно так!

— И какое решение вынес арбитраж?

— Мы обязали Министерство транспорта и коммуникаций республики, Белорусскую железную дорогу до 1 апреля текущего года разработать порядок покрытия расходов за подвижной и разъездной характер работы отдельным категориям работников, осуществляющим международные перевозки с увеличением надбавок к зарплате за счет собственных средств. При этом обратились с просьбой в Кабинет Министров поставить на контроль исполнение этого решения.

— Оно носит рекомендательный или обязательный характер?

— Поскольку Белорусская железная дорога относится к числу госпредприятий, на которых запрещены забастовки, наше решение по данному трудовому спору — обязательно к исполнению.

— Михаил Петрович, а какие уроки из этого первого опыта извлекли вы для себя?

— Ну, во-первых, нужно тщательно продумать процессуальную систему. Ведь наш эксперт затратил массу времени на то, чтобы получить необходимую информацию. А она должна предъявляться по первому требованию. И вообще, глупо противодействовать арбитражу, который действует в интересах всех конфликтующих сторон. Более того, высший пилотаж для нас — это постараться не доводить дело до слушания и вынесения какого-то постановления, которое может поставить одного из спорщиков в неловкое положение, а привести стороны к мирному соглашению еще на начальном этапе трудового конфликта.

Каким образом? Это уже во-вторых. Необходимо укрепить штат Республиканского трудового арбитража, чтобы наши люди имели возможность выехать на места, помочь при необходимости создать согласительные комиссии, проконсультировать их. Надо также позаботиться и о региональных звеньях арбитража. Вот мы недавно побывали в Витебской области и выяснили, что никто там не занимается статистикой и анализом трудовых конфликтов. Нет системы согласительных мер упреждающего характера. А ведь опыт, когда трудовой спор может перерасти в политическую акцию, мы уже имеем. Так не лучше ли предупреждать "великие потрясения", ничего кроме вреда не приносящие обществу в целом.

И, наконец, в-третьих, нужно доработать само Положение о Республиканском трудовом арбитраже с тем, чтобы предусмотреть меры ответственности за невыполнение его решений.

— И в заключение, много ли заявлений у вас на текущий момент?

— Пока три. Кстати, это опять же связано со слабой информированностью наших граждан. Мы поговорили с людьми в областях и увидели, что многие ни сном, ни духом не ведают о существовании трудового арбитража. А те, кто что-то где-то слышал об этом, понятия не имеют о его функциях, о том, что он — последняя инстанция, рассматривающая споры, когда неэффективными оказались попытки согласительных комиссий и другие меры примирить конфликтующие стороны.

Словом, работы в этом направлении предостаточно. Нужны люди и средства. Желание же и опыт решать проблемы примирения вступивших в спор субъектов трудовых отношений есть.

Думаю, люди к нам потянутся, ведь мы — суд не карающий, а примиряющий.

Хотите на Запад? Это возможно..,

или Представляем службу старших экспертов при Министерстве экономики Германии

В **РАЗВИВАЮЩИХСЯ** странах и странах, претерпевающих значительные экономические преобразования, потребность в опытных специалистах постоянно растет. В противоположность различного рода консультационным фирмам число тех, кто практически работает на предприятиях и над осуществлением новых проектов, все еще очень мало. Эту нехватку опытных специалистов пытается восполнить служба старших экспертов (SES) министерства экономики Германии совместно с немецкими и подобными им международными объединениями.

Сотрудники SES — специалисты всех отраслей хозяйства, которые, как выражаются немцы, отошли от активной деятельности, а по нашему — вышли на заслуженный отдых. Среди них есть и такие, кто еще очень активен, имеет богатую профессиональную биографию, а смысл своей дальнейшей жизни они видят в том, чтобы по-прежнему быть полезными людям.

Дамы и господа из SES — это те, кто своими руками поднимал разрушенную во время второй мировой войны Германию. У них за плечами 20-летний опыт тяжелой и целеустремленной работы, которая привела ко всем известному "немецкому чуду". Именно поэтому они могут помочь в построении новой экономики, как это и происходит в Беларуси.

Общеизвестно, что двигателем преобразований являются независимые малые предприятия. Следовательно, им нужна практическая поддержка. Специалисты SES помогут оптимальным образом организовать производство, найти "ниши" на рынке, деловых надежных партнеров и т.п. Такая поддержка возможна и для крупных предприятий, но, естественно, в ограниченных пределах.

Для лучшего понимания приведу два примера. Минская фирма Рух Систем (ранее научно-исследовательский центр "РУХ") за три с половиной года при постоянном взаимодействии с экспертом SES г-ном Гюнтером Куртом и при сотрудничестве с вновь созданной фирмой ПАЗИМ в г.Зуле (Германия), несмотря на большой скептицизм в начале совместной работы, достигла больших успехов в области высоких технологий. Ее продукт может иметь применение в очень разных областях. В частности, новые системы прямых приводов, автором которых является белорусский специалист, будут интегрированы в новые, обладающие наивысшей на настоящий момент точностью трехкоординатные системы фирмы "Карл Цейс" в Йене для всех операций перемещения.

С помощью специалистов службы старших экспертов могут быть успешно реализованы и усилия небольших частных предприятий в их стремлении вывезти свою конкурентоспособную продукцию на мировые ярмарки, в частности, в Ганновер. Общество технического сотрудничества — так называется фирма из Германии, которая в рамках программы ПРОТРЕЙД (программа стимулирования торговли Германского объединения по сотрудничеству в области техники "GTZ") в нынешнем году уже в третий раз финансирует участие белорусских фирм на общем от республики стенде. Руководителем этого стенда является г-жа Татьяна Теуш (фирма "Белбизнесофис").

То, что услуги германских экспертов в Беларуси уже пользуются доверием, нужны здешним предпринимателям, свидетельствует тот факт, что меня пригласили принять участие во встрече деловых кругов двух наших стран, состоявшейся в конце января этого года.

Хочу предупредить опасения белорусских бизнесменов: услуги SES не столь дороги, как может показаться. Для малых и средних предприятий приглашение эксперта "выльется" только в расходы по его проживанию и питанию. Все прочее оплачивают немецкие или европейские общества технического сотрудничества.

Официальное представительство SES в Беларуси осуществляется г-жой Валентиной Леончиковой (тел./факс (0172) 49-51-26). Все, кому нужна информация о подготовке и оформлении приглашения эксперта, помощь в сопровождении пребывания эксперта в Беларуси (программа пребывания, перевод), могут обратиться к г-же Татьяне Теуш (фирма "Белбизнесофис") по телефону и факсу (0172) 36-87-07.

Для создания деловых и успешных отношений между Беларусью и Германией в различных областях необходимы целенаправленные усилия и оптимизм.

Гюнтер КУРТ,
сотрудник службы старших экспертов при министерстве экономики Германии

"Атлант" в белом смокинге

Пока большинство белорусских предприятий демонстрировало всему миру свою бедность, показывая "дыры на обносках", одно из немногих — акционерное общество "Атлант" — справило себе обновку, в которой не стыдно показаться на приеме самых именитых европейских производителей. Его новый "смокинг" — современные технологии, закладывающие качество выпускаемых холодильников не хуже, чем у знатных зарубежных конкурентов.

"**ЕВРОПА"** начинается здесь сразу, едва попадаешь на проходную. За полметра перед тобой, будь ты президент или рабочий, вежливо раздвигаются блестящие стеклянные двери и так же бесшумно закрываются за твоей спиной.

Еще недавно "Атлант" был более известен как Минский завод холодильников — домашние аппараты под торговой маркой "Минск" за 36 лет его существования приобрело около 16 млн. семей. Три года назад предприятие преобразовалось в акционерное общество "Атлант", которое объединило минский завод и предприятие в Барановичах, где по технологии японской фирмы "Sanyo" освоен выпуск экономичных и надежных компрессоров для бытовых холодильников. Решено было поменять и торговую марку: теперь все аппараты, сходящие с конвейера, носят имя "Атлант".

— Возможно, поначалу переименование прибавило коммерческих хлопот, — говорит президент АО Леонид КАЛУГИН. — Ведь немалая часть наших потенциальных покупателей — те, кто уже пользовался холодильниками "Минск" разных годов выпуска и убедился в их достоинствах, — могла просто не знать о том, что "Атлант" — преемник прежних конструкций. И все же мы пошли на этот шаг, чтобы и коллектив предприятия, и потребители поняли: производство вышло на более высокий технический уровень, сами аппараты стали качественно новыми. Между прочим, все модели, которые изготовляет АО, сертифицированы в СНГ и в сертификационных органах ведущих европейских стран и Австралии. Чтобы добиться этого и удержаться на достигнутом высоком уровне, мы постоянно инвестируем немалые средства в новейшие технологии, начиная от конструирования и заканчивая испытаниями всех без исключения выпущенных холодильников.

А МОГЛО бы быть все по-другому. Еще пять лет назад минские холодильники безраздельно господствовали на союзном рынке: сколько бы ни выпустил их завод — а объемы превышали миллион штук в год — все забиралось "с колес". Как было не поддаться эйфории?! К чести "Атланта" умные головы предприятия уже тогда четко представляли себе отдаленные последствия развития в посткоммунистическом обществе рыночных отношений. И действительно, в последние годы на рынок СНГ пришли солидные конкуренты — "Siemens", "Bosch", "Electrolux". Началась жесткая конкурентная борьба, в которой "Атланту" пришлось бы туго, если бы заранее здесь не взялись "переодевать" производство.

На рынке особо не церемонятся: как говорится, кто не успел — тот опоздал. И если что-то в твоей продукции не отвечает сегодняшним требованиям, считай, ты далеко позади. Вот такой примерно диалог мог бы состояться у "Атланта" с конкурентами:

Вопрос: *Энергию считают во всем мире. Насколько низко ее потребление вашими холодильниками?*

Ответ: Об этом можно судить по показателю "удельная холодопроизводительность", которая у компрессоров "Атланта" сейчас самая высокая в Европе. Сравните: у агрегата 100-ваттного класса она составляет 1,10, в то время как у лучших итальянских "Hecci" и "Zanussi" она не превышает 1,02.

Вопрос: *Для устранения опасности для озонового слоя Земли под эгидой ООН в 1987 году принят Монреальский протокол, который установил сроки прекращения производства и использования химических веществ, содержащих бром и хлор, в том числе хладагент холодильных агрегатов (фреон-12) и вспениватель применяющегося для теплоизоляции пенополиуретана (фреон-11). Перешли ли вы на безопасные материалы?*

Ответ: Эту проблему "Атлант" решил первым из предприятий всех стран бывшего СССР. В содружестве с крупнейшими мировыми фирмами "Bayer", "Du Pount", "Mobil Oil" полностью подготовлено производство холодильников на экологически безопасных материалах. С 1993 года одновременно с именитыми европейскими конкурентами начат постепенный переход на их выпуск, и теперь вся экспортная продукция не несет угрозы озоновому "поясу". В странах СНГ ведется оснащение ремонтных предприятий оборудованием, с помощью которого можно заправлять холодильные агрегаты новым хладагентом. По мере их готовности в эти регионы отправляются только безопасные аппараты холода.

Вопрос: *В бытовой технике в моду сейчас входят более плавные, закругленные линии. Насколько вы готовы к выпуску таких холодильников?*

Ответ: "Атлант" оснастил свое головное конструкторско-технологическое бюро самой современной в Европе компьютерной системой "Pro-Engineer", которая обеспечивает ускоренное проектирование новых изделий с одновременной разработкой технологии, созданием оснастки и программ для станков и автоматических линий. Здесь конструктор видит перед собой трехмерное изображение разрабатываемой детали, к тому же у него появилась возможность с помощью компьютера рассчитать размеры сложных кривых поверхностей. В течение прошлого года холодильники всех выпускаемых типоразмеров (а их сейчас 8) получили новое дизайнерское оформление с использованием мягких плавных форм. В этом году они постепенно заменят традиционные "кубики".

ЭТОТ диалог можно было бы вести часами, и атлантовцев здесь трудно застать врасплох. Но жизнь иногда подбрасывает такие "сюрпризы", которые теоретически трудно предусмотреть. Нечто подобное случилось в прошлом году и с "Атлантом", когда поставщики с санкт-петербургского завода "Кулон" "подсеяли" почти 5 тысяч деталей со скрытым браком.

Такие эпизоды — не редкость в мире, и репутация производителя зависит от того, насколько быстро он справится с трудностями. "Атлант" и в тяжелое для себя время поступил по-европейски. Для замены бракованных позисторов были закуплены подобные детали фирмы "Siemens" и направлены во все точки, куда ушли холодильники. Меняли "поголовно", даже тогда, когда аппараты из злосчастной партии работали нормально. Ситуация была исправлена меньше чем за месяц, а с питерскими партнерами после этого случая все деловые отношения были прекращены. Оснащают холодильники сейчас сименсовскими позисторами.

— Наша позиция — в осознанном выборе партнеров из Беларуси и СНГ, — подчеркивает Леонид Калугин. — И дело здесь не в более низких ценах на комплектующие изделия, по многим позициям они сравнялись с мировыми. Вопрос заключается в поддержке отечественных производителей. В качестве примера расскажу о взаимоотношениях с Каменск-Уральским алюминиевым заводом, который изготовляет для нас испарители. В определенный момент стоимость их стала выше, чем если бы мы закупали этот узел за границей. Однако мы не бросили партнеров — для них такой исход был бы фатальным, поскольку предприятие держится главным образом на наших заказах. Но и переплачивать — тоже накладно. Поэтому мы подключили свои конструкторские силы, чтобы усовершенствовать испаритель, уменьшить на 20% расход металла, достигнув тем самым параметров импортных изделий. В результате снижена цена, улучшено качество. Но самое главное — мы не дали погибнуть одному из предприятий СНГ. Случись это — в образовавшуюся брешь рынка немедленно устремились бы иностранные фирмы. Безусловно, у них больше опыта в завоевании рынков, они могут себе позволить некоторое время торговать без прибыли и даже с убытком, как это делают сейчас на рынке СНГ все известные производители бытовой техники, а завоевав его, вытеснив местных конкурентов, сразу же взвинтят цены до того уровня, которого они достигли в Европе. Поэтому мало говорить о защите своих производителей, даже недостаточно отстаивать их интересы с помощью повышенных ввозных пошлин на импортные товары, — нам нужно воспитывать патриотизм потребителей. Мы все должны четко уяснить, что приобретая отечественные изделия, даем возможность своим предприятиям сохранять рабочие места, их коллективам получать зарплату, что повышает покупательную способность населения, а это в конечном итоге — толчок к развитию нашей промышленности. И если брать конкретно холодильники, то белорусы или россияне, украинцы или казахи, делая выбор в пользу "Атланта", во-первых, получают товар высокого качества, дешевле, чем зарубежные аналоги, во-вторых, всегда могут воспользоваться услугами сети гарантийного и послегарантийного обслуживания, которая располагает набором всех необходимых запчастей, и, наконец, в-третьих, помогают выжить и промышленности своих республик, поскольку комплектующие изделия мы получаем со всего СНГ.

ЧТО ЖЕ предлагает "Атлант" сегодня? Это гамма экологически чистых, озонобезопасных холодильников и морозильников для потребителей с разным уровнем достатка и составом семьи, однокамерные и двухкамерные, общим объемом от 200 до 330 литров. Менее 20% аппаратов остается в Беларуси, остальные реализуются в России, Украине, Узбекистане, Казахстане, часть идет на экспорт в дальнее зарубежье, причем и в развитые страны. После крушения системы "Рембыттехника", которая в свое время брала под опеку минские холодильники, АО создало собственную сеть продаж и обслуживания аппаратов. В общей коммерческой неразберихе "Атлант" тщательно выбирал партнеров, которые могли бы не только продавать, но и брать на себя ответственность за дальнейшую судьбу минской продукции. Заинтересовать их в этом помогла гибкая система скидок, разработанная в АО. Здесь не побоялись полностью сломать старую систему сбыта, преобразовав ее в коммерческий отдел и набрав сюда молодых специалистов: главным критерием при приеме их на работу было наличие собственных оригинальных идей.

Одна из них реализована буквально на днях. Предприятие объявило конкурс среди владельцев аппаратов "Минск" на самый долгоработающий холодильник. Победителям в качестве призов достанутся новейшие аппараты "Атланта", да еще с пожизненной гарантией. Стать участником конкурса может любой владелец "Минска", сообщивший данные о себе и холодильнике по телефону: 23-52-37. Для АО — это не пустая трата денег: будут собраны достоверные статистические данные о качестве аппаратов, что поможет в дальнейшем строить техническую и рекламную политику.

Вообще, менеджеры коммерческой службы работают уже вполне по-европейски: не "сбывают" продукцию, а продают, предлагая в каждом конкретном случае приемлемые для оптовых покупателей условия.

— Каждую сделку — идет ли речь о тысячах аппаратов или о десятках — мы рассматриваем как выгодную для предприятия, — говорит региональный менеджер Сергей САНИКОВИЧ. — Ведь иначе можно "забить" холодильниками Москву и Петербург и оголить глубинку — Козельск или Урюпинск. А ведь именно в малых городах можно добиться большого объема продаж. Поэтому мы охотно работаем с оптовыми и мелкооптовыми покупателями, единственное наше условие — гарантия качественного обслуживания холодильников и морозильников.

ТО, что Минский завод холодильников в свое время создавался именно как специализированное предприятие, дало ему немало преимуществ по сравнению с заводами, где производство холодильников было побочным — "Бирюса", "Саратов", "ЗИЛ". Здесь развилась оригинальная конструкторская школа: ее высоко оценивают коллеги всего мира. А работа в рыночных условиях научила опережать время, готовиться к выпуску продукции, потребность в которой появится только в будущем. Сейчас, например, предприятие работает над перспективной программой "Люкс" разрабатываются престижные холодильники с улучшенным дизайном, оснащенные дополнительными устройствами, создающими удобства.

Но как ни парадоксально, специализация привела "мозговой центр" АО к мысли о необходимости сделать программу предприятия более универсальной. Не секрет, что холодильники хорошо идут летом, зимой же во всем мире наблюдается спад продаж. Значит, нужна еще какая-то продукция, чтобы не так зависеть от сезонных колебаний рынка. На первых порах избраны электро- и газовые плиты. Но и здесь атлантовцы хотят установить свои стандарты, понимая, что "взять" рынок можно только высокой экономичностью этих аппаратов и современным дизайном. Уже разработано несколько вариантов опытных образцов, которым предстоит жесткий отбор. А в перспективе — расширение гаммы "белой техники", как называют во всем мире бытовые приборы. Возможно, это будут посудомоечные и стиральные машины, СВЧ-печи, моющие пылесосы... Но в любом случае, если "Атлант" уже надел привычный всему цивилизованному миру белый смокинг, он постарается, чтобы на этом наряде не было ни одного пятнышка.

Владимир СВЕРКУНОВ

Чтобы не считать килограммы литрами

Статистическая отчетность в странах Таможенного союза

В "НЭГ" N 3 за 1995 год была опубликована "Инструкция по статистике численности работников и заработной платы", утвержденная приказом Минстата РБ N 12 от 19.12.94 г. Несмотря на то, что данная Инструкция является вневедомственной, она вопреки постановлению Совета Министров Республики Беларусь N 316 от 13.05.93 г. до настоящего времени не зарегистрирована в Минюсте, вследствие чего не имеет юридической силы.

В этом документе термин "фонд заработной платы" с легкой руки составителей превращен в показатель "средства, направленные на потребление". Что побудило прибегнуть к этому? "Возможность обеспечить международную сопоставимость в области оплаты труда", как считают авторы, или все-таки желание несколько приукрасить фактическое положение в части доходов граждан республики: ведь только за счет этой подмены понятия наше "благосостояние" повысилось сразу на 10—15%? Обратим на это внимание в первую очередь потому, что разговор наш — об адекватности некоторых экономических терминов и понятий, применяемых в статистической отчетности у нас и у нашей соседки России.

Ведь буквально в первые дни 1995 года были подписаны с Россией ряд правительственных документов, в соответствии с которыми договаривающиеся стороны взяли на себя обязательства согласовывать основные направления осуществления экономических реформ, содействовать углублению экономической интеграции, созданию условий для формирования единого экономического пространства и т.д.

Таким образом, ясно, что воплощение в жизнь этих и иных вытекающих из упомянутых документов целей возможно только при условии унификации обеими странами статистической отчетности. В частности, в определении фонда заработной платы.

Инструкция в разделе 9 определяет состав фонда заработной платы, а в разделах 10 и 11 определяет этот состав в денежной и натуральной формах, определены и прочие выплаты и доходы, не учитываемые в составе фонда заработной платы.

Соизмеримы ли наши показатели по фонду заработной платы с принятыми в России с 1.01.96 г.?

Ответ дан в "Инструкции о составе фонда заработной платы и выплат социального характера", утвержденной постановлением Госкомстата России от 17.06.95 г. N 89, введенной в действие с 1.01.96 г. Обратим внимание: с момента принятия до введения в действие прошло почти полгода! А у нас?

Эта инструкция четко определяет, что:

1. В состав фонда заработной платы включаются начисленные предприятием, учреждением, организацией суммы оплаты труда в денежной и натуральной формах за отработанное и неотработанное время, стимулирующие доплаты и надбавки, компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда, премии и единовременные поощрительные выплаты, а также выплаты на питание, жилье, топливо, носящие регулярный характер.

(Окончание на 23 стр.)

ДОРОГА К РЫНКУ

Новая, незнакомая ранее жизнь все больше и больше становится органически нашей. Вот и консультации, под которыми мы раньше подразумевали только юридическую и медицинскую, расширились, размножились, одновременно и значительно изменившись. Оказалось, что консультации, или, как их уже принято называть, "консалтинг", бывают совершенно разные. Оказалось также, что в мире существуют и громадные консалтинговые фирмы (с числом работающих более тысячи), и карликовые, в которых вместе с главой трудятся 1—2 человека. И, что для нас чрезвычайно удивительно, все, даже самые богатые преуспевающие компании и транснациональные корпорации обращаются к услугам этих фирм по любому поводу: от консультаций по техническим и кадровым вопросам до советов в области финансов и управления. Да-да, и управления! Последнее наших директоров и управляющих удивляет более всего.

Действительно, неужели и Форд, и Макдональдс, и Кока-Кола, и все остальные "сверхкрутые" гиганты пользуются услугами мелких и крупных консалтинговых фирм? Пользуются, и еще как! Причем чаще услугами именно мелких, потому что те берут дешевле и работают более интенсивно — у них любая малая неудача с заказчиком может привести к полному краху, поэтому они, как минеры, прилагают максимум усилий, чтобы не ошибиться.

Управленческий консалтинг: есть ли пророки в своем Отечестве?:

Или их надо нанимать на Западе?

Немного истории

Хотя консультационные услуги люди оказывают друг другу с незапамятных времен, свой современный вид консалтинг приобрел сравнительно недавно. Полное консультирование появилось лишь во второй половине XIX века. Вначале это были профессиональные советы по информационным, а затем и по более сложным вопросам, охватывающим управление, организацию труда, финансы (Ч.Т.Сэмисон, У.Тэйлор, Ф. и Л.Гилбрет и т.д.). Считается, что первой настоящей консалтинговой фирмой была "Служба деловых исследований", основанная в 1914 году в Чикаго Эдвином Бузом. Затем подобные образования стали возникать повсеместно. Поначалу их услугами пользовались лишь достаточно крупные компании и очень редко правительства. Однако во время второй мировой войны руководство США было вынуждено разворачивать интенсивную работу не только в области военной техники, но и управления, что послужило толчком к развитию консультационных фирм, исполнявших правительственные заказы. Завоеванный при этом престиж позволил им в период послевоенного промышленного бума набрать миллиардные обороты. К таким крупнейшим фирмам можно отнести "большую шестерку" (1. Arthur Andersen; 2. Ernst & Young; 3. Coopers & Lybrand; 4. Deloitte & Touche Ross; 5. KPMG Peat, Marwick, Mitchell; 6. Price Waterhouse), американо-британскую Dun & Bradstreet — мирового информационного лидера, американские "Marsh & McLellan", "Towers Perrin", британские "Noble Lowndes" и "PA", имеющие более 2000 консультантов в 25 странах, и ряд других фирм, в том числе в Германии, Франции, Италии и прочих странах. К концу 80-х годов число штатных консультантов в США превысило 50 тысяч, в Великобритании — 5 тысяч, во Франции — 3, в Германии — 4 тысячи человек.

Еще один толчок развитию консультационного бизнеса на Западе дало крушение СССР и соцлагеря. Консалтинговые фирмы, терявшие заказы из-за наступающего мирового спада в экономике, воспрянули духом. Мировой банк, ЕБРР, Европейский союз, другие мировые и региональные организации начали готовить и реализовывать множество программ, направленных на перестройку и возрождение промышленности преобразуемых стран с помощью консалтинговых фирм. ВБ, ЕС, TACIS, Международный корпус экспертов, различные фонды потратили на техническую помощь странам СНГ уже миллионы долларов. Эффект, однако, слишком часто далек от ожидаемого, а неудач больше, чем успехов. Особенно в нашей стране.

В чем причины неудач?

Каждый видит их со своей "колокольни". Западные консультанты винят во всем наше правительство, несовершенные законы и директоров. Отечественные чиновники считают, что консультанты не вникают глубоко в нашу специфику и злоупотребляют философией вместо конкретики. Директора злятся, потому что не понимают, чего хотят эти консультанты. А на самом деле нестыковки происходят на почве нашего совершенно несовершенного законодательства при рассмотрении вопросов, связанных с оценкой основных средств, активов и т.д., а также управления и реструктуризации.

Теоретически работа западных консалтинговых фирм построена безупречно: она основывается на том опыте, который получен ими в развивающихся странах и странах Восточной Европы, опередивших нас на пути реформирования экономики. Методически сущность их подхода состоит в анализе сложившейся ситуации при постоянном контактировании с правительственными чиновниками и помощи местных фирм, разбирающихся и в том, что хотят консультанты с Запада, и в ситуации в республике и на предприятиях. Реально же данная схема воплощается очень плохо, т.к. интересы тех, кого хотят реформировать, далеки от того, что стремятся сделать квалифицированные иностранцы. Серьезные белорусские консалтинговые фирмы, работающие с отечественными предприятиями комплексно и профессионально, чаще всего не привлекаются. На финише вдруг выясняется, что обе стороны имели в виду совершенно разные вещи, а в результате проект реструктуризации и приватизации, например "Лидсельмаша", провален, с предприятиями "Беллесбумпрома" дела тоже не блестящи и т.д. В то же время даже поверхностный анализ свидетельствует, что для реформирования белорусских заводов предлагаются решения, которые уже хорошо показали себя в других восточноевропейских странах, но у нас дают сбой из-за не учитываемой "суперспецифики". Корни ее в том, что наши предприятия в прежнем СССР сильнее других продвинулись в глубь социалистической экономики, поэтому и вытащить их оттуда труднее. Стандартные подходы здесь не годятся.

Подходы нестандартные

В мире существует громадное количество литературы на предмет консалтинга. Но, смею утверждать, в нашей стране, где только сейчас в правительственных кругах начинают понимать роль этого предмета, а директорскому корпусу до такого понимания еще далеко, она мало читаема и почитаема. Непросто поверить, что "советчик со стороны" может принести на предприятие, особенно крупное, где работают люди сотен профессий, что-то такое, чего там нет. А между тем без такой веры работа консультанта не будет результативной. Вряд ли он, находясь на заводе по указанию Минпрома, совершит те глобальные перемены, которые провел бы на аналогичной фирме, нанявшей его на Западе. Там высококлассных независимых специалистов, дающих качественные советы, основанные на опыте, анализе дел на предприятии, а также последних достижениях в науке управления, умеют и слушать и слышать. Наш руководитель обычно считает себя большим знатоком и стратегом и на любую рекомендацию может ответить: "Советы мы и сами умеем давать, а вот сделать!", забывая, что руководитель для того и "сидит" на своем месте, чтобы принимать решения в пределах своей компетенции именно на основании качественных советов и анализа информации. Поэтому можно утверждать: до тех пор, пока наши руководители не научатся безболезненно воспринимать рекомендации независимых экспертов и консультантов, ни один проект полностью реализован не будет.

Иначе говоря, нестандартность нашей ситуации заключается в первую очередь в долгих поисках "общего знаменателя", взаимного интереса между консультантом и директором (управляющим) госпредприятия. Пока большая часть очень дорогого времени первого уходит фактически на обхаживание второго в ущерб непосредственной работе с персоналом, документами и т.д.

Пример противоположного подхода демонстрируют владельцы и руководители частных фирм, которые не боятся выслушивать советы извне, внимают им и успешно реализуют. Именно с частными фирмами впервые в СНГ произошел инвестиционный прорыв по кредитной линии ЕБРР, предназначенной для поддержки малого частного бизнеса. И это в общей для государственных и частных предприятий инвестиционной среде.

Если на первом этапе будет успешно использован нестандартный подход и достигнуто взаимопонимание между консультантом и предприятием, к тому же в качестве помощника будет привлечена достаточно компетентная белорусская консалтинговая фирма — начало финансирования проекта может быть гарантировано. Правда, это не значит, что будет гарантирован успех самого проекта.

Что является гарантией успеха?

Чаще всего фирмы, приступающие к реализации проекта, экономическая и маркетинговая части которого хорошо отработаны, не сомневаются в успехе. И напрасно. Можно привести не один пример, когда при благополучии внешних факторов проект оказывался нереализованным.

Причиной неудачи чаще всего (в 80% случаев) являются ошибки либо управления проектом либо предприятием, реализующим проект. Здесь без помощи независимой, консультирующей в области управления фирмы не обойтись. В развитых странах консалтинговые фирмы помогают не только готовить проекты, но и проводить перестройку управления, улучшать качество, вести мониторинг планов. При всех этих действиях ставится одна и та же цель: завоевание и укрепление позиций на рынках, переориентация на новые. Под эти цели перенастраивается управленческая машина, в которой основными критериями качества ее работы становится скорость принятия решения, обработки информации, ответа на действия конкурента, реакции на изменение ситуации на рынке ценных бумаг и т.д. Успех определяется слаженностью работы групп консультантов, нанимаемых со стороны (часто по конкурсу), и менеджеров фирмы, причем не только из высших эшелонов управления, но и по направлениям (техническое, маркетинг и т.д.). Там, где допускается малейшая ошибка, успеха не жди. Мир жестокой конкуренции не щадит неудачников. Поэтому западные фирмы постоянно и интенсивно общаются с консультантами разных направлений, непрерывно совершенствуя структуру управления, политику в области маркетинга и т.п., не жалея на то громадных денег.

Какая картина у нас? Тысячи консультантов с Запада готовы за деньги ЕС, ЕБРР, США, различных фондов работать день и ночь на нашу реструктуризацию. Десятки и сотни отечественных консультантов готовы помогать своим предприятиям в их выходе из кризиса за буквально копеечное вознаграждение. А руководители этих предприятий, запираясь в своей скорлупе, упорно идут на дно.

В этом им помогают многие высшие руководители из министерских кругов, намекая, мол, нечего с частными структурами иметь дело: все равно-де обведут вокруг пальца. И невдомек им, что частный консультант не может мухлевать, ибо обманувши раз, он уже консультантом не будет и жить ему будет не на что. Чего не скажешь о тружениках госнивы, где нерадивого служащего можно уволить только на пенсию.

Что в результате? Десятки белорусских консалтинговых фирм занялись любой другой, не присущей им деятельностью. Кредитные ресурсы расходуются на непонятные проекты, не имеющие нормальных бизнес-планов и технико-экономических обоснований. Заводы и банки жалеют деньги на вариантные расчеты проектов и маркетинговые исследования, потому раз за разом попадают впросак. Это не голословные утверждения, посмотрите статистику невозвращенных кредитных ресурсов по банкам.

Государственные и недалеко ушедшие от них арендные предприятия, не желающие проводить реструктуризацию под руководством независимых специалистов, несут миллиардные убытки, но стоят на своем: мы справимся сами с помощью своего министерства (концерна). Но ведь структуру управления концерна тоже надо приводить к тому оптимальному варианту, который позволит ему функционировать в условиях жесткой рыночной конкуренции. Решения об этом принимаются месяцами, а после еще несколько месяцев идут обсуждения и поиски средств.

Зарубежные консалтинговые фирмы, упорно проталкиваемые на наш рынок и на первой стадии действительно финансируемые международными организациями, в дальнейшем требуют вознаграждения за свои услуги от белорусских концернов и предприятий (примером тому — отношения ЕБРР и "Беллесбумпрома"). Родное правительство упорно не замечает свои консалтинговые фирмы, предпочитая громкие имена качеству работы. Предприятия идут по проторенной правительством дорожке, выкладывая колоссальные суммы за однобокие исследования и бизнес-планы, но зато разработанные западными фирмами. Такая односторонность в выборе специалистов ведет не только к потере денег, но и времени. Время — те же деньги, которые уходят в песок. Иностранных конкурентов догонять будет с каждым днем все труднее.

Медленная раскачка может стоить нам слишком дорого. Неконкурентному производству не поможет ни таможня, ни искусственно раздуваемая инфляция. Только интенсивная работа с привлечением всех заинтересованных сил на всех уровнях приведет к успеху.

Александр ВОРОНИН,
директор консалтинговой фирмы "ИнтелКэш"

ТРАНСПОРТ

У каждой иномарки — своя норма.

В НПО "Транстехника" ее назовут

В "НЭГ" (N 3 за 17 января 1996 г.) был опубликован приказ министра транспорта и коммуникаций N 198-Ц от 26 декабря 1995 г. о введении в действие линейных норм расхода топлива на некоторые виды легковых автомобилей иностранного производства, а также ряд моделей марки МАЗ и некоторой другой спецтехники. В редакцию обращаются читатели с просьбой познакомить с нормами расхода топлива на другие автомобили.

Надо отметить, что указанный приказ и приложение к нему являются дополнением к "Справочнику норм расхода топлива и смазочных материалов на автомобильном транспорте Республики Беларусь", утвержденному Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь 18 ноября 1994 года. Приведенные в справочнике нормы введены в действие с 1 января 1995 года взамен ранее утвержденных различными приказами и нормативными документами. Эти нормы являются обязательными на территории Республики Беларусь для всех владельцев транспортных средств независимо от их ведомственной принадлежности и форм собственности. Именно линейные нормы, а не контрольный расход топлива, указанный в технической инструкции на автомобиль, являются основанием для списания и отнесения на необходимые затраты.

Заинтересованные читатели обратили внимание, что перечень иномарок в приложении к последнему приказу весьма узок. Их практически нет, за исключением некоторых видов грузовиков, и в самом справочнике, и в предыдущих приказах. Встает вопрос: как быть? Тем более, что рынок автотранспортных средств постоянно обновляется и насыщается, в том числе и за счет иномарок.

Как пояснили в Министерстве транспорта, проблема эта вполне разрешима. На марки и модели автомобилей, не вошедшие в справочник и не перечисленные в приложениях к последующим приказам, нормы разрабатываются научно-производственным объединением "Транстехника" на основании заявок организацией и предприятий по хоздоговорам и вводятся в действие после утверждения их министерством. Нормы могут быть разработаны на все без исключения виды легковых и грузовых автомобилей, в том числе и иномарки. Стоимость этой процедуры на сегодняшний день порядка 6 миллионов рублей. Если провести ее в сотрудничестве с несколькими партнерами, то получится совсем недорого, а утвержденные нормы будут действительными для всех остальных автомобилей соответствующей марки.

Немаловажной деталью в нормировании расхода топлива, относимого на необходимые затраты, являются те положения справочника, которые дают право руководителю предприятия своим приказом увеличивать или уменьшать эти нормы. В справочнике содержится свыше десятка положений, дающих право увеличивать нормы расхода топлива, и два пункта, в которых рекомендуется его снижение. Например, эксплуатация легкового автомобиля в условиях города Минска (свыше 1 млн.населения) в зимних условиях (ноябрь—март) может служить основанием для увеличения нормы расхода топлива до 20%. В справочнике содержится также много другой полезной информации, которую невозможно изложить в газетном материале. Поэтому по всем интересующим вопросам советуем обращаться по адресу: ***220071, г. Минск, ул. Платонова, 22. НПО "Транстехника", тел. 31-61-96.***

Самая дорогая парковка — несанкционированная

Минский горисполком утвердил Положение о порядке и условиях отбуксировки, хранения и реализации транспортных средств, загромождающих внутридворовые территории, мешающих уборке улиц и дорог.

Согласно этому документу, транспортные средства будут принудительно отбуксировываться на штрафные площадки ГАИ без предварительного уведомления их владельцев. Прежде всего это относится к автомобилям, оставленным их владельцами на хранение на проезжей части улиц и дорог, если они мешают уборке, а также тем, которые оказались в зоне действия дорожных знаков, запрещающих остановку и стоянку, если они ограничивают пропускную способность улиц и дорог, мешают движению специальных автомашин. Будут "очищаться" от автотехники и зеленые зоны.

С уведомлением, а в случае невозможности это сделать, без такового на штрафные площадки отправятся и аварийные, технически неисправные, разукомплектованные машины, оставленные их владельцами на внутридворовых территориях, создающие помехи для движения специальных транспортных средств, уборки дворов, загромождающие детские площадки, зеленые зоны.

Задержанное транспортное средство будет возвращено владельцу лишь после оплаты услуг по отбуксировке и хранению, с разрешения Госавтоинспекции.

Только одна технологическая операция принудительной отбуксировки автомобиля на штрафные площадки ГАИ обойдется владельцу в сумму от 1 до 6 минимальных зарплат в зависимости от марки машины.

Таким образом в столице рассчитывают навести порядок и пополнить внебюджетный фонд УВД Мингорисполкома.

Галина КИРСАНОВА

"Прописка" аэропорту Минск-I продлена до 2005 года

В пользу авиаторов решена многолетняя тяжба их с жителями прилегающих к аэропорту Минск-1 районов: полеты в этом порту продлятся до 2005 года. Об этом сказано в постановлении Кабинета Министров N 29 от 12 января 1996 года. Закрытие оказавшегося практически в центре города авиационного предприятия и перенос его в другое место сейчас стране не по карману. Минский горисполком, согласившийся с данным решением, будет учитывать указанное продление полетов при реализации генерального плана развития столицы.

Объекты Минского авиаремонтного завода N 407 гражданской авиации постепенно должны быть перенесены на аэродром Мачулищи. Госкомитету по авиации поручено до 1 июля нынешнего года разработать и согласовать технико-экономическое обоснование использования этого пригородного аэродрома.

? Справочное бюро "НЭГ" !

Справки, необходимые для оформления пенсии по Списку N 2

Какие нужны документы для оформления пенсии по возрасту по Списку N 2? Работал мастером по строительству магазинов, столовых, пекарен и др.объектов, потом — в колхозе. Стажа хватает.

Станислав УРБАН, г.Лида

В соответствии с Законом Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении" право на пенсию по возрасту за работу в связи с особыми условиями труда независимо от места последней работы имеют работники, занятые полный дéнь на работах, предусмотренных Списком N 2 производств, работ, профессий, должностей и показателей и по результатам аттестации рабочих мест.

Мужчинам досрочная пенсия назначается при наличии специального стажа работы не менее 12 лет 6 месяцев по Списку N 2 (при общем стаже не менее 25 лет и по достижении 55-летнего возраста).

Работникам, имеющим необходимый общий стаж и не менее половины стажа работы с вредными и тяжелыми условиями труда, пенсии (мужчинам) назначается с уменьшением общеустановленного пенсионного возраста на 1 год за каждые 2 года 6 месяцев работы по Списку N 2.

Особые условия труда в профессиях и должностях, предусмотренных Списками N 1 и N 2 с 1991 года, должны быть подтверждены результатами аттестации рабочих мест, проведенной в соответствии с Порядком проведения аттестации рабочих мест, который утвержден Кабинетом Министров Республики Беларусь N 409 от 2 августа 1995 г. и Методикой проведения аттестации рабочих мест по условиям труда, утвержденной Министерством труда N 74 от 4 сентября 1995 г.

Аттестация проводится аттестационной комиссией предприятия (организации), состав и полномочия которой определяются приказом руководителя предприятия (организации).

Результаты аттестации заносятся в карту условий труда на рабочем месте, которая является основанием для подтверждения права на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда по Списку N 1 или по Списку N 2.

Право на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда по Списку N 2 производств, работ, профессий, должностей и показателей устанавливается работникам, занятым полный рабочий день на рабочих местах с общей суммарной оценкой от 6,0 до 8 баллов.

Однако, если вы выработали стаж мастером, проработав до 1 января 1991 года, то в соответствии со статьей 15 Закона "О пенсионном обеспечении" (в редакции Закона от 1 марта 1995 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении", введенного в действие с 1 апреля 1995 года) лицам, имеющим полный стаж на работах с вредными и тяжелыми условиями труда, предусмотренных ранее действовавшими Списками N 1 и N 2, или в общей сложности на этих работах и на работах, предусмотренных соответственно пунктами "а" и "б" статьи 12 названного закона, пенсии назначаются по нормам Закона "О пенсионном обеспечении" в соответствии с требованиями по возрасту и продолжительности стажа работы, установленным ранее действовавшим законодательством.

Обобщающим документом, дающим право на пенсию за работу с особыми условиями труда, является справка, уточняющая особый характер работы или условия труда (приложение 5 к приказу Министерства социального обеспечения N 72 от 30 декабря 1992 г.). Указанную выше справку вам должны выдать те организации, где вы работали мастером или прорабом, независимо от времени работы.

Справки, уточняющие особый характер работы, необходимо представить в отдел социального обеспечения по месту жительства.

Геннадий БАРАНОВСКИЙ,
главный эксперт Министерства труда Республики Беларусь по условиям труда

Ограничения не предусмотрены

— Какой отпуск положен работающим в зонах радиоактивного загрязнения при неполном рабочем времени?

— В соответствии со ст.49 КЗоТ неполный рабочий день или неполная рабочая неделя может быть установлена работнику по соглашению с нанимателем как при приеме на работу, так и впоследствии, а также по просьбе беременной или женщины, имеющей ребенка в возрасте до 14 лет, в том числе и находящегося на ее попечении, а кроме того и женщины, осуществляющей уход за больным членом семьи при соответствующем медицинском заключении.

Работа в условиях неполного рабочего времени не влечет для работников каких-либо ограничений продолжительности ежегодного отпуска, исчисления трудового стажа и других трудовых прав. Поэтому для работающих в зонах радиоактивного загрязнения на условиях неполного рабочего времени ежегодный оплачиваемый отпуск предоставляется продолжительностью, предусмотренной статьями 23 (п.12), 24 (п.2) и 25 (п.5) Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", соответственно 44, 37 и 30 календарных дней.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист Минтруда

Подлежат возврату

Выплачиваемое мне возмещение вреда вследствие трудового увечья наниматель в период с сентября 1994г. по ноябрь 1995г. облагал подоходным налогом. Обязаны ли мне вернуть незаконно удержанные суммы и в каком размере?

А.ТИХОНОВ, г.Новополоцк

Суммы, получаемые в возмещение вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, подоходным налогом не облагаются (подпункт "з" п.1 ст.3 Закона "О подоходном налоге с граждан"). Незаконное удержание подоходного налога следует рассматривать как выполнение причинителем вреда своих обязательств перед потерпевшим не в полном объеме, т.е. недоплату, которая должна быть возвращена в откорректированном через коэффициент инфляции размере. Порядок корректировки сумм возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, частично либо полностью невыплаченных по вине причинившего вред, утвержден постановлением Минтруда N 115 от 13 декабря 1994г. (подробно см."НЭГ N 15 за 1995г. "Несчастный случай в денежном выражении").

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Порядок предоставления и оплаты отпусков

В соответствии с законодательством ежегодные основные и дополнительные отпуска могут предоставляться в рабочих и календарных днях или месяцах. Ст.67 КЗоТ предусматривает продолжительность ежегодного отпуска не менее 15 рабочих дней с постепенным переходом к более длительному. В этой же статье Кодекса законов о труде сказано, что порядок исчисления продолжительности ежегодного отпуска определяется законодательством. Но ни законами, ни подзаконными актами Республики Беларусь это не предусмотрено. Следовательно, руководствоваться в данном случае следует законодательными и нормативными документами бывшего СССР.

Так, постановлением ЦК КПСС, Совета Министров СССР и ВЦСПС от 7 марта 1967г. предусматривается, что отпуск при пятидневной (так же, как и при шестидневной) рабочей неделе предоставляется на установленное законодательством количество рабочих дней по календарю, а не по графику, с прибавлением приходящихся на время отпуска календарных выходных и праздничных дней. При этом продолжительность отпуска за счет второго дополнительного выходного при пятидневной рабочей неделе не увеличивается.

Предусмотренное ст.67 КЗоТ положение распространяется на всех работников независимо от места работы, а также режима полного или неполного рабочего времени или недели (ч.3 ст.49 КЗоТ), если иное не предусмотрено законодательством.

Работникам моложе 18 лет и инвалидам в соответствии с ч.2 ст.67 КЗоТ и ст.31 Закона "О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь" продолжительность ежегодного отпуска составляет не менее одного календарного месяца, а работникам научно-исследовательских, учебных и культурно-просветительных учреждений — от 24 до 48 рабочих дней.

Работникам, занятым на предприятиях лесной промышленности и в лесном хозяйстве, в соответствии с Перечнем работ, профессий и должностей установлен отпуск продолжительностью 24 рабочих дня.

Согласно Закону "О приоритетном социально-культурном и экономическом развитии села и агропромышленного комплекса" женщинам, работающим в сельской местности, ежегодный отпуск предоставляется продолжительностью в 28 календарных дней.

Работающим в зонах с периодическим радиационным контролем установлен отпуск продолжительностью 30 календарных дней, с правом на отселение — 37, первоочередного и последующего отселения — 44 календарных дня. В этих отпусках не учитываются дополнительные, предоставляемые за работу во вредных условиях труда.

В соответствии с Законом "Об основах службы в государственном аппарате" служащим государственного аппарата предоставляется отпуск продолжительностью 30 календарных дней, к которому в зависимости от срока службы в аппарате госуправления может быть дополнительно добавлено до 6 календарных дней.

Кроме ежегодных основных законодательством предусмотрены и дополнительные оплачиваемые отпуска, которые в соответствии со ст.68 КЗоТ предоставляются:

а) работникам, занятым на работах с вредными условиями труда, в соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на дополнительный отпуск и сокращенный рабочий день. Продолжительность их по различным профессиям составляет от 6 до 36 рабочих дней;

б) работникам, занятым в отдельных отраслях и имеющим продолжительный стаж работы на одном предприятии. Такой отпуск продолжительностью 6 дней может быть предоставлен, например, трактористам-машинистам, работающим на госпредприятиях сельского хозяйства; трактористам и бульдозеристам, занятым в промышленности, строительстве и других отраслях народного хозяйства. Женщинам, работающим трактористами-машинистами в сельском хозяйстве, предоставляется дополнительный отпуск продолжительностью 12 дней. Работникам предприятий черной металлургии предоставляется от 3 до 6 дней.

Право на дополнительный отпуск за непрерывный стаж работы имеют рабочие металлургических, металлообрабатывающих, химических и текстильных производств, а также в промышленности стройматериалов, на железнодорожном, водном и автомобильном транспорте, на крупных стройках и в некоторых других отраслях народного хозяйства;

в) для работников с ненормированным рабочим днем продолжительность дополнительного отпуска, предоставляемого в качестве компенсации за нагрузку и работу сверх нормального рабочего времени, составляет 12 рабочих дней.

Для некоторых категорий работников установлены и другие дополнительные оплачиваемые отпуска, предоставляемые по различным основаниям. Например, лицам, совмещающим работу с обучением, предоставляются отпуска в связи с обучением в вечерних и заочных высших и средних специальных учебных заведениях, а успешно сочетающим производственную и педагогическую деятельность — творческие отпуска. Женщинам, в соответствии со ст. 165 КЗоТ предоставляются отпуска по беременности и родам.

При исчислении общей продолжительности отпуска дополнительный за работу во вредных условиях обычно присоединяется к 12 дням основного ежегодного отпуска независимо от того, какую продолжительность он имеет. Работникам, которым с 1 января 1968г. общая продолжительность отпуска увеличена с 12 до 15 рабочих дней, дополнительный трехдневный отпуск за непрерывный стаж работы не предоставляется. Если же работник имеет право на дополнительный отпуск за работу во вредных условиях и за непрерывный рабочий стаж, они суммируются и присоединяются к 12, а не 15 дням. Например, (12 + 3 + 12 или 12 + 3 + 6).

Исчисление среднего заработка, сохраняемого на время ежегодного отпуска, при его предоставлении в рабочих днях производится за 12 календарных месяцев, с 1-го по 1-е число, предшествующих месяцу начала отпуска или увольнения работника. Полученная сумма корректируется с учетом коэффициента роста тарифных ставок (окладов) в 12-месячном периоде и делится на 12 (среднемесячная зарплата) и на 25,1 (число рабочих дней в месяце при 6-дневной рабочей неделе, исчисленное в среднем за год) и умножается на число рабочих дней отпуска, включая и субботы.

При исчислении среднего заработка, сохраняемого на время отпуска, если он предоставляется в календарных днях, сумма заработка за 12 месяцев, предшествующих месяцу ухода в отпуск, делится на количество календарных дней в этом периоде за исключением праздничных дней, не совпадающих с выходными. Полученный результат умножается на число календарных дней в отпуске за вычетом праздничных, не совпадающих с воскресными.

Праздничные дни, совпадающие с воскресными, оплачиваются, но продолжительность отпуска за счет их не увеличивается.

Значительному числу работников ежегодные основные отпуска предоставляются в календарных днях, а дополнительные — в рабочих. Поэтому исчисление среднего заработка, сохраняемого на время отпуска, производится раздельно в календарных и рабочих днях. При этом на предприятиях, расположенных в зонах радиоактивного загрязнения, производятся дополнительные расчеты по возмещению расходов на оплату отпусков за счет средств бюджета, предусмотренных на ликвидацию последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС. Возмещению подлежит разница между выплатами за предоставленный отпуск в зонах радиоактивного загрязнения и на незагрязненной территории.

При исчислении компенсации из средств бюджета определяется количество дней отпуска, предоставляемого в рабочих днях, с переводом их в календарные дни. Полученное количество календарных дней отнимается от общей продолжительности отпуска, предоставляемого за работу на территории радиоактивного загрязнения. Например, рабочему предоставлен отпуск за работу в зоне проживания с периодическим радиационным контролем продолжительностью 30 календарных дней с 14.12.95г. по 13.01.96г. без учета дополнительного отпуска за работу во вредных условиях труда. Его отпуск в чистой зоне 12 рабочих дней, что при переводе в календарные составит 14 (с 14.12.95г. по 27.12.95г.). Таким образом, компенсации из средств бюджета подлежат 16 календарных дней.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда, кандидат экономических наук,
Инесса ЧИСТЯКОВА,
зам.нач. юридического управления Минтруда

Как жили, как будем жить

Что происходит на потребительском рынке страны? В производственных отраслях? Как изменяется наше благосостояние, социальный климат?
На эти и другие вопросы отвечают исследования, проведенные специалистами Белорусского института рынка. Сегодня "НЭГ" начинает публикацию материалов директора института, кандидата экономических наук Михаила ПЕТРОВИЧА.

СТОИМОСТЬ УРОВНЯ ЖИЗНИ. ДИНАМИКА ЦЕН

Составная часть изучения рынка — отслеживание уровней цен, фактических объемов потребления населением основных продуктов питания, других товаров и услуг. За последние пять лет индекс потребительских цен (в процентах) нарастающим итогом к декабрю 1990г. выглядит так (данные Минстата Республики Беларусь):

ТАБЛИЦА 1

	1991г.	1992г.	1993г.	1994г.	1995г.
Январь	105,87	640,06	4714,96	121136,88	2468284,98
Февраль	117,98	963,35	5644,75	143741,02	3299356,53
Март	122,75	1150,14	7232,62	158402,60	3958897,90
Апрель	184,95	1334,28	9026,31	203674,06	4530958,65
Май	191,18	1544,83	10800,88	262169,25	4685917,44
Июнь	195,96	1721,56	13636,11	313397,12	4804471,15
Июль	199,82	1946,22	16806,51	396886,11	5054303,65
Август	200,56	2118,07	21028,31	608982,05	5203405,61
Сентябрь	202,02	2304,88	28594,30	764516,07	5476064,06
Октябрь	209,54	2595,29	41333,06	960920,25	5663345,45
Ноябрь	223,47	3141,60	59172,41	1350381,23	
Декабрь	247,52	4106,39	86095,86	1773820,63	

Динамика роста потребительских цен подобна "снежному кому": 1991—1994гг. соответственно в 2,5 раза, 41, 860, 17738; 1995 год (октябрь) — 56633 раза.

Наряду с этим Белорусским институтом рынка осуществлялись самостоятельные наблюдения изменения цен на основные товары массового потребления.

В течение 1995 года проведено четыре исследования уровней цен на основные товары, которые население приобретает в предприятиях государственной торговли. Они проводились 1 января, 10 апреля, 10 июля и 10 декабря.

В набор основных продуктов питания были включены 37 наименований продовольствия, в их числе — винно-водочные (водка, вино, пиво) и табачные изделия. Хотя последние не относятся к безусловным физиологическим потребностям, реальность такова, что их потребление происходит даже при самом минимальном доходе. Более того, исследования показывают, что как раз в низкодоходных группах населения доля расходов на алкогольные напитки выше, чем у других слоев населения.

Общая оценка динамики стоимости набора наиболее необходимых продовольственных товаров показывает, что за 1995 год для мужчины трудоспособного возраста 40—45 лет, занятого среднетяжелым трудом, стоимость набора из 37 продуктов выросла с 207 тыс.рублей на 1 января до 620 тыс.рублей на 10 декабря 1995г., т.е. в 3 раза.

ТАБЛИЦА 2

Динамика стоимости потребления в месяц набора наиболее необходимых продуктов питания в течение 1995г. по Республике Беларусь (в руб.)

Категории потребителей	1 января 1995г.	10 апреля 1995г.	10 июля 1995г.	10 декабря 1995г.
Мужчина трудоспособного возраста, 40—45 лет	207000	450000	492000	620000
Пенсионер	163000	372000	427000	527000
Семья из 3-х человек	540000	1200000	1260000	1625000

Для пенсионеров такой набор продуктов питания "потяжелел" со 163 тыс.рублей до 527 тыс.рублей, т.е. в 3,2 раза. Сопоставление семейных расходов проведено нами в семье из 3-х человек, так как в отличие от международной практики, где измерения семейных бюджетов производятся на эталонной семье из 4-х человек, в Республике Беларусь наиболее типичной является семья из 3-х человек. В такой семье стоимость набора основных продуктов питания возросла за год в 3 раза — с 540 тыс.рублей до 1625 тыс.рублей.

ТАБЛИЦА 3

Динамика стоимости потребления в месяц набора наиболее необходимых продуктов питания в течение 1995 года в Республике Беларусь (в процентах)

Категории потребителей	1 января 1995г.	10 апреля 1995г.	10 июля 1995г.	10 декабря 1995г.
Мужчина трудоспособного возраста, 40—45 лет	100,0	217,0	238,0	300,0
Пенсионер	100,0	228,0	262,0	323,0
Семья из 3-х человек	100,0	222,0	233,0	300,0

Если на начало года в долларовом эквиваленте стоимость набора продуктов питания составляла для семьи из 3-х человек 47 долларов США, то в декабре — 141 доллар на месяц.

В течение января—октября 1995 года средний денежный доход на одного жителя Республики Беларусь в месяц составил 436 тыс.рублей или на семью из 3-х человек — 1308 тыс.рублей, или 114 долларов США.

Таким образом, всех среднесемейных доходов не хватает, чтобы покупать продукты питания рассматриваемого нами перечня в самых минимальных количествах, потому что набор стоит 141 доллар США, а среднемесячный доход — 114 долларов.

Такие сопоставления и расчеты проведены нами исходя не из максимальных уровней потребления, а из средних. Например, потребление в месяц продуктов питания семьей из 3-х человек взято следующее:

хлеб — 15,0 кг,
картофель — 34 кг,
говядина — 3,1 кг,
свинина — 3,2 кг,
молоко — 30 л и т.д.

Цены на продукты питания взяты нами по нижнему уровню, т.е. это не средневзвешенные, а минимальные. Поэтому среднедостаточная стоимость обозначенного выше набора продуктов питания даже выше, чем приведенная.

Цены на отдельные продукты питания с января по декабрь 1995г. изменялись неодинаково. Так, по наблюдениям наших корреспондентов, средняя цена наиболее выросла на молочные продукты: молоко и сметану — в 6 раз, сыр — в 7,2, творог -- 6,4 раза. Это самые употребляемые продукты питания пенсионерами и малообеспеченными семьями, как правило, многодетными. Цена хлеба черного и белого увеличилась примерно в 5—6 раз, картофеля — в 3—4, говядины и свинины — в 2—3, сахара — почти в 3 раза. Алкогольные напитки подорожали: водка примерно в 3, вина — в 5, табачные изделия — в 4 раза.

ТАБЛИЦА 4

Динамика стоимости годового потребления набора одежды и обуви в 1995 году в Республике Беларусь для семьи из 3-х человек (тыс.руб.)

Категории потребителей	на 1 января	на 10 апреля	на 10 июля	на 10 декабря	Рост за год в процентах
Мужчина	175	460	475	600	340,0
Женщина	225	550	560	770	342,0
Мальчик	850	1300	1330	1560	183,0
Итого:	1250	2310	2365	2930	234,0

Второй по значимости в иерархии потребления является группа одежды и обуви. По состоянию на 10 декабря 1995 года стоимость годового потребления одежды и обуви семьей из 3-х человек измерялась 2930 тыс.руб., в том числе для мужчины — 600 тыс.руб., женщины — 770 тыс.руб., для ребенка 13—14 лет (мальчик) — 1560 тыс.руб. Перечень предметов гардероба мальчика и мужчины состоял из 17 наименований, а женщины — из 21 наименования. Причем цены на эти предметы одежды и обуви нами взяты минимальные, которые на фиксируемую дату можно было видеть в магазинах, т.е. и цены, и количество предметов не являются максимальными. Следует подчеркнуть, что приведенные нами суммы — это не стоимость всего гардероба, а лишь той его части, которая в течение года выходит из эксплуатации (необходимый минимум). Пересчет названных сумм в валютный эквивалент показывает, что для семьи на 10 декабря 1995г. он был равен 254 долл.США в год, в начале 1995г. такой выбор обходился семье в 108 долл.

Среднее положение по темпам увеличения стоимости занимают предметы общесемейного пользования. Стоимость набора из 63 предметов, куда вошли некоторые предметы мебели, технически сложные изделия, посуда, санитарно-гигиенические товары, за год увеличилась в 2,7 раза (см.таблицу 5). Однако, например, средняя цена холодильника возросла в 15 раз, телевизора — в 3,9, шкафа для одежды — в 3,5, шкафа для посуды — в 9,7 раза и т.д.

Стоимость годового потребления набора предметов общесемейного пользования на 1995г. увеличилась с 900 тыс.руб. до 2440 тыс.

ТАБЛИЦА 5

Динамика стоимости годового потребления и цен предметов общесемейного пользования в 1995 году в РБ (рублей)

Товары	На 1 января	На 10 апреля	На 10 июля	На 10 декабря	Рост за год в процентах
Весь набор	900000	1840000	1980000	2440000	270,0
в т.ч.					
холодильник	207000	2254000	3200000	3100000	1500,0
телевизор	900000	1800000	1800000	3510000	390,0
часы наручные	18300	40000	50000	80000	440,0
шкаф для одежды	433000	100000	1000000	1500000	350,0
шкаф для посуды	47300	260000	260000	460000	970,0
ковер шерстяной	400000	1150000	1500000	1500000	375,0
одеяло	46000	230000	230000	230000	500,0
подушка	25000	45000	45000	45000	180,0
сумка хозяйственная	11000	50000	50000	50000	450,0
мыло хозяйственное, за кг	13000	15000	15000	18000	140,0
зубная паста	3400	4500	4500	4500	130,0

В долларовом эквиваленте это означает соответственно 78 и 212 долл. США.

Общая динамика стоимости потребляемых семьей из 3-х человек основных материальных благ в 1995 году выглядит следующим образом.

ТАБЛИЦА 6

Динамика стоимости потребления набора основных материальных благ семьей из 3-х человек в 1995 году в РБ за месяц (тыс.руб.)

	На 1 января	На 10 апреля	На 10 июля	На 10 декабря	Увеличение, раз.
Продукты питания	540	1200	1260	1625	3,0
Одежда и обувь	104	193	197	244	2,3
Предметы общесемейного пользования	75	153	165	203	2,7
Итого:	719	1546	1622	2072	2,9

Как видно из таблицы 6, общая среднемесячная стоимость необходимых для потребления материальных благ в декабре была равна 2072 тыс.руб., что больше, чем на начало года в 2,9 раза. В структуре расходов на товары минимальной необходимости, без учета услуг, доля необходимых расходов на продукты питания изменилась за 1995г. с 75 до 78%. Во-первых, это объясняется более высоким ростом цен на продукты питания. В среднем рост за год — в 3 раза по приведенному набору продуктов. Во-вторых, снижающимся уровнем реальной заработной платы. Официальная статистика свидетельствует, что за январь—октябрь 1995г. средний уровень цен на товары увеличился в 3,2 раза, а номинальная заработная плата — в 2,7 раза, т.е. реальная заработная плата уменьшилась примерно на 15%.

В долларовом эквиваленте стоимость набора потребительских товаров за год изменилась с 62,5 долл. в январе 1995г. до 180 долл. в декабре. Это означает, что среднемесячных доходов белорусской семьи хватало в январе всего лишь на 77% покрытия минимальной потребности в товарах, а в декабре 1995г. примерно на 90%. Сюда не входят: оплата услуг, которая за год увеличилась в 6—7 раз, т.е. значительно больше, чем цены на товары, а также сбережения населения, которые выросли более значительно по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (примерно в 9 раз).

МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ РАЗЛИЧИЯ В УРОВНЕ ЦЕН

За октябрь—ноябрь 1995г. средние розничные цены на основные продукты животного происхождения по сравнению с близлежащими регионами изменились следующим образом (таблица 7). Наиболее возросли цены в Литве — на 14%. В Республике Беларусь за последний месяц прирост составил около 4%, что примерно соответствует аналогичному показателю в Москве и Смоленской области, в Украине — около 1%.

ТАБЛИЦА 7

Динамика средних розничных цен на продукты животного происхождения в октябре—ноябре 1995г.

Наименование товара	24.11.95г. в % к 26.10.95г.				
	Беларусь	Москва	Смолен. обл.	Украина	Литва
Говядина I категории	105,6	100	101,4	98,5	95,8
Свинина I категории	103,6	100	73,8	98,4	109,3
Колбаса вареная	107,6	99,8	133	101,83	145,6
Колбаса полукопчен.	102,6	100,3	107,43	-	110,5
Мясо птицы	100	100	98,13	102,3	117,3
Молоко 1,5—3,2% жирн.	102,12	101,3	151,5	105,3	106,7
Масло сливочное	109,4	100,7	86,8	104,4	103,3
Сметана 20—25% жирн.	101,2	101,4	98,7	102	112,8
Творог 2—9% жирн.	103,1	100,3	98,6	85,37	118,1
Сыр сычужный твердый	99,7	98,9	92,5	103,8	100,5
Яйцо	109,4	140,3	103,4	107,3	134,3
Средний процент	104,03	103,9	104,11	100,92	114,02

Вместе с тем, наибольший рост цен в РБ на говядину I категории и масло сливочное. Самый низкий рост цен на данную продукцию в Украине объясняется существующими дотационными выплатами.

В целом, если брать за основу изменения стоимости набора продуктов более широкого ассортимента, то в Беларуси и Украине он стоил в конце ноября 1995г. в 2 раза дешевле в долларовом исчислении, чем в Москве и примерно на 10—20% дешевле, чем в Литве и Смоленской области (см.таблицу 8).

ТАБЛИЦА 8

Розничные цены на продовольственные товары в III декаде ноября 1995г.

Наименование товара	Цена за кг в USD				
	Беларусь	Москва	Смолен. обл.	Украина	Литва
Мясо и мясопродукты					
Говядина I категории	1,71—3,20	2,91	3,62	1,31	1,9—2,21
Свинина I категории	2,23—3,44	4,06	3,18—3,62	1,85	2,70
Колбаса вареная	1,91—3,2	4,94	4,2	2,22	3,51
Колбаса полукопченая	3,03—4,8	5,94	4,77	3,93	3,5—4,5
Мясо птицы	2,08—2,61	2,8	2,11	2,01	2,3
Молоко и молочные продукты					
Молоко 1,5—3,2% жирн. (литр)	0,21—0,26	0,8	0,5	0,2	0,32
Масло сливочное	2,8—3,46	4,43	3,82	2,63	2,8
Сметана 25% жирн.	0,94—1,64	3,51	1,54	1,03	1,76
Творог 2—9% жирн.	1,01—1,35	3,51	0,73	0,52—0,68	1,50
Сыр сычужный твердый	2,94—4	5,36	3,56—3,82	2,70	3,22—3,25
Рыба					
Рыба мороженая	1,20—1,88	2,42	1,58	1,37	1,56—2,00
Рыба соленая	1,58—1,95	4,02	2,09	1,77	1,38—2,00
Хлеб и хлебопродукты					
Хлеб черный ржаной	0,17—0,20	0,62	0,32	0,26	0,31
Батон (0,5 кг)	0,16—0,21	0,58	0,44	0,21	0,31
Мука пшеничная	0,33—0,55	0,73	0,59	0,30	0,46
Крупа рисовая	0,74—1,07	0,93	-	1,02	0,69
Прочие продовольственные товары					
Яйцо (10 шт.)	0,53—0,86	1,08	0,83—0,97	0,88	0,90
Масло подсолнечное (литр)	1,88—2,09	2,35	2,19	1,41	1,63—1,78
Сахар	0,76—1,06	1,07	0,92—1,00	0,83	0,80—0,90
Соль	0,04—0,19	0,28	0,19—0,20	0,11	0,15
Напитки					
Водка 40° (0,5 л)	2,00—2,32	2,75	1,84	1,15	2,25—2,29
Пиво (0,5 л)	0,26—0,37	0,70	0,35	0,22	0,36—0,43
Овощи и фрукты					
Картофель	0,20—0,30	0,41	0,35	0,31	0,19—0,23
Лук репчатый	0,39—0,61	0,59	0,36	0,26	0,25—0,30
Морковь	0,22—0,43	0,57	0,36	0,20	0,26
Капуста свежая	0,18—0,35	0,48	0,36	0,19	0,13—0,16
Свекла	0,17—0,30	0,49	0,30	0,15	0,20
Яблоки	0,48—0,87	1,25	0,87	0,34	0,19—0,38
Минимальная стоимость всех продуктов перечня	30,15	59,58	41,87	29,38	35,53

(Продолжение следует)

ИНФОРМБАНК НЭГ

Февраль ' 96
документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

Об утверждении важнейших параметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996 год

Указ Президента Республики Беларусь
N 36 от 30 января 1996 г.

1. Утвердить важнейшие параметры прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996 год:

	1996г. в процентах к 1995г. (в сопоставимых ценах)
Валовой внутренний продукт	100-101
Продукция промышленности	100
Продукция сельского хозяйства во всех категориях хозяйств	101,5-102
Производство товаров народного потребления — всего	101
в том числе:	
продовольственных	100-101
непродовольственных	101
Розничный товарооборот	97
Платные услуги населению	95
Денежные доходы населения	144
Объем внешней торговли	102-103
Капитальные вложения за счет всех источников финансирования	91-92
Рост потребительских цен	в 1,5 раза

2. Предусмотреть в 1996 году ввод в действие объектов социально-культурной сферы за счет всех источников финансирования:

жилых домов общей площадью 2766 тыс.кв.метров;
общеобразовательных школ на 9,1 тыс.мест;
дошкольных учреждений на 2,5 тыс.мест;
клубов и Домов культуры на 2,3 тыс.мест;
больниц на 2,8 тыс.коек;
амбулаторно-поликлинических учреждений на 4,5 тыс.посещений в смену.

3. Считать основными задачами на 1996 год стабилизацию производства и уровня жизни населения, снижение уровня инфляции в среднем до 2,5 процента в месяц.

4. Кабинету Министров Республики Беларусь:

утвердить на 1996 год объемы поставок товаров для республиканских государственных нужд, инвестиционную программу, лимиты централизованно распределяемых ресурсов и в месячный срок довести их до министерств, других центральных органов управления, областных и Минского городского исполнительных комитетов, объединений, предприятий, организаций, учреждений;

систематически осуществлять контроль за достижением важнейших параметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь, утвержденных на 1996 год.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О внесении изменений в Положение об условиях оплаты труда руководителей государственных предприятий, с которыми заключены контракты

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 72 от 29 января 1996 г.

В связи с увеличением с 1 января 1996 г. тарифной ставки первого разряда Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести в Положение об условиях оплаты труда руководителей государственных предприятий, с которыми заключены контракты, утвержденное постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 10 октября 1995 г. N 558* (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 28, ст.693), следующие изменения:

1.1. в пункте 3 шкалу должностных окладов руководителей государственных предприятий, с которыми заключены контракты, изложить в следующей редакции:

"Списочная численность работников предприятия (человек)	Кратность тарифной ставки первого разряда
до 200	до 9
от 201 до 1000	до 10
от 1001 до 5000	до 11
от 5001 до 10000	до 13
от 10001 до 15000	до 15
от 15001 до 20000	до 17
свыше 20000	до 18";

1.2. в пункте 4 слово "использованных" заменить словом "направленных".

2. Признать утратившим силу пункт 4 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 22 июля 1993 г. N 497 "Об очередных мерах по социальной защите населения" (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 21, ст.412).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

**См. "НЭГ" N 44 за 1.11.95 г., стр.10*

О внесении изменений в Положение о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 70 от 29 января 1996 г.

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 29 декабря 1995 г. N 521 "О внесении изменений в Указ Президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995 г. N 350 "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Внести в Положение о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию, утвержденное постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 8 декабря 1995 г. N 671* (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 35, ст.850), следующие изменения:

в пункте 1 слова: "в редакции Указа Президента Республики Беларусь от 20 октября 1995 г. N 437" заменить словами: "с изменениями, внесенными указами Президента Республики Беларусь от 20 октября 1995 г. N 437 и от 29 декабря 1995 г. N 521";

в пункте 2 слова: "трудовые пенсии (кроме пенсий по инвалидности и по случаю потери кормильца)" заменить словами: "пенсии (кроме трудовых пенсий по инвалидности, по случаю потери кормильца и социальных пенсий)".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

**См. "НЭГ" N 52 за 27.12.95 г., стр.23*

Об утверждении перечня услуг, оказываемых Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов, и размеров платы за эти услуги

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров
Республики Беларусь N 54 от 22 января 1996 года

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемый перечень услуг, оказываемых Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов, и размеров платы за эти услуги.

2. Министерству финансов пересмотреть порядок внесения в республиканский бюджет платы за услуги, оказываемые Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов.

3. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 ноября 1992г. N 702 "О размерах платы за услуги, оказываемые Государственной инспекцией Республики Беларусь по ценным бумагам" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 33, ст.598).

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Перечень услуг, оказываемых Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов, и размеров платы за эти услуги

Наименование услуг	Плата за услуги
1. Регистрация:	
ценных бумаг, кроме акций специализированных фондов, оплаченных именными приватизационными чеками "Имущество"	0,5 процента номинальной стоимости эмиссии
акций специализированных инвестиционных фондов, оплаченных именными приватизационными чеками "Имущество"	0,1 процента номинальной стоимости эмиссии
дополнительного выпуска акций в связи с переоценкой имущества и индексацией именных приватизационных чеков "Имущество"	пятикратный размер минимальной заработной платы
2. Регистрация изменений, вносимых в Государственный реестр ценных бумаг и в проспект эмиссии в связи:	
с изменением номинальной стоимости акций:	
без увеличения уставного фонда	пятикратный размер минимальной заработной платы
при увеличении уставного фонда, кроме увеличения уставного фонда в связи с переоценкой имущества и индексацией именных приватизационных чеков "Имущество"	0,1 процента от суммы увеличения уставного фонда
при увеличении уставного фонда в связи с переоценкой имущества и индексацией именных приватизационных чеков "Имущество"	пятикратный размер минимальной заработной платы
с преобразованием закрытого акционерного общества в открытое	пятикратный размер минимальной заработной платы
3. Регистрация изменений, вносимых в проспект эмиссии и Государственный реестр ценных бумаг, кроме оговоренных в пункте 2 настоящего перечня	пятикратный размер минимальной заработной платы
4. Выдача лицензий юридическим лицам на профессиональную и биржевую деятельность на рынке ценных бумаг	пятикратный размер минимальной заработной платы
5. Проведение аттестации специалистов на право осуществления операций с ценными бумагами	двукратный размер минимальной заработной платы
6. Выдача дубликатов свидетельства о регистрации ценных бумаг, лицензии, квалификационного аттестата	двукратный размер минимальной заработной платы

О внесении дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 октября 1995г. N 545*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров
Республики Беларусь N 53 от 22 января 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Приложение к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 октября 1995г. N 545 "О разработке нормативных актов, регламентирующих формирование стоимости строительных, ремонтно-строительных, ремонтно-эксплуатационных и топографо-геодезических работ" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 28, ст.683) дополнить позициями следующего содержания:

"порядок формирования стоимости реставрационно-восстановительных работ"	Минкультуры
нормы и нормативы выполнения реставрационно-восстановительных работ.	Минкультуры

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

** См. "НЭГ" N 44 за 1.11.95г., стр.9.*

О внесении изменения в Положение о порядке назначения и выплаты государственных пособий семьям, воспитывающим детей

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров
Республики Беларусь N 69 от 29.01.96 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

В пункте 39 Положения о порядке назначения и выплаты государственных пособий семьям, воспитывающим детей, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1993 г. N 56 в редакции постановления Совета Министров Республики Беларусь от 9 марта 1994 г. N 130 (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 4, ст.48; 1994 г., N 8, ст.108), слова: "за тот год" заменить словами: "с учетом индексации по состоянию на декабрь года".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Об утверждении бюджета фонда социальной защиты населения Министерства социальной защиты на 1996г.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 43 от 18 января 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Утвердить бюджет Фонда социальной защиты населения Министерства социальной защиты на 1996 год по доходам в сумме 22491846 млн. рублей и расходам в сумме 22491846 млн. рублей согласно приложениям 1 и 2.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 18 января 1996 г. N 43

ДОХОДЫ Фонда социальной защиты населения Минсоцзащиты на 1996 год

	Млн. рублей
Переходящие остатки средств на 1 января 1996 г.	
Отчисления предприятий, организаций и учреждений независимо от форм собственности на социальное страхование	20064204
Обязательные страховые взносы граждан	655824
Страховые взносы предпринимателей (без образования юридического лица)	3400
Возмещение предприятиями, организациями и учреждениями расходов на выплату пенсий лицам, указанным в подпункте "б" статьи 12 Закона Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении"	7200
Доходы, получаемые от капитализации средств фонда	17800
Средства, перечисленные из государственного бюджета, - всего	1683418
в том числе на выплату:	
пенсий военнослужащим срочной службы рядового, сержантского и старшинского состава и их семьям	212500
социальных пенсий	149624
пособий на детей в возрасте от 3 до 16 лет (учащихся, не получающих стипендий, — до 18 лет)	783053
компенсаций семьям, воспитывающим детей (получающим ежемесячное государственное пособие)	538241
Прочие доходы	60000
Итого доходов	22491846

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 18 января 1996 г. N 43

РАСХОДЫ Фонда социальной защиты населения Минсоцзащиты на 1996 год

	Млн. руб-
На выплату:	
пенсий пенсионерам	15918010
пенсий военнослужащим срочной службы рядового, сержантского и старшинского состава и их семьям (включая почтовые расходы)	212500
социальных пенсий	149624
пенсий гражданам, выехавшим за пределы бывшего СССР	4500
пособий на погребение	188760
пособий на детей в возрасте до 3 лет	579486
пособий на детей в возрасте от 3 до 16 лет (учащихся, не получающих стипендий, — до 18 лет)	783053
пособий по временной нетрудоспособности	1860140
пособий по беременности и родам	297412
пособий при рождении ребенка	59400
На компенсационные выплаты семьям, воспитывающим детей (получающим ежемесячное государственное пособие)	538241
На доставку пенсий	716310
На оказание материальной помощи остронуждающимся пенсионерам	4000
Ассигнования из бюджета фонда на оздоровление населения	1003410
На содержание органов фонда	127000
Прочие расходы	50000
Итого расходов	22491846

РАЗЪЯСНЕНИЕ о порядке округления сумм пособий, выплачиваемых из средств государственного социального страхования

Утверждено Министерством социальной защиты Республики Беларусь 22.01.96г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 23 января 1996г., рег.N 1260/12

В связи с прекращением с 1 ноября 1995 года на всей территории Республики Беларусь приема во все виды платежей расчетных билетов Национального банка достоинством 50 копеек, 1, 3, 5, 10 и 25 рублей разъясняем, что при исчислении пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам, пособий семьям, воспитывающим детей, выплачиваемые суммы следует округлять: до 25 рублей — округляется до 0, от 25 рублей до 75 рублей — округляется до 50 рублей, от 75 рублей и выше — округляется до 100 рублей.

ПОЛОЖЕНИЕ об Экономическом совете при Министерстве экономики

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 666 от 8 декабря 1995г.

1. Экономический совет при Министерстве экономики (далее — Совет) создан в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 7 сентября 1995г. N 361 "О мерах по совершенствованию управления экономикой" для выработки научно обоснованных решений по проблемам социально-экономического развития и реформирования экономики республики, формирования на этой основе эффективной экономической системы, а также координации научных исследований в этих направлениях.

2. В своей деятельности Совет руководствуется законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Основными задачами Совета являются:

разработка общей стратегии и главных направлений социально-экономических преобразований в республике;

обоснование приоритетов развития отраслей в целях создания высокоэффективной социально ориентированной рыночной экономики;

подготовка государственных экономических концепций и программ, а также социально-экономических прогнозов развития экономики, в том числе по секторам, отраслям и регионам;

анализ социально-экономической ситуации в республике и выработка мер по преодолению отрицательных явлений в экономике и социальной сфере;

разработка предложений в области реформирования бюджетно-финансовой, налоговой, денежно-кредитной, инвестиционной, ценовой и социальной политики исходя из оценки складывающегося положения в экономике и перспектив ее трансформации;

рассмотрение проектов нормативных актов, а также международных договоров по вопросам, относящимся к компетенции Совета;

изучение, анализ и распространение зарубежного опыта по выходу из экономического кризиса, стабилизации и развитию экономики;

методологическое и научное обеспечение проведения экономических реформ;

информирование через средства массовой информации общественности о социально-экономическом положении страны, ходе проведения экономических реформ и реализации государственных программ.

4. Персональный состав Совета утверждается постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь.

5. Совет имеет председателя, двух заместителей председателя, секретаря, осуществляющих свою деятельность на безвозмездной основе.

6. Непосредственное руководство деятельностью Совета осуществляет председатель.

7. В Совете образуются секции по наиболее значимым направлениям деятельности.

8. Финансирование деятельности Совета, а также сформированных по его решению временных творческих коллективов (ВТК), привлекаемых внештатных экспертов осуществляется за счет выделяемых из республиканского бюджета Министерством финансов Министерству экономики финансовых средств на основе ежегодно составляемых Советом смет расходов.

9. Заседания Совета проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал.

10. Заседания Совета ведет председатель или по его поручению заместитель председателя. По результатам рассмотрения вопросов Совет простым большинством голосов присутствующих принимает решения, которые оформляются протоколом. Решения Совета сообщаются соответствующим органам в виде выписок из протоколов его заседаний.

11. Председатель (в его отсутствие заместитель председателя) осуществляет общее руководство деятельностью Совета и несет персональную ответственность за ее результаты, утверждает планы работы Совета, проекты решений и другие необходимые организационно-распорядительные документы.

12. Секретарь с учетом мнений членов Совета подготавливает проект плана работы Совета, перечень вопросов для рассмотрения на его заседаниях, обеспечивает оформление протоколов заседаний, заключений и рекомендаций, осуществляет контроль за выполнением принятых Советом решений.

Состав Экономического совета при Министерстве экономики

БАДЕЙ Георгий Петрович	— министр экономики (председатель Совета)
ШИМОВ Владимир Николаевич	— первый заместитель министра экономики (заместитель председателя Совета)
ТУР Андрей Николаевич	— заместитель министра экономики (заместитель председателя Совета)
МАКСИМЕНКО Александр Николаевич	— начальник отдела Министерства экономики (секретарь Совета)
АНДРУХОВИЧ Василий Викторович	— директор научно-производственного объединения "Транстехника" (с его согласия)
АНФИМОВ Леонид Васильевич	— председатель комитета по экономике и рыночным отношениям Минского горисполкома
БОРОВЦОВ Валентин Артемович	— директор фирмы "Боровцов и Салей" (с его согласия)
ВОРОБЕЙ Лариса Михайловна	— директор научно-исследовательского института "Стройэкономика" (с ее согласия)
ВОРОНЦОВ Евгений Васильевич	— заместитель генерального директора научно-производственного объединения "Интеграл" (с его согласия)
ГУСАКОВ Владимир Григорьевич	— директор Белорусского научно-исследовательского института экономики и информации Академии аграрных наук
ДУБОВИК Лев Антонович	— заместитель министра топлива и энергетики — председатель комитета по энергосбережению и энергетическому надзору
ИВУТЬ Роман Болеславович	— проректор Белорусской политехнической академии (с его согласия)
КАЛУГИН Леонид Иванович	— президент акционерного общества "Атлант" (с его согласия)
КАРЯГИН Владимир Николаевич	— президент Союза предпринимателей Республики Беларусь (с его согласия)
КОСТЮЧЕНКО Алексей Алексеевич	— председатель комитета по экономике и рыночным отношениям Гомельского облисполкома
КРИЧЕВСКИЙ Сергей Юрьевич	— консультант Мирового банка (с его согласия)
КРЮКОВ Лев Михайлович	— директор научно-исследовательского экономического института Министерства экономики
КУНЯВСКИЙ Макс Самуилович	— президент Союза предпринимателей и арендаторов (с его согласия)
КУПЧИН Евгений Иванович	— президент Ассоциации белорусских банков (с его согласия)
ЛЕНЬКОВ Иосиф Иосифович	— заведующий кафедрой Белорусской сельскохозяйственной академии (с его согласия)
ЛЫЧ Геннадий Михайлович	— директор Института экономики Академии наук Беларуси (с его согласия)
ЛЯХ Иван Алексеевич	— министр по антимонопольной политике
МАТУСЕВИЧ Валерий Иванович	— директор научно-исследовательского института труда Министерства труда
НЕДИЛЬКО Владимир Иосифович	— первый заместитель председателя комитета по науке и технологиям Министерства образования и науки
НИЧИПОРОВИЧ Владимир Николаевич	— министр статистики и анализа
ПУПЕЙКО Александр Трофимович	— президент закрытого акционерного общества "Пуше" (с его согласия)
РУМАС Николай Филиппович	— первый заместитель министра финансов
РУЦКИЙ Дмитрий Дмитриевич	— первый заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия
СИВЧИК Любовь Григорьевна	— заместитель министра промышленности
СТЕПАНОВ Владимир Иванович	— председатель комитета по экономике и рыночным отношениям Брестского облисполкома
ТРУХАНОВИЧ Анатолий Иванович	— президент научно-производственного предприятия "АДЛ" (с его согласия)
ЧЕРНЯВСКИЙ Феликс Иосифович	— начальник управления Национального банка (с его согласия)
ВЕТРОВ Виктор Николаевич	— первый заместитель министра архитектуры и строительства Республики Беларусь
ДОБРОВОЛЬСКИЙ Георгий Георгиевич	— заместитель министра жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь
КОВТУНЕНКО Александр Николаевич	— генеральный директор закрытого акционерного общества "Международный центр аудита и экономики"

Барьер на пути поспешных решений

При Министерстве экономики страны создан Экономический совет. В чем суть работы нового органа, каким должно быть его влияние на жизнь республики? Об этом разговор журналиста Михаила Фащилина с секретарем Совета Александром МАКСИМЕНКО.

— Александр Николаевич, 22 января прошло первое заседание Совета. Каковы первые итоги?

— Мы рассмотрели план работы, состав секций и сразу же приступили к обсуждению конкретных проектов — Национальной программы привлечения инвестиций в экономику страны и программы развития научно-инновационной деятельности.

Были высказаны самые разные точки зрения, прозвучали довольно резкие критические замечания, предложения. Так что к этим проектам еще придется вернуться. Следует заметить, что простыми проблемами Совет не занимается.

— Чем вызвано его создание?

— Прошлогодним указом Президента "О мерах по совершенствованию управления экономикой". Там прямо об этом говорится. Цель — добиться принятия максимально обоснованных решений в сфере социально-экономического развития страны. Потому мы будем вести экспертизу проектов программ развития народного хозяйства в целом и по отдельным направлениям, вырабатывать концептуальные подходы. Надеемся, что Совет будет препятствием на пути использования внеэкономических рычагов, обезопасит наше народное хозяйство от поспешных и невыверенных решений.

— Кто входит в состав Совета?

— Более тридцати человек, которые представляют все органы государственного управления экономикой, банковской системы, научно-исследовательские институты и, что очень важно, деловые круги страны, областные комитеты по экономике и рыночным отношениям. Но нельзя утверждать, что Совет состоит из мастеров на все руки, которые с одинаковой легкостью разбираются во всех наших сложнейших проблемах. Положением о Совете предусмотрено создание секций по наиболее значимым направлениям. Например, по проблемам макроэкономической стабилизации и государственного регулирования, по налоговой, финансовой и кредитно-денежной политике, по организационно-технологической и социальной реструктуризации экономики и другим — всего пока восемь.

— Пока? Значит, аппарат будет разрастаться?

— Понимаю вашу иронию. Но дело-то как раз в том, что и проблематика, и количество секций зависят от конкретной экономической ситуации. Сегодня актуально одно, завтра "болит" другое. А когда направления определены, к работе по ним будут привлекаться необходимые силы.

— Каковы задачи Совета?

— Именно Совет должен доказывать и обосновывать приоритеты развития отраслей, проверять на прочность готовящиеся государственные концепции и программы. Важно, что анализ социально-экономической ситуации и выработка мер по преодолению отрицательных тенденций в ней будут сопровождаться подготовкой обоснованных прогнозов, в том числе по секторам, отраслям и регионам. Также будем рассматривать проекты нормативных актов, международных договоров. Например, на первом заседании было решено в этом году особое внимание сосредоточить на разработке налогового кодекса страны. Даны поручения соответствующей секции по подготовке предложений к концепции кодекса. Такой документ необходим. Но здесь следует учесть самые полярные интересы, просчитать возможные последствия. Надеюсь, деятельность Совета по этому и другим направлениям в конечном счете принесет свои плоды.

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ
о порядке начисления и выплаты дивидендов по акциям и процентов по облигациям

Утверждены Министерством финансов 27.XII.95г.

Настоящие Методические рекомендации разработаны в соответствии со ст.4, 6 и 7 Закона Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь 1992г., N 11, ст.194) и регулируют порядок выплаты дивидендов по акциям акционерных обществ и процентов по облигациям, выпускаемым предприятиями и организациями, являющимися юридическими лицами.

Учет дивидендов по акциям и процентов по облигациям производится в соответствии с "Временными едиными стандартными правилами заключения и оформления операций с ценными бумагами, ведения учета и отчетности по этим операциям", утвержденными Государственной инспекцией Республики Беларусь по ценным бумагам 29.07.93 г. N 07/608 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27.10.93г. N 76/12).

1. Порядок начисления и выплаты дивидендов по акциям акционерных обществ

1.1. Дивидендом является часть чистой прибыли акционерного общества, подлежащая распределению среди акционеров, приходящаяся на одну простую или привилегированную акцию.

Чистая прибыль, направляемая на выплату дивидендов, распределяется между акционерами пропорционально числу и в соответствии с категориями принадлежащих им акций.

1.2. Порядок выплаты дивидендов устанавливается общим собранием акционеров.

При наличии чистой прибыли, достаточной для выплаты дивидендов, Правление общества (в случаях, предусмотренных Уставом) может объявлять размер промежуточного дивиденда в расчете на одну простую акцию по итогам истекшего месяца, квартала, полугодия.

Размер окончательного дивиденда, приходящегося на одну простую акцию, объявляется общим собранием акционеров по результатам хозяйственной деятельности за год с учетом выплаты промежуточных дивидендов.

Выплата объявленных общим собранием акционеров дивидендов является обязательной.

Дивиденд по привилегированным акциям устанавливается акционерным обществом в фиксированном размере на одну акцию при их выпуске. В первую очередь производится начисление и выплата дивидендов по привилегированным акциям, затем — по простым акциям.

При наличии прибыли, достаточной для выплаты дивидендов по привилегированным акциям, акционерное общество не вправе отказывать держателям указанных акций в выплате дивидендов. В случае отказа акционерного общества, владельцы привилегированных акций могут обжаловать данное решение в установленном законодательством порядке.

Выплата дивидендов по привилегированным акциям в случае недостаточности прибыли или убыточности акционерного общества возможна только за счет и в пределах резервного фонда этого общества.

1.3. Если акционерное общество неплатежеспособно или убыточно, либо может стать таковым после выплаты дивидендов, на основании представления директора акционерного общества общее собрание акционеров может принять решение о невыплате дивидендов.

Дивиденды не начисляются на собственные акции, выкупленные непосредственно акционерным обществом и числящиеся на его балансе.

1.4. На получение дивидендов имеют право только те лица, которые зарегистрированы в Реестре владельцев акций не позднее, чем за 30 дней до официально объявленной даты выплаты дивидендов.

1.5. По решению общего собрания акционеров дивиденды могут выплачиваться акциями, выпущенными данным акционерным обществом и зарегистрированными в установленном порядке, а также товарами и другим имуществом, принадлежащим этому обществу.

1.6. Выплата дивидендов производится акционерным обществом или его представителем за вычетом налогов в соответствии с законодательством. Акционерное общество несет ответственность за удержание и перечисление в бюджет налога из суммы начисленных дивидендов.

1.7. Вопрос о невыплаченных и неполученных в установленные сроки дивидендах может решаться общим собранием акционеров и отражаться в утверждаемым им Уставе общества или в Положении о порядке начисления и выплаты дивидендов.

В иных случаях суммы дивидендов, не востребованные владельцем или его правоприемником, по истечении срока выплаты относятся на счет 75 "Расчеты с учредителями". По истечении сроков исковой давности эти суммы списываются на "Результаты финансово-хозяйственной деятельности" счет 80 "Прибыли и убытки".

2. Порядок выплаты процентов по облигациям, выпускаемым предприятиями и организациями, являющимися юридическими лицами

2.1. Выплата процентов и погашение облигаций осуществляется на условиях заверенной в Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь краткой информации об открытой продаже облигаций и зарегистрированного проспекта эмиссии.

2.2. Проценты по облигациям выплачиваются держателям облигаций за счет чистой прибыли юридического лица, выпустившего облигации, а в случае недостаточности прибыли за счет резервного фонда, образуемого этим юридическим лицом.

В случае, если финансовые средства, которыми располагает акционерное общество, не позволяют выплачивать одновременно дивиденды по акциям и проценты по облигациям, преимущественное право на получение имеют владельцы облигаций.

2.3. Проценты по облигациям рассчитываются по отношению к номинальной стоимости облигации, независимо от их курсовой стоимости.

2.4. Если юридическое лицо, выпустившее облигации, не в состоянии выполнить обязательства по выплате процентов и погашению номинальной стоимости облигаций, то взыскание этих сумм может производиться в судебном порядке.

2.5. Проценты по облигациям выплачиваются непосредственно юридическим лицом, выпустившим облигации или его представителем за вычетом налогов в соответствии с действующим законодательством.

2.6. Средства от непогашенных облигаций и процентов по ним по истечении срока погашения относятся на счет 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами". По истечении сроков исковой давности эти средства списываются на "Результаты финансово-хозяйственной деятельности" счет 80 "Прибыли и убытки".

Комментарий

Цель настоящего документа — дать основу для разработки акционерными обществами своих внутренних положений о порядке начисления и выплаты дивидендов. Он носит рекомендательный характер и может изменяться и дополняться акционерным обществом в соответствии с законодательством и Уставом общества, но должен в обязательном порядке утверждаться общим собранием акционеров.

Дивиденд на простые акции рассчитывается в рублях на одну акцию, исходя из чистой прибыли за отчетный период (месяц, квартал, полугодие, год), и нераспределенной прибыли прошлых лет с учетом выплаты промежуточных дивидендов пропорционально количеству акций. Размер окончательного дивиденда объявляется общим собранием акционеров и его выплата в этом случае является обязательной.

Процент по привилегированным акциям устанавливается обществом при выпуске акций. Он не может быть уменьшен и должен быть выплачен акционерным обществом в обязательном порядке. Если дивиденд по простым акциям превышает процент по привилегированным, то общество может принять решение о выравнивании этих сумм за счет прибыли, выделенной на выплату дивидендов.

Налогообложение доходов по начисленным дивидендам осуществляется в соответствии с законодательством Республики Беларусь и возлагается на эмитента, что не противоречит п.7.4. "Временных единых стандартных правил заключения и оформления операций с ценными бумагами, ведения учета и отчетности по этим операциям".

Дивиденды, как правило, не начисляются на собственные акции, числящиеся на балансе общества.

Выплата дивидендов по простым акциям не является конкретным обязательством общества перед акционерами. Если общество неплатежеспособно или убыточно на момент выплаты дивидендов или после их выплаты может стать таковым, то в этом случае общее собрание акционеров по предложению директора (или правления) может принять решение о невыплате дивидендов или выплате их в последующие периоды. Выплата дивидендов по привилегированным акциям в таком случае осуществляется за счет специально создаваемого для этих целей "Резервного фонда".

Общее собрание акционеров также решает вопрос о сроках и форме выплаты дивидендов. Выплаты акционерам — физическим лицам могут производиться наличными деньгами, перечислениями на расчетные (текущие, лицевые) счета акционеров либо почтовыми переводами (вопрос о накладных расходах в этих случаях, решается собранием акционеров). Может быть предусмотрена возможность выплаты дивидендов акциями, выпущенными данным акционерным обществом и зарегистрированными в установленном порядке, а также товарами и другим имуществом, принадлежащим этому обществу.

Все эти моменты отражаются в уставе или положении о выплате дивидендов и утверждаются общим собранием акционеров. В этих документах желательно отразить способ, которым общество сообщает акционерам о дате и форме выплаты дивидендов.

Очень важным является п.1.4. настоящих "Методических рекомендаций...", который определяет срок закрытия Реестра акционеров и соответствует п.4.3. "Временных единых стандартных правил заключения и оформления операций с ценными бумагами", согласно которым "новый владелец или его доверенный представитель после регистрации сделки обязан сообщить об этом эмитенту не позднее чем за 30 дней до официально объявленной даты выплаты дивидендов. Эмитент не несет ответственности за выплату дивидендов перед акционерами, не заявившими и не подтвердившими в требуемый срок о своих правах на акции". Это положение обязывает общество начислять дивиденды на акции независимо от срока внесения средств инвесторами при подписке, что не всегда соблюдается акционерными обществами, особенно банками.

В рассматриваемом документе не отражен вопрос о выплате дивидендов по акциям, отданным в залог. Это связано с тем, что в Законе "О залоге" предусматривается возможность передачи в залог ценных бумаг и определяются права и обязанности залогодателя и залогодержателя в зависимости от условий договора о залоге и законодательства (в том числе право на получение дивидендов). В случае блокировки акций вопрос о начислении и выплате дивидендов также должен определяться условиями блокировки.

Второй раздел "Методических рекомендаций" определяет порядок выплаты процентов по облигациям, выпускаемым хозяйствующими субъектами.

Проценты по облигациям рассчитываются по отношению к их номинальной стоимости. Срок и порядок погашения облигаций, а также размер выплаты процентов указывается в краткой информации об открытой продаже облигаций, что предусмотрено п.8 ст.3 "Правил регистрации и выпуска ценных бумаг на территории Республики Беларусь".

Преимущественное право на получение доходов по ценным бумагам (дивидендов по акциям и процентов по облигациям) при недостаточности прибыли, выделенной обществом на эти цели, имеют владельцы облигаций. В случае недостаточности финансовых средств, предназначенных для выплаты процентов по облигациям и погашения их номинальной стоимости, общество может осуществлять эти выплаты за счет средств "Резервного фонда". Создание этого фонда предусматривается п.9.3. "Временных единых стандартных правил заключения и оформления операций с ценными бумагами, учета и отчетности по этим операциям".

В случае невыполнения эмитентом обязательств по выплате процентов и погашению номинальной стоимости облигаций, а также решения собрания акционеров о выплате дивидендов, взыскание этих сумм будет производиться в судебном порядке.

Елена БУРМИСТРОВА,
специалист отдела методологии и анализа инспекции по ценным бумагам МФ РБ

• СТОЛИЧНЫЕ НОВОСТИ • СТОЛИЧНЫЕ НОВОСТИ • СТОЛИЧНЫЕ НОВОСТИ

Векселей в Минске будет больше

Своим решением "О развитии системы вексельных расчетов на территории города Минска" столичный горисполком рекомендовал руководителям субъектов хозяйствования принять необходимые меры для снижения взаимной задолженности путем внедрения в систему платежей векселей в соответствии с постановлением правительства и Национального банка.

На территории Минска разрешены платежи векселями предприятий и организаций, авалированными финансовым управлением Мингорисполкома, по следующим направлениям:

— в городской бюджет;

— при выдаче дотаций из городского бюджета;

— при выдаче кредитов за счет средств городского бюджета;

— при оказании финансовой поддержки предприятиям за счет средств городского бюджета.

Утверждены Положение о порядке обращения простых векселей, авалированных финансовым управлением Мингорисполкома, принимаемых в счет уплаты налогов в городской бюджет на территории Минска, а также Положение о комиссии Мингорисполкома по совершенствованию платежей и расчетов и ее состав (председатель Пацкевич Н.Е., зам.председателя горисполкома по экономике).

Комитету по экономике и рыночным отношениям совместно с финансовым управлением поручено организовать занятия с руководителями финансовых органов райисполкомов и руководителями, главными бухгалтерами и начальниками финансовых служб предприятий, организаций и учреждений по вопросу осуществления вексельных расчетов в нашей столице.

Галина КИРСАНОВА,
пресс-центр Мингорисполкома

"Золотая горка" станет бизнес-центром

Современный бизнес-центр "Золотая горка" планируется создать в старейшем квартале белорусской столицы. Об этом сообщил директор института "Белжилпроект" Иван Кришеник. Осуществлять проект модернизации района, расположенного в пределах улиц Гикало и Платонова, Ботанической и Долгобродской, будет арендное предприятие "Минскремстрой" при участии банка "Поиск".

Проектом предусмотрены строительство гостиниц, деловых зданий и сооружений, реконструкция жилых домов старой постройки и прирост жилья на 30%. Планируется, что "Золотая горка" станет в основном пешеходным районом, ограниченным для движения транспорта. Финансирование программы возьмут на себя состоятельные фирмы и банки, которые хотят "прописаться" в центре города. Примут в этом проекте участие и жители квартала, для которых предусмотрены жилищные сертификаты по льготной стоимости.

Тереза ХАЮТИНА

КОНЦЕПЦИЯ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ

N 687 от 15.01.96 г. Утверждена правлением Национального банка Республики Беларусь 28 декабря 1995 г.

Под рефинансированием в рамках данной концепции понимается кредитование Национальным банком коммерческих банков как на индивидуальной, так и на конкурентной основе. Посредством его решаются следующие задачи:

— обеспечение прироста ликвидных ресурсов банковской системы, необходимого для выполнения программы наращивания денежной массы;

— покрытие сезонного расширения спроса на кредит, связанного с цикличностью производства;

— оказание целевой поддержки отдельным отраслям, производствам или государственным программам;

— сглаживание текущих колебаний уровня ликвидности банковской системы;

— индивидуальная поддержка банков, испытывающих временные финансовые трудности.

Выбор и ранжирование целей, а также форм рефинансирования осуществляются исходя из конкретных условий того этапа, который проходит в своем развитии банковская система.

1. Предшествующее развитие системы рефинансирования. Необходимость и предпосылки ее реформирования

Действовавший до 1995 года механизм кредитования коммерческих банков отражал специфику периода ломки административной системы управления экономикой. Этот период характеризовался чрезвычайно высокими темпами инфляции, протекавшей неравномерно из-за сохранения вплоть до второй половины 1994 года жесткого государственного контроля за ценообразованием, прежде всего на продукцию сельского хозяйства. Последнее, как и некоторые другие отрасли с длительным производственным циклом, испытывая чрезвычайную потребность в кредитах, оказалось в исключительно трудном положении.

Данные обстоятельства привели к тому, что доминирующей задачей рефинансирования в течение рассматриваемого периода являлось наращивание денежной массы путем оказания кредитной поддержки наиболее пострадавшим секторам и, главным образом, сельскому хозяйству.

Рефининсирование осуществлялось почти исключительно в форме предоставления целевых кредитов в рамках открытых кредитных линий. Процент по таким кредитам, как правило, устанавливался на льготной основе и в реальном выражении был резко отрицательным. Отсутствие рыночных условий проявлялось помимо целевого характера кредита и льготности процента еще и в способе обеспечения его возврата. Неразвитость рынка ценных бумаг (прежде всего государственных) приводила к тому, что в качестве обеспечения кредитов рефинансирования практиковалась переуступка в пользу Национального банка товарно-материальных ценностей, предоставленных в обеспечение кредита клиентом коммерческого банка.

Системного использования кредитов рефинансирования с целью сглаживания текущих колебаний ликвидности банковской системы в рассматриваемый период по существу не было, так как отсутствовало оперативное прогнозирование свободных ресурсов коммерческих банков. Аукционные кредиты начали предоставляться Национальным банком с февраля 1993 года, однако их объем, частота проведения, а также система планирования не позволяли на их основе создать механизм поддержания ликвидности банковской системы на заданном уровне.

Индивидуальная поддержка коммерческих банков для преодоления временных трудностей не была оформлена особой разновидностью кредита и чаще всего осуществлялась в виде предоставления целевого кредита на общих условиях или отсрочки выполнения обязательств перед Национальным банком.

Кроме целевых и аукционных кредитов существует также и форма автоматического рефинансирования коммерческих банков — овердрафт. Данная — несанкционированная — разновидность заимствования допускалась на несколько дней под процент, имеющий характер штрафной санкции — 3-кратный размер официальной ставки рефинансирования. Размер овердрафта в отдельные моменты достигал крупной величины.

В течение 1995 года произошли значительные перемены в условиях предоставления коммерческим банкам кредитных ресурсов Национального банка.

Во-первых, целевой кредит стал интенсивно вытесняться аукционным (нецелевым) кредитом.

Во-вторых, что следует из первого замечания, фактическая ставка рефинансирования стала все больше устанавливаться на рыночной, конкурентной основе. Отменено льготирование процента по кредитам рефинансирования.

В-третьих, в 1995 году реальная величина ставки рефинансирования стала положительной.

К числу важнейших изменений, непосредственно влияющих на ситуацию с рефинансированием, относятся также следующие моменты:

1) резкое замедление темпов инфляции. Это означает, что относительно сокращается потребность в создании дополнительных денег и в том числе в сезонном расширении кредитования. Данное обстоятельство облегчает переход от целевых кредитов к аукционным;

2) развивается рынок государственных ценных бумаг. Объем и периодичность операций на нем уже сейчас позволяют рассматривать сделки с ГКО в качестве перспективного инструмента монетарной политики;

3) появляются организационные предпосылки для кардинального улучшения работы Национального банка по текущему выравниванию колебаний ликвидности и процентной ставки на межбанковском рынке (создан сектор анализа и оперативного прогнозирования, предполагается создать Комитет по планированию операций Национального банка).

Таким образом, на протяжении текущего года система рефинансирования развивалась в направлении все большего использования рыночных механизмов. В 1996 году произойдет ускорение движения в этом направлении. Данное обстоятельство делает особенно важным принятие концепции ее развития.

2. Основные направления и этапы развития системы рефинансирования

Основу предлагаемой концепции рефинансирования составляет определение для каждого периода приоритетных целей и оптимального сочетания форм с тем, чтобы максимально использовать возможности наиболее перспективного, рыночного механизма. В развитии системы рефинансирования выделяется два этапа.

Первый этап характеризуется поверхностной и поэтому крайне неустойчивой финансовой стабилизацией, достигнутой главным образом методами монетарной политики. Основной особенностью этого этапа является то, что, несмотря на плавную, предсказуемую динамику финансовых показателей, позволяющую задействовать механизмы рыночной саморегуляции на основе свободного ценообразования и положительной реальной процентной ставки, стабилизации реального производства еще не произошло. Опасность данной ситуации для банковской системы заключается в том, что многочисленные, зачастую очень мелкие, банки, возникшие на волне сверхприбыльных финансовых спекулятивных сделок в период гиперинфляции и падения курса национальной валюты, при переходе к жесткой монетарной политике потеряли источник дохода, а отсутствие стабилизации в сфере реального производства не позволяет эффективно переключиться на кредитование последнего. В силу этого неустойчивость банковской системы возрастает, что проявляется в банкротствах банков и кризисах ликвидности. Переход ко второму этапу станет возможен тогда, когда начнется оживление реального производства и благодаря этому финансовая сфера сможет устойчиво развиваться на надежной здоровой основе.

Первый этап начался в Беларуси примерно с мая с.г. В его рамках теряет былое значение целевое кредитование, вытесняясь постепенно аукционным кредитом. Снижается потребность и в сезонных кредитах. Но в то же время возникает острая потребность в оперативном сглаживании текущих колебаний уровня ликвидных ресурсов банковской системы и, как дополняющий момент, в эффективной индивидуальной помощи банкам, испытывающим временные финансовые трудности. Особую значимость приобретает проблема качества обеспечения кредитов рефинансирования.

Ключевым звеном в решении отмеченных проблем является развитие рынка государственных ценных бумаг и перенос центра тяжести на рефинансирование коммерческих банков под их залог.

Переход части задолженности правительства от Национального банка к коммерческим банкам за счет финансирования дефицита бюджета путем продажи комбанкам государственных ценных бумаг окажет благотворное воздействие с нескольких точек зрения. Во-первых, проводимое таким образом неэмиссионное финансирование бюджета не окажет инфляционного воздействия на экономику. Во-вторых, банки получат доступ к высококачественному активу, что особенно важно для них в момент, когда относительно сокращается, вследствие кризисного состояния производства, спрос на кредит и увеличивается риск его невозврата. В-третьих, Национальный банк, развивая кредитование под залог государственных ценных бумаг, радикально решает проблему качества залога.

С учетом отмеченных выше изменений в условиях и целях рефинансирования, присущих первому этапу, оптимальная система форм рефинансирования должна включать в себя следующие виды кредита:

а) аукционные (конкурентные) кредиты

— под залог ценных бумаг, включенных в Ломбардный список Национального банка (на срок до 3 месяцев);

— в порядке выкупа у комбанков на срок ценных бумаг, включенных в Ломбардный список Национального банка (аукционы на условиях репо) (на срок до 3 месяцев);

б) индивидуальные кредиты

— в порядке выкупа на срок ценных бумаг, включенных в Ломбардный список Национального банка (репо) (на срок до 1 месяца);

— в порядке выкупа на срок векселей предприятий, учтенных первоклассными банками (переучет товарных векселей на срок) (на срок до 20 дней);

— под залог ценных бумаг, включенных в Ломбардный список Национального банка (ломбардный кредит) (на срок до 1 месяца);

— без залога, оформляемые срочным обязательством банка-должника (резервный кредит) (на срок до 1 недели).

Создание новой системы рефинансирования предполагает отказ от целевого кредитования комбанков и представления им кредитов в инвалюте. Необходимо также существенно ограничить для комбанков возможность овердрафта путем установления нормативов предельно допустимого размера овердрафта в привязке к величине обязательного резервирования.

Основу модернизированной системы рефинансирования составят аукционные кредиты. Используя их, Национальный банк будет регулировать общий уровень ликвидности банковской системы для решения задач по наращиванию денежной массы, сезонному расширению кредита и сглаживанию текущих колебаний ликвидности. Процентная ставка кредитных аукционов должна играть роль базовой ставки рефинансирования.

Наиболее перспективной формой аукционных кредитов представляются аукционы на условиях репо, поскольку они дают возможность проводить сделки с выкупленными на срок ценными бумагами. Это преимущество будет становиться все более ощутимым по мере увеличения объемов выпуска государственных ценных бумаг и дифференциации их по доходности и сроку. Поэтому процентная ставка по данному виду кредита станет нижним пределом базовой ставки рефинансирования.

Использование в качестве обеспечения аукционных кредитов абсолютно надежных государственных ценных бумаг позволит увеличить число участников аукционов и сделать торги более конкурентными, а процентную ставку по аукционам — более обоснованной.

Проводить кредитные аукционы целесообразно не реже двух раз в месяц в моменты наибольшего истощения ликвидных ресурсов коммерческих банков, что позволит удерживать базовую ставку рефинансирования на уровне несколько более высоком, чем средняя ставка по кредитам коммерческих банков друг другу под аналогичное обеспечение. Это будет стимулировать развитие межбанковского рынка и сдерживать спрос на кредит Национального банка.

Индивидуальные кредиты в предлагаемой системе рефинансирования призваны играть вспомогательную роль. Их назначение состоит в оказании банку помощи в период между аукционами либо в том случае, если у него недостаточно первоклассных ценных бумаг для участия в аукционе на общих основаниях.

Уровень процента по всем видам индивидуального кредита должен быть, как правило, несколько выше базовой (аукционной) ставки рефинансирования с тем, чтобы стимулировать банки участвовать в аукционах. Кредиты под обеспечение ценных бумаг, внесенных в Ломбардный список, подобны их аукционным формам, поэтому процентные ставки по ним должны быть близки к аналогичным аукционным ставкам. При этом процент по сделкам репо должен, вследствие большего удобства этой формы для Национального банка быть ниже процентной ставки ломбардного кредита.

На первом этапе, характеризующемся, как уже отмечалось, кризисным состоянием производства и неустойчивым положением банков, к переучету товарных векселей необходимо относиться с особой осторожностью. Вместе с тем переучет необходим для начала вексельного обращения. Вследствие этого предлагается приступить к переучету в форме переучета на небольшой (до 20 дней) срок и с таким расчетом, чтобы товарный вексель выкупался учитывавшим его банком до наступления срока окончательного расчета по векселю. Это позволит Национальному банку избежать случая с неплатежеспособностью векселедателя и освободит от необходимости взыскивать причитающуюся сумму с лиц, несущих солидарную ответственность по векселю.

Кредит без залога (резервный кредит) является крайней мерой, позволяющей коммерческому банку избежать овердрафта или прекращения активных операций в случае превышения лимита овердрафта. Как наиболее рискованная форма рефинансирования, применяемая в тех случаях, когда коммерческий банк исчерпал возможность взять кредит под обеспечение ценных бумаг, резервный кредит должен выдаваться на краткий (до 1 недели) срок и под процент, превышающий самую высокую доходность по ценным бумагам и уступающий по высоте только штрафной ставке за овердрафт. Размер предоставления резервного кредита необходимо ограничить месячным лимитом, исчисляемым в привязке к величине обязательных резервов банка.

Основным содержанием **второго этапа** станет повышение гибкости рефинансирования, большая ориентация его на использование механизма саморегуляции коммерческих банков. Для реализации этой тенденции целесообразно внести в систему форм рефинансирования следующие изменения: во-первых, расширить практику переучета товарных векселей, а во-вторых, отменить предоставление резервного кредита.

Активизация переучета векселей может идти как по пути увеличения лимита переучетного кредитования, так и за счет удлинения его срока, например, от 20 дней до 1,5 месяца.

Отмена резервного кредита при переходе к новой системе рефинансирования произойдет в результате реформы счетов коммерческих банков в Национальном банке и расширения, по мере развития рынка ценных бумаг, возможностей кредитования под их обеспечение.

Реформа счетов коммерческих банков объединит корреспондентский счет и счет обязательного резервирования. В этих условиях обязательное резервирование будет осуществляться в виде поддержания на корреспондентском счете минимального остатка. При этом коммерческому банку будет разрешено поддерживать минимальный остаток не на каждый данный момент, а в среднем за период. Таким образом, банку предоставится возможность в рамках определенного лимита автоматически получать краткосрочный кредит в течение каждого из периодов резервирования. Данный порядок окажет стабилизирующее воздействие на ликвидность банковской системы.

Основой системы рефинансирования на втором этапе, так же, как и на первом, будет являться аукционный кредит. Что же касается способа обеспечения кредита, то преимущественное развитие получит кредитование в форме операций репо.

Управление кредитно-экономического регулирования

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот				
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во России, Украины, Беларуси		Охранные системы	48-77-47
Сейфы "Aiko"	с сигнализацией, Япония			
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Весы	20 кг, механические, циферблатные (почтовые)	270	Климук	25-86-49
Весы	100 кг, механические	210		
Весы торговые	ВЭ-15Т/ВТНт-3/10, электронные, 3/10/15 кг,калькулятор, г.18 м.	380/410	ЦТИ	68-43-07
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс. руб.	4900	V&K	78-24-10 25-45-21
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг тыс руб.	4650		
Весы торговые	РН-10С, стрелочные, до 10 кг тыс руб.	1350		
Витрины "Стекпол"	стекло прозрачное, тонированное, зеркало		Нестор-Пресс	34-17-72
Ценникодержатели	оргстекло	0.6		64-22-32
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР 65-61-68	
Торговые прилавки		от 100		
Витрины, стеллажи		от 70		
Пристенные горки		от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды		от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас		от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы		от 100		
ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА				
Диалог 1-15	широкий выбор; возможно с эл.-мех.замком, 1г.г.	от 32	Дайлок	78-85-15 78-85-14
Диалог 24	заменит устаревшие "ПСКОВ 25","УД","Кристалл","Каскад" и др.,1г.г.	от 380		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
Калькуляторы	8—16 разрядов		Климук	25-86-49
CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN	30 моделей на комиссию	от 4	Белинтер-стандарт	36-52-34
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-414	14-разр., дв.питание тыс.руб.	234		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание тыс.руб.	300		
CITIZEN SB-745P	10-разр., дв.питание тыс.руб.	112		
ИГРОВЫЕ ПРИСТАВКИ				
KEN-BOY	гар.6 мес.	14/16	БАФИ	23-52-25 23-66-79
KEN-KID	гар.6 мес.	21/25		
LIFA-2	гар.6 мес.	17/18		
MEGA-KEN	гар.6 мес.	100/120		
РАБОЧАЯ ОДЕЖДА				
Костюмы рабочие	диагональ тыс.руб.	125	Полигон (0222) 26-45-82	
Куртки ватные	тыс.руб.	125		
Рукавицы рабочие	тыс.руб.	6.2		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6x1.2м, толщ. 4 мм		БелАДС	33-14-21
МЕБЕЛЬ				
Мебель для офиса и дома	адрес: Выставочный комплекс Машерова,14		Евромебель	26-98-85
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл. тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Волоконно-оптические системы связи, локальные выч.сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации			АлтоЛан	78-32-13 24-26-25
Визитки, полимерные и метал.печати, пломбиры; логотипы на любые изделия; нумераторы, датеры, самонаборные штампы, самоокрашивающиеся аппараты для печатей			Визит-сервис 36-69-84, Минск, Красная, 2	
Визитки, бланки, ярлыки, этикетки			ИНФОМАРКЕТ ПЛЮС 36-24-28	
Световые короба, люминисцентные трубки				
Объемные буквы из металла и пластика				
Таблички, ценники, указатели				
Ламинирование				

Изготовим печати, штампы (по австрийской технологии); от 5 часов до 6 дней			ул.Брилевская,10-5 (за гост. "Спутник") тел./факс 25-85-46	COLOP
Предлагаем самонаборные штампы (русский, английский, немецкий шрифт) фирмы Colop				
Изготовим визитки, бланки, листовки, этикетки, наклейки, буклеты, бэджи; от 3-х часов				
Жалюзи горизонтальные		$14.5/м^2$	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		$22—24/м^2$		
Роллеты защитные		от $150/м^2$		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Оформление таможенных документов, растаможивание			МЕДХОР	24-33-93
Ремонт матричных, струйных, лазерных принтеров и копировальных аппаратов			Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров; срок — до 7 дней			БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ярлыков			БИС	26-25-60
Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок				
Проведение рекламных кампаний, размещ.рекл.				
Размещение рекламы в журнале "СИТИ. Деловой город"			ЭКО-ревю	68-28-31
Печати и штампы			Нестор-Пресс	34-94-27
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси				
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс	62-51-00
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Кассовый аппарат	PRIMA, компакт., 10 отд., 2 ленты, госреестр РБ тыс.руб.	7600	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	
Пишущие машинки	в ассортименте тыс.руб.	1830—3840		
Расходные материалы и комплектующие для пиш.машинок в ассортименте тыс.руб.		22.5—313.5		
Расходные материалы для касс.аппаратов тыс.руб.		120—983		
Лента чековая для любых касс.аппаратов и калькуляторов тыс.руб.		5.8—28		
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП250, off-line, аналог Back-UPS	139		
	АИП 250А—1200А,line-interactive,StepWare,аналог Back-UPS	173—562		
	АИП 400У—1250У,line-interactive,SineWare,аналог Back-UPS	379—674		
	БИП 600—3000, on-line hybrid, 2г.г.	792—2980		
	БИП 600У—15000У, on-line, 2г.г.	850—13390		
Программное обеспечение	для БАРС, DOS, Windows, Novell	60—153		
Источники бесперебойного питания APC	Back-UPS 250VA, off-line	175—832		
	Back-UPS Pro-PNP 280—650VA, off-line	252—480		
	Smart-UPS 400—2000VA, line-interactive UPS	489—1784		
	Line-R 600—1250VA, фильтр-стабилизатор, 160—287В	253—300		
	Matrix 3000VA, модульный	4280		
Программное обеспечение	для UPS (APC) (для любой ОС)	92—100		
Защита портов ПК	ProtectNet P10B, для коаксиала/для витой пары	35/35		
Сетевые фильтры	в ассортименте	25-120		
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	64-99-74
Бланки бухгалтерские	40 наименований со склада и под заказ		Нестор-Пресс	34-94-27
Бухгалтерские услуги			Геосистема	26-54-07
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое	150/300	TiCOM	63-52-58
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	25-32-22 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия	495		
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		

Информирует Минэкономики

Структура нашей экономики, значительно более материало- и энергоемкая в сравнении с развитыми странами, определяет и недостаточный технико-технологический уровень отечественного производства, и выпускаемой им продукции. Поэтому главной целью намечаемых структурных преобразований становится расширение производства наукоемких, неэнергоемких, высокодоходных видов продукции, формирование высокотехнологического набора отраслей и производств, обеспечивающих потребности населения в жилье и продовольствии.

На первом этапе структурные преобразования направлены на повышение уровня самообеспеченности населения в продуктах питания и промышленных товарах, переспециализацию, перепрофилирование предприятий, потенциально значимых для республики, конверсию оборонного комплекса. Государство в этот период поддерживает особо важные инвестиционные и научно-технические проекты, создает законодательную базу и экономические условия для перехода к активной фазе перестройки.

Второй этап предположительно начнется после 1997 года, тогда структурная политика будет направлена на активную социальную переориентацию воспроизводственной структуры экономики, преобразование отраслевой, технологической, территориальных сфер народного хозяйства в соответствии с потребностями внутреннего и внешнего рынков.

• • •

Одним из показателей, характеризующих развитие предпринимательства, является число жителей региона, приходящихся на один субъект хозяйствования. В Беларуси один субъект зарегистрирован в среднем на 40 жителей. В США — на 14, Польше — на 25.

Хотя Беларусь одной из первых в СНГ начала поддерживать молодое предпринимательство, образовав в 1992 году Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимательства, лишь около двухсот малых предприятий воспользовались услугами фонда и получили необходимые кредиты на льготных условиях. Сказывается нехватка средств. Фонд совместно с местными органами организовал сеть из 9 региональных фондов, которые также по мере возможности оказывают новичкам финансовую поддержку.

Развитию малого бизнеса должно содействовать и создание сети центров поддержки предпринимательства по типу инкубаторов. Сейчас действует уже 20 таких центров. В их формировании могут принимать участие и иностранные инвесторы.

Тем не менее негосударственный сектор пока не стал преобладающим в экономике республики. На его долю приходится около 15% стоимости основных фондов. Сложившаяся ситуация объясняется общей экономической нестабильностью, а также замедлением в последние полтора года темпов рыночных преобразований.

• • •

Перспективы развития отношений с ближайшим соседом — Литвой — рассматривает созданная недавно двусторонняя белорусско-литовская комиссия. Ее первое заседание, состоявшееся в конце прошлого года, приняло ряд решений, информация о которых имеет значение для отечественных предпринимателей. Так, стороны договорились обмениваться списками товаров, в поставках которых в 1996 году заинтересованы оба государства. Комиссия рекомендовала проработать вопрос о возможности создания финансово-промышленных групп между гомельским ПО "Коралл" и паневежисским объединением "Экранас", а также поставок кинескопов литовского производства на ПО "Горизонт".

Комиссия также готова помогать встречаться заинтересованным в этом субъектам хозяйствования Беларуси и Литвы.

Вслед за "ТАСИС" и "ТЕРМИ" — "ИНКО-КОПЕРНИКУС"

Еще одна программа Европейского Союза — "ИНКО-КОПЕРНИКУС" — наряду с проектами "ТАСИС" и "ТЕРМИ" будет работать в Беларуси. Новая программа направлена на расширение сотрудничества между государствами—участниками Европейского Союза и странами СНГ. Программа, как рассказали в отделе международного научно-технического сотрудничества МИДа, предусматривает 12 направлений, среди которых экология и здравоохранение, промышленные и информационные технологии, материалы и агропищевой сектор.

— В отличие от проектов "ТАСИС" и "ТЕРМИ", где только западные фирмы имели возможность подбирать себе партнера, — пояснила специалист отдела Галина Бутовская, — полноправными хозяевами в новой для республики программе могут стать также белорусские фирмы. Кроме промышленных компаний, свои ноу-хау имеют право представить практически все юридические лица: высшие учебные заведения, научно-исследовательские институты и другие организации научно-технической ориентации.

"ИНКО-КОПЕРНИКУС" рассчитана на пять лет. Объем финансирования сотрудничества со странами Центральной Европы и СНГ составит 540 млн. ЭКЮ. Часть этих средств может получить и наша республика, представив к концу февраля в Брюссель лучшие бизнес-планы.

Курировать эту работу и оказывать помощь в оформлении проектов будет Минский энергоцентр Европейского Союза, который занимается трансформацией передовых технологий в области энергетики. Являясь одним из первых представительств ЕС в республике, энергоцентр имеет опыт работы как по европейским проектам, так и по проектам ООН, разработкам Мирового банка.

На вопрос, каким из них будет отдано предпочтение, руководитель центра Владимир Кузьмич ответил:

— Таких видов несколько. Во-первых, это демонстрационные проекты. К ним можно отнести, например, работу белорусских энергетиков совместно с немецкими и французскими специалистами над созданием современных котельных, оснащенных оборудованием с наибольшим КПД. Здесь одним из основных условий является использование не только передовых западных технологий, но и наиболее совершенные разработки, которые имеются у нас в республике. Более того, если они будут представлены на более высоком уровне, то их передадут по линии ЕС фирмам Западной Европы.

Что касается серии демонстрационных проектов, то Европейским Союзом обеспечивается их финансирование только на 50%. Остальное должна брать на себя белорусская сторона.

Полностью будет финансироваться лишь второй тип проектов, который предусматривает совместные исследования какой-либо проблемы. "У этой программы весьма благородная цель, — подчеркнул Владимир Кузьмич, — поддержка ученых и специалистов нашей республики. Причем речь идет о научных коллективах институтов, лабораторий, отдельных группах разработчиков идей. Планируется поощрение прежде всего проектов, представленных группой участников из стран СНГ и государств Центральной Европы. Предпочтение будет отдаваться исследованиям научного характера, но с прикладным уклоном".

Третий вид — это поддерживающие проекты, включающие обучение, семинары, конференции.

— Кроме того, по линии "ИНКО-КОПЕРНИКУС" будут поддержаны и те проекты, которые начаты еще в рамках проектов "ТАСИС" и "ТЕРМИ", но не завершены из-за недостаточного финансирования, — дополнил Владимир Кузьмич. — В качестве экспертов представленных в Брюссель проектов наряду со специалистами ЕС будут задействованы представители научного сообщества Беларуси.

Тереза ХАЮТИНА

ПОЛОЖЕНИЕ Национального банка Республики Беларусь о доверительных операциях (трасте)

(Окончание. Начало на 16-17 стр.)

— выступать в качестве выгодоприобретателя, в частности, иметь все права выгодоприобретателя, если он обозначен таковым в трастовом договоре об управлении, в том числе право на получение всех плодов и доходов от управления имуществом;

— в случае невыполнения управляющим имуществом взятых на себя обязательств в соответствии с трастовым договором предъявить в суде или хозяйственном суде требование о прекращении права управления имуществом управления и о возмещении управляющим имуществом доказанных убытков, возникших в результате невыполнения управляющим имуществом вышеуказанных обязательств управления;

— расторгнуть трастовый договор в случае, если управляющий имуществом не может в силу объективных или иных обстоятельств лично осуществлять управление имуществом, переданным в управление;

— при режимах управления "траст по приказу", "траст по согласованию" самостоятельно определять порядок осуществления управления (в частности, использования) имуществом управления, находящимся у управляющего имуществом (в том числе на трастовом счете);

— в одностороннем порядке отказаться от трастового договора и истребовать переданное в управление имущество при условии выплаты управляющему имуществом обусловленного трастовым договором вознаграждения, а также подтвержденных убытков, понесенных управляющим имуществом в связи с досрочным изъятием имущества из управления, если иное не предусмотрено трастовым договором;

— требовать устранения любых нарушений и препятствий в осуществлении права собственности на переданное в управление имущество в соответствии с действующим законодательством.

Предприятие, которому имущество принадлежит на праве полного хозяйственного ведения, вправе передать это имущество в управление с согласия собственника либо в порядке, им определенном.

Арендное предприятие вправе передать арендуемое имущество в управление с согласия собственника или в порядке, им определенном, либо в случае, когда это предусмотрено арендным договором.

Учреждение, финансируемое за счет собственника, вправе передать доходы от хозяйственной деятельности, которые принадлежат ему на праве свободного распоряжения, в управление с согласия собственника, либо в порядке, им определенном.

Учредитель управления обязан уведомить управляющего имуществом о правах третьих лиц (включая выгодоприобретателя на имущество, передаваемое в управление, в том числе о праве залога, правах нанимателя, пожизненного пользования и др., а также уведомлять управляющего имуществом в сроки, оговоренные трастовым договором, о всех изменениях, происходящих в праве собственности учредителя управления на переданное в управление имущество.

Учредитель управления обязан, помимо уплаты вознаграждения за управление, возместить управляющему имуществом издержки, не предусмотренные трастовым договором, понесенные управляющим имуществом в результате осуществления трастовых операций с имуществом управления (если иное не предусмотрено трастовым договором).

Указанные в настоящей главе права и обязанности учредителя управления могут быть расширены в рамках действующего законодательства и настоящего Положения по согласованию сторон трастовым договором, иными документами, регулирующими отношения траста.

Права и обязанности выгодоприобретателя

Выгодоприобретатель имеет право:

— на получение всех плодов и доходов от управления имуществом, находящимся в управлении;

— на получение имущества, находящегося в управлении, после прекращения трастового договора об управлении, если последним не предусмотрено иное;

— требовать представления отчетов управляющим имуществом, имеющих отношение к совершаемым управляющим имуществом трастовым операциям, в сроки и порядке, предусмотренные трастовым договором, если последним не предусмотрено иное.

Выгодоприобретатель вправе отказаться от получения плодов и доходов от управления имуществом. При этом он может указать, что отказывается от плодов и доходов в пользу других лиц либо в пользу государства.

Отказ от плодов и доходов от управления без указания, в пользу кого выгодоприобретатель отказывается от указанных плодов и доходов, влечет прекращение отношений траста, если иное не предусмотрено законодательством, трастовым договором либо иными документами, регулирующими отношения траста.

Отказ от плодов и доходов от управления совершается посредством подачи письменного заявления об отказе учредителю управления и управляющему имуществом. Права и обязанности, возникшие в результате действий учредителя управления и управляющего имуществом до того, как они узнали или должны были узнать об отказе выгодоприобретателя от плодов и доходов от управления, сохраняют силу.

Выгодоприобретатель обязан из сумм плодов и доходов от управления имуществом, переданным в управление, уплачивать налоговые отчисления в соответствии с действующим законодательством.

Указанные в настоящей главе права и обязанности выгодоприобретателя могут быть расширены в рамках действующего законодательства и настоящего Положения по согласованию сторон трастовым договором, иными документами, регулирующими отношения траста.

ГЛАВА VII. Вознаграждение управляющего имуществом за осуществляемые трастовые операции

За осуществляемые трастовые операции учредитель управления (либо иное, указанное учредителем управления в трастовом договоре лицо, либо ином документе, регулирующем отношения траста) передает управляющему имуществом вознаграждение в порядке, размере, форме (как в денежной, так и в неденежной) и на условиях, определенных трастовым договором, иными документами, регулирующими отношения траста.

Порядок передачи денежного вознаграждения управляющего имуществом

Денежное вознаграждение управляющего имуществом может быть передано в следующем порядке:

— передача процента от суммы находящегося в управлении имущества за определенный, согласованный между учредителем управления и управляющим, промежуток времени управления;

— передача вознаграждения за каждую осуществляемую управляющим имуществом операцию в абсолютной сумме либо в процентном выражении от стоимости имущества в денежном выражении, находящегося в управлении, в зависимости от совершаемой операции;

— передача процента от суммы переданного в управление имущества по окончании срока управления;

— передача процента от дохода, полученного от управления имуществом, в сроки и в порядке, определяемые трастовым договором;

— передача процента от суммы переданного в управление имущества в момент принятия имущества в управление.

Трастовым договором могут быть определены и иные порядок и формы передачи вознаграждения управляющего имуществом за осуществляемые трастовые операции.

Передача вознаграждения управляющему имуществом за осуществляемые трастовые операции производится учредителем управления, выгодоприобретателем либо иным лицом по поручению учредителя управления за счет имущества, находящегося в трастовом управлении, дохода от проведения трастовых операций, иных средств.

Порядок учета вознаграждения управляющего имуществом за осуществляемые трастовые операции определен в главе IV настоящего Положения.

ГЛАВА VIII. Налогообложение трастовых операций

Доходы (плоды) от осуществления трастовых операций, получаемые управляющим имуществом, выгодоприобретателем, облагаются налогами в соответствии с действующим законодательством.

Налогообложение имущества управления осуществляется учредителем управления в соответствии с действующим законодательством.

ГЛАВА IX. Порядок решения спорных вопросов, возникающих в процессе осуществления права управления имуществом

Решение спорных вопросов, возникающих в процессе осуществления права управления имуществом, осуществляется путем достижения договоренности между субъектами права управления имуществом, а при необходимости — в судебном порядке с учетом настоящего Положения, действующего законодательства Республики Беларусь.

ГЛАВА X. Лицензирование деятельности управляющего имуществом, связанной с проведением трастовых операций

Банки вправе осуществлять трастовые операции, определенные настоящим Положением, на основании имеющихся лицензий на совершение банковских операций, лицензии на совершение операций в иностранной валюте и действующего законодательства. Для осуществления трастовых операций, определенных настоящим Положением, банку не требуется получения дополнительной лицензии.

ГЛАВА XI. Тайна совершения трастовых операций

Управляющий имуществом гарантирует в соответствии с действующим законодательством тайну по трастовым операциям, проводимым с имуществом управления, а также в отношении плодов и доходов, получаемых выгодоприобретателем в результате осуществления трастовых операций.

Сведения по трастовым операциям с имуществом учредителя управления, а также о плодах и доходах выгодоприобретателя могут выдаваться учредителю управления, выгодоприобретателю и иным лицам в соответствии с действующим законодательством.

ГЛАВА XII. Международные договоры

Если международным договором, имеющим прямое или косвенное отношение к трастовым операциям, осуществляемым управляющим имуществом, в котором участвует Республика Беларусь, установлены иные правила, чем те, которые содержатся в настоящем Положении, то применяются правила международного договора.

В связи с принятием настоящего Положения утрачивает силу письмо Национального банка Республики Беларусь N 332 от 30.05.94г.

Начальник управления ценных бумаг

Р.Ю.ТИХОНОВ

КОММЕНТАРИЙ

К вопросу о развитии трастовых (доверительных) операций банков

Доверительные операции по управлению денежными средствами клиентов, проводимые банками — сфера относительно новая. Но тем не менее с момента принятия Национальным банком Республики Беларусь Положения "О доверительных операциях (трасте)" (N 453 от 29.12.94 г.) накопился опыт, который можно кратко обобщать, особенно в связи с принятием НБ РБ Дополнения N 1 (N 642 от 13.12.95 г.) к вышеупомянутому Положению.

Положение предполагало возможность открытия юридическим и физическим лицам трастовых счетов в коммерческих банках. На эти счета перечислялись средства с расчетных счетов клиентов, выручка от реализации товаров и услуг, принималась денежная наличность. Сотрудники трастовых отделов банков занимались отслеживанием поступления этих средств с уведомлением клиентов; размещали средства в депозиты банков, векселя банков, ГКО с целью приумножения этих средств и одновременно обеспечения в соответствии с существующим законодательством льготного (по ставке 15%) налогообложения; проводили с трастового счета по поручению клиентов платежи за товары, услуги, сырье, материалы; предоставляли полную бухгалтерскую отчетность и т.п. Опыт работы АКБ "Корпобанк" показывает, что это были чрезвычайно полезные услуги для юридических лиц: экономилось время на обработку информации по финансовому положению и проведение платежей фирмы, сберегались и приумножались ее денежные средства, клиент получал своего персонального банкира, предоставлявшего консультации по самым различным финансовым вопросам. За год работы банка с трастами только один счет клиента прекратил существование, он не справился с собственными производственными трудностями. Вообще среди клиентов банка, активно использующих трастовый счет, три четверти — частные фирмы и одна четверть — государственные предприятия. В последнее время число клиентов из госструктур растет опережающими темпами.

Принятое Национальным банком Республики Беларусь Дополнение N 1 существенно меняет суть и масштаб доверительной деятельности по управлению денежными средствами юридических и физических лиц.

Дополнение запрещает физическому лицу быть выгодоприобретателем, если учредитель управления — юридическое лицо. Таким образом, существенно ограничивается сфера применения благотворительного траста (предусматривался Положением, главой III). Например, если фирма хочет поддержать способного юношу или девушку из малообеспеченной семьи, дать им возможность обучения в частном учебном заведении или за границей, то теперь она не сможет открыть трастовый счет в банке в их пользу.

Теперь для учредителя траста дополнением предусматривается только один способ зачисления денежных средств на трастовый счет — путем их перечисления с расчетного счета. Таким образом, теряется одна из самых важных, нужных и полезных для юридических лиц составляющих самого смысла доверительной деятельности: контроль за оплатой по договорам с их контрагентами банком, в котором открыт трастовый счет.

Дополнением предусматривается также единственный вариант движения денежных средств с трастового счета — только на расчетный счет владельца трастового счета. Этим ликвидируется еще одно из основных полезных составляющих свойств траста: возможность оперативного проведения банком по письменному поручению клиента платежей по контрактам за сырье, материалы, товары и т.д.

Таковы основные положения Дополнения N 1, уточняющие Положение НБ РБ "О доверительных операциях (трасте)". Очевидно, они подготовлены по известному принципу "Не пущать!" с подачи заинтересованного контролирующего органа. Видимо, для него является недостаточным тот факт, что открывая трастовый счет, учредитель управления регистрирует его в налоговой инспекции, а банк, открывающий трастовый счет, уведомляет об этом тот банк, в котором открыт основной расчетный счет. Кроме этого, по первому требованию налоговой инспекции, банк обязан и заинтересован (ради собственного благополучия) предоставить сводную оборотную ведомость по трастовым счетам и дополнительные сопроводительные документы.

"Презумпция невиновности" субъектов хозяйствования и на этот раз уступила всеобщему ярлыку "грабителей обнищавшего народа". Потери от введения новых правил несут как клиент банка, в большинстве случаев являющийся производителем товаров и услуг для того же народа или для других предприятий, ограниченный таким образом в своей хозяйственной деятельности, так и сам банк, теряя своих старых или не привлекая новых клиентов. В выигрыше оказывается лишь налоговый инспектор, которому теперь нужно затрачивать меньше усилий, чтобы как следует всех проконтролировать.

Логично предположить, что принимая эти дополнения, Национальный банк стремился сделать "как лучше", а получилось "как всегда". Может, и в этом случае надо было бы сначала посоветоваться с представителями банков, юридическими и физическими лицами, чьи интересы непосредственно затрагивают вводимые изменения.

Глеб МАКСИМОВИЧ,
экономист
АКБ "Корпобанк",
кандидат
экономических наук

О внесении изменений и дополнений в приказы Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 31.01.95г. N 27-ОД и от 04.04.95г. N 85-ОД

Приказ Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 387-ОД от 27 декабря 1995г.

В целях совершенствования формы декларирования товаров, автоматизации контроля за начислением и уплатой таможенных платежей **ПРИКАЗЫВАЮ:**

1. Утвердить прилагаемые "Изменения в Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация", утвержденное приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 27-ОД от 31.01.95г. (регистрационный номер 744/12 от 09.02.95г.) в редакции приказов Государственного таможенного комитета от 24.05.95г. N 139-ОД (регистрационный номер 904/12 от 30.05.95г.), от 27.06.95г. N 184-ОД (регистрационный номер 975/12 от 30.06.95г.), от 20.07.95г. N 209-ОД (регистрационный номер 1011/12 от 21.07.95г.) и от 14.08.95г. N 231-ОД (регистрационный номер 1042/12 от 16.08.95г.).

2. Утвердить прилагаемые "Изменения в Инструкцию о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров", утвержденную приказом Государственного таможенного комитета от 31.01.95г. N 27-ОД (регистрационный номер 745/12 от 09.02.95г.) в редакции приказов Государственного таможенного комитета от 03.04.95г. N 85-ОД (регистрационный номер 822/12 от 04.04.95г.), от 24.05.95г. N 139-ОД (регистрационный номер 904/12 от 30.05.95г.), от 27.06.95г. N 184-ОД (регистрационный номер 975/12 от 30.06.95г.) и от 06.09.95г. N 260-ОД (регистрационный номер 1077/12 от 15.09.95г.).

3. Утвердить прилагаемые изменения в "Инструкцию о порядке регистрации документов, отражающих операции таможенного оформления", утвержденную приказом Государственного таможенного комитета от 03.04.95г. N 85-ОД (регистрационный номер 821/12 от 04.04.95г.) в редакции приказа Государственного таможенного комитета от 27.11.95г. N 348-ОД (регистрационный номер 1168/12 от 30.11.95г.).

4. Управлению таможенной статистики и информационных технологий (Романовский А.Л.) и Минской центральной таможне (Саликов А.С.) обеспечить доработку программных средств и довести их изменения до таможен.

5. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава, а также субъектов хозяйствования и таможенных агентов, расположенных в зонах деятельности таможен.

6. Изменения, утвержденные настоящим Приказом, подлежат внесению в Реестр Государственной регистрации.

7. Настоящий приказ вступает в силу с 01.01.96г.

Председатель Комитета
П.В.КРЕЧКО

Изменения в Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация"

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 10.01.96г., рег. N 1236/12

1. Описание внешнеэкономических операций, классифицируемых в разделе 1 Классификатора внешнеэкономических операций (приложение 3) под кодом "144" и в разделе 2 — под кодом "232" изложить в следующей редакции:

Код	Значение кода
144	Передача резидентом Республики Беларусь вывозимых и произведенных им товаров нерезиденту по договору подряда, предусматривающему изготовление продукции полностью из материалов заказчика, ввезенных в республику из государства — члена Таможенного союза, и находящихся в собственности заказчика
232	Принятие резидентом Республики Беларусь ввезенных товаров от нерезидента по договору подряда в качестве материалов, находящихся в собственности заказчика и предназначенных для промышленной переработки в республике при условии вывоза изготовленной продукции в государство — член Таможенного союза.

2. Дополнить раздел 1 Классификатора внешнеэкономических операций (приложение 3) следующей операцией:

Код	Значение кода
145	Передача резидентом Республики Беларусь вывозимых товаров в собственность нерезидента по договору подряда, предусматривающему их производство в республике из собственных материалов подрядчика с частичным добавлением ввезенных из государства — члена Таможенного союза товаров, находящихся в собственности заказчика

3. Дополнить раздел 9 Классификатора документов, представляемых для целей таможенного оформления (приложение 3), следующими документами:

Код документа	Описание документа
94	Заявление о целевом использовании ввозимых товаров для предоставления льгот по уплате налога на добавленную стоимость
95	Заявление о целевом использовании ввозимых товаров для предоставления льгот по уплате налога по товарообменным бартерным операциям
96	Прочие заявления субъектов хозяйствования по вопросам предоставления льгот по уплате таможенных платежей

Управление организации таможенного контроля

Изменения в Инструкцию о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 10.01.96г., рег. N 1238/12

1. В части пятой описания графы 14 пункта 2 раздела I слова "142—144" заменить на слова "142—145".

2. В части второй описания графы 44 пункта 2 раздела I, пункта 2 раздела II, пункта 3 раздела III, пункта 2 раздела IV, пункта 2 раздела V после слов: "номер документа (при отсутствии номера — запись "без номера" добавить слова: "дата выдачи документа;".

3. В части второй описания графы В пункта 2 раздела I, пункта 2 раздела II, пункта 3 раздела III слова: "- номер и дата платежного документа" заменить на слова:

— код валюты платежа согласно "Классификатору валют";

— номер платежного документа;

— дата платежного документа (дата указывается в виде трех пар цифр, разделенных точками, при этом первая пара цифр обозначает число, вторая — месяц, третья — год;

"— способ платежа (заполняется в случае уплаты по одному таможенному платежу различными способами аналогично заполнению колонки "СП" графы 47).

Сведения о каждом платежном документе располагаются с новой строки."

4. Дополнить часть четвертую графы 18 пункта 2 раздела IV и пункта 2 раздела V абзацем следующего содержания:

"При заполнении декларации на печатающем устройстве компьютера допускается указание сведений об идентификационных номерах транспортных средств в графах 47 и В".

Управление организации таможенного контроля

Чтобы не считать килограммы литрами

(Окончание. Начало на 5 стр.)

2. В состав выплат социального характера включаются компенсации и социальные льготы, предоставленные работникам, в частности, на лечение, отдых, проезд, трудоустройство (без социальных пособий из государственных и негосударственных внебюджетных фондов).

Не вдаваясь в подробности, что включается у россиян в состав фонда зарплаты, отметим только, что включается гонорар работникам, состоящим в списочном составе работников редакций газет, журналов и иных средств массовой информации. А выплаченные суммы в отчетности по труду не учитываются в фонде заработной платы работников списочного состава предприятия, учреждения, организации:

а) оплата труда лиц, не состоящих в списочном составе работников предприятия (организации), за выполнение работ по гражданским договорам, если расчеты за выполненную работу производятся предприятием с физическими, а не с юридическими лицами. При этом размер средств на оплату труда этих физических лиц определяется исходя из сметы на выполнение работ (услуг) по этому договору и платежных документов.

б) оплата услуг (гонорар) работников несписочного состава (за переводы, консультации, чтение лекций, выступление по радио и телевидению и т.д.).

В полном объеме приведем только два раздела.

Выплаты социального характера

К выплатам социального характера, в частности, относятся:

— Надбавки к пенсиям работающим на предприятии, единовременные пособия уходящим на пенсию ветеранам труда, выплачиваемые за счет средств предприятия.

— Страховые платежи (взносы), уплачиваемые предприятием по договорам личного, имущественного и иного страхования в пользу своих работников, за счет средств предприятия.

— Взносы на добровольное медицинское страхование работников за счет средств предприятия.

— Расходы по оплате учреждениям и организациям здравоохранения услуг, оказываемых работникам, за счет средств предприятия.

— Оплата путевок работникам и членам их семей на лечение, отдых, экскурсии, путешествия за счет средств предприятия.

— Оплата абонементов в группы здоровья, занятия в спортивных секциях, оплата расходов по протезированию и другие подобные расходы.

— Возмещение платы родителей за детей в дошкольных учреждениях.

— Компенсации женщинам, находившимся в частично оплачиваемом отпуске по уходу за ребенком (без пособий по социальному страхованию).

— Суммы, выплаченные за счет средств предприятия в возмещение вреда, причиненного работникам увечьем, профессиональным заболеванием либо иным повреждением здоровья, связанным с использованием ими трудовых обязанностей, а также иждивенцам погибших.

— Компенсация работникам морального вреда, определяемая судом.

— Выходное пособие при прекращении трудового договора.

— Суммы, выплаченные уволенным работникам на период трудоустройства в связи с ликвидацией предприятия, сокращением численности или штата работников.

— Оплата проезда к месту работы транспортом общего пользования, специальными маршрутами, ведомственным транспортом.

— Стоимость льгот по проезду работников железнодорожного, авиа-, морского, речного, автомобильного транспорта, городского электротранспорта, транспортного строительства.

— Оплата стоимости проезда работников и членов их семьи к месту отдыха и обратно (включая предприятия, расположенные в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностях) и оплата стоимости багажа.

— Материальная помощь, предоставленная отдельным работникам по семейным обстоятельствам, на погребение и т.д.

— Стипендии работникам, состоящим в списочном составе и направленным предприятиями на обучение в учебные заведения, выплачиваемые за счет средств предприятия.

— Выплаты (доплаты, компенсации, оплата путевок и т.п.) за счет средств бюджетов в районах, подвергшихся радиоактивному загрязнению.

— Компенсация педагогическим работникам образовательных учреждений за приобретение книг, учебников и другой издательской продукции.

— Расходы по возмещению ценовой разницы на продукцию, отпускаемую подсобными хозяйствами для общественного питания работников предприятия.

— Расходы на погашение ссуд, выданных работникам предприятий.

— Суммы, предоставленные работникам для первоначального взноса или на частичное (полное) погашение кредита, предоставленные на жилищное строительство.

Расходы, не относящиеся к фонду заработной платы и выплатам социального характера

— Доходы по акциям и другие доходы от участия работников в собственности предприятия, учреждения, организации (дивиденды, проценты, выплаты по долевым паям и т.д.).

— Страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, фонды обязательного медицинского страхования Российской Федерации, Государственный фонд занятости Российской Федерации.

— Взносы за счет средств предприятия в негосударственные пенсионные фонды.

— Выплаты из внебюджетных (государственных и негосударственных) фондов, в частности пособия по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, при рождении ребенка, по уходу за ребенком, оплата труда (доплата) молодым работникам за счет средств Государственного фонда занятости Российской Федерации, оплата санаторно-курортного лечения, семейного отдыха.

— Выплаты по договорам личного, имущественного и иного страхования (кроме сумм, указанных в пункте 12).

— Авторские вознаграждения, выплачиваемые по договорам на создание, издание и иное использование произведений науки, литературы, искусства, изобретений.

— Стоимость выданных бесплатно форменной одежды, обмундирования, остающихся в личном постоянном пользовании, или сумма льгот в связи с их продажей по пониженным ценам.

— Стоимость выданной спецодежды, спецобуви и других средств индивидуальной защиты, мыла и других моющих средств, обезвреживающих средств, молока и лечебно-профилактического питания или возмещения затрат работникам за приобретенные ими спецодежды, спецобувь и другие средства индивидуальной защиты в случае невыдачи их администрацией.

— Командировочные расходы.

— Расходы, выплаченные взамен суточных.

— Надбавки к заработной плате, выплаченные работникам отдельных отраслей экономики в связи с подвижным (разъездным) характером работы.

— Полевое довольствие.

— Надбавки за вахтовый метод работы, выплаченные при выполнении работ вахтовым методом за каждый календарный день пребывания в местах производства работ в период вахты, а также за фактические дни нахождения в пути от места расположения предприятия (пункта сбора) к месту работы и обратно, предусмотренные графиком работы.

— Надбавки работникам, направленным для выполнения монтажных, наладочных и строительных работ, выплаченные за каждый календарный день пребывания на месте производства работ.

— Расходы при переводе работников на работу в другие местности.

— Расходы на платное обучение работников в учебных заведениях, включая стипендии учащимся, не состоящим в списочном составе и направленным предприятием на обучение в учебные заведения (кроме сумм, указанных в пункте 27).

— Стоимость жилья, переданного в собственность работникам.

— Расходы на содержание жилья, учебных и дошкольных учреждений, медпунктов, профилакториев, столовых, домов отдыха, библиотек, спортивных сооружений и т.п., принадлежащих предприятию или содержащихся на условиях долевого участия (кроме сумм, указанных в разделах II и III).

— Арендная плата за помещения для проведения учебных, культурно-массовых, физкультурных и спортивных мероприятий.

— Расходы на проведение вечеров отдыха, дискотек, спектаклей, концертов, лекций, диспутов, встреч с деятелями науки и искусства, спортивных мероприятий.

— Расходы на приобретение медикаментов для лечебно-профилактических учреждений, находящихся на балансе предприятия или содержащихся на условиях долевого участия, театральных костюмов, спортивной формы, спортивного инвентаря или оплата за их прокат.

— Расходы по организации кружков, курсов, студий, клубов, народных университетов, факультетов, выставок-продаж изделий самодеятельного творчества, ярмарок, игровых комнат для детей и т.д.

— Расходы по обустройству садоводческих товариществ (строительство дорог, энерго- и водоснабжение, осушение и др.).

* * *

Сравнивая обе инструкции, без особого труда обнаруживается совершенно различный подход к определению фонда заработной платы.

А ведь у нас это имеет особенно большое значение: данный фонд является базой для исчисления и уплаты ряда налогов и иных сборов.

Нечеткость и неконкретность в определении фонда зарплаты, позволяют органам исполнительной власти оперировать этим понятием произвольно, порой в фискальных целях. Актуальность этой темы также подтверждается тем, что в представленном Верховному Совету проекте Закона "О бюджете на 1996 год", предусмотрено поручение Кабинету Министров определить фонд оплаты труда при исчислении Чрезвычайного налога.

Думается, что в нашей стране необходимо срочно подготовить согласованную с российской инструкцию, которая была бы единой, при этом вернуться к действующим до 1.01.95 г. показателям:

фонд оплаты труда и выплаты социального характера.

Кстати, Госкомстат России сообщает, что в октябре среднемесячная заработная плата россиянина была 594,5 тыс.рублей, кроме того, выплаты социального характера в расчете на одного работника составили 62,8 тыс.руб.

Что же касается желания иметь показатели на уровне мировой статистики, то, думается, для нас это может быть следующим этапом, после завершения интеграции с Россией.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического Совета БКПП

"Swan Stabilo" и "Herlitz": все для вашего офиса

Десятки и сотни тысяч деловых людей Европы давно смогли по достоинству оценить качество канцтоваров немецких фирм "Swan Stabilo" и "Herlitz". Нашим же потребителям эти имена еще малознакомы. Но это пока. С каждым днем известность и популярность изделий этих фирм растет и в Беларуси.

С началом нового года самое время подумать об обновлении предметов делопроизводства в офисах предприятий и организаций. Эту проблему можно решить без труда, в полном объеме и с наименьшими затратами, посетив "Торговый дом "На Немиге", имеется широкий ассортимент всех необходимых офисных продуктов вышеуказанных фирм. Представим некоторые из них, например, маркеры Stabilo Boss и All Stabilo-marker.

Первый из них предназначен для письма на всех видах бумаги, в том числе факсовой, копировальной и другой. Наряду со столь характерными достоинствами, как яркость и стойкость чернил, большой ресурс, этот маркер один из немногих, который можно в процессе использования несколько раз дозаправлять, что значительно повышает его потребительские свойства. Маркер All Stabilo предназначен для письма на твердых поверхностях: металл, дерево, камень, бетон, стекло. Он бывает как перманентный, т.е. несмываемый, так и смываемый.

А теперь возьмем в руки капиллярную ручку STABILO point 88. Это самая недорогая из такого рода ручек, ценой всего 7 тысяч рублей, но обладает многими достоинствами. Она тонко и плавно пишет, сохраняет свои свойства при длительно открытом колпачке, не перекатывается по столу, так как граненая. А качество капиллярных волокон и чернил делает ее чуть ли не волшебной. Когда кажется, что чернила кончились и ручка свое отслужила, то ее следует просто закрыть колпачком и оставить в покое на несколько дней, после чего она снова вам послужит. На рынках Европы эта ручка пользуется исключительной популярностью, только в Германии за минувший год ее продали 40 миллионов штук.

Ну и никак нельзя обойти вниманием совершенно новый продукт на рынке пишущих инструментов — капиллярную ручку STABILO-OHPen Universal. Это действительно универсальная ручка, обладающая рядом совершенно уникальных свойств: способность великолепно писать не только на различных видах бумаги, но и любых гладких поверхностях (стекле, различных видах пленки, фотографиях, слайдах, полиэтилене и т.д.); два вида чернил — водорастворимые (корпус ручки серый) и несмываемые (корпус ручки черный); чернила 8-ми цветов; со сменными наконечниками для письма различной толщины линии (супертонкий S — ок.0,4 мм, тонкий F — ок.0,7 мм, средний M — ок.1,0 мм); и самое замечательное свойство OHPen Universal — это единственная заправляемая капиллярная ручка. Для заправки вам потребуется флакон и 2—4 минуты времени. Быстро, чисто и надежно! Все эти уникальные свойства ручки Stabilo OHPen Universal в сочетании с достаточно небольшой ценой — около 16 тысяч рублей, делают этот продукт "Swan Stabilo" одним из самых привлекательных для покупателей.

Из числа других интересных пишущих продуктов фирмы "Swan Stabilo" обязательно обратите внимане на капиллярную ручку Stabilo Sensor с плавающим наконечником. Эта ручка обеспечивает тонкое плавное письмо независимо от нажима. Безусловно, лидеры в производстве и торговле канцтоварами предлагают самый широкий ассортимент аналогов наших шариковых ручек, только неизмеримо более высокого качества, а также обычные простые карандаши.

Архитектор с 20-летним стажем Александр Воронович считает, например, карандаш Stabilo micro просто незаменимым для профессионала.

Доступная цена, эргономичность, неброский теплый дизайн делают продукцию "Swan Stabilo" популярной среди тех, кто декоративности и помпезности предпочитает практичность и выгоду.

Если "Swan Stabilo" специализируется на "пишущем товаре", то фирма "Herlitz" — ведущий европейский производитель и поставщик канцелярских товаров. Ее продукция закрывает почти весь спектр этого ассортимента и насчитывает свыше 15-ти тысяч наименований, десять из которых — собственного производства, остальные — других известных фирм. Товары партнерских фирм "Herlitz" реализует под своей торговой маркой, выступая, таким образом, гарантом их качества. На белорусском рынке продукция концерна представлена пока полутора тысячами наименований.

Характерный нюанс. "Herlitz" делает акцент не на эксклюзивные товары, а на ту массу офисных продуктов, которые нужны предприятиям в повседневной работе, начиная от скрепок до офисных наборов.

Всю гамму имеющихся в продаже товаров невозможно просто перечислить, не говоря уже о том, чтобы охарактеризовать. Поэтому ограничимся общим выводом: такие, казалось бы, простые вещи, как канцтовары позволяют рационально организовать работу, повысить ее эффективность и, в конечном итоге, снизить издержки предприятия. Сочетание цены (в 1,5 раза ниже среднерыночных), дизайна и качества делает офисные продукты "Herlitz" несопоставимыми с теми, что предлагаются на рынке.

Кроме "Торгового дома "На Немиге" канцтовары "Swan Stabilo" и "Herlitz" можно приобрести в торговой фирме "Горизонт" (ул.Куйбышева) и магазине "Школьник" (ул.Свердлова, 3) по безналичному расчету. Представителя фирмы можно найти по телефону 23-97-22.

Виктор ВЕЛИКОСЕЛЕЦ

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Цэны на каляровыя металы (25.01.96г.)

Алюміній (Лондан, $/т)	
за наяўныя грошы	1546,50
з растэрміноўкай на 3 месяцы	1575,50
Свінец (Лондан, $/т)	
за наяўныя грошы	732
з растэрміноўкай на 3 месяцы	725
Медзь (Нью-Йорк, цэнт/Lb)	
люты	118
сакавік	116,20
Медзь "А" (Лондан, $/т)	
за наяўныя грошы	2557
з растэрміноўкай на 3 месяцы	2511
Нікель (Лондан, $/т)	
за наяўныя грошы	8235
з растэрміноўкай на 3 месяцы	8335
Цынк (Лондан, $/т)	
за наяўныя грошы	1047
з растэрміноўкай на 3 месяцы	1067
Волава (Лондан, $/т)	
за наяўныя грошы	6315
з растэрміноўкай на 3 месяцы	6360
Сурма (Лондан, $/т)	3350
Кадмій (Лондан, $/Lb)	1,95
Кобальт (Лондан, $/Lb)	33,50
Магнезій (Нью-Йорк, цэнт/LB)	175
Марганец (Нью-Йорк, цэнт/Lb)	140
Латунь (Лондан, фунт стэрл./100 кг)	221
Аксід малібдэна (Лондан, $/Lb)	4,45
Ртуць (Лондан, $/Fl)	170
Крэмній (Лондан, $/т)	1100

Цэны на высакародныя металы

Золата (Нью-Йорк, $/тр.унцыя)	
люты	403,50
красавік	406,10
Срэбра (Нью-Йорк, цэнт/тр.унцыя)	
сакавік	552,70
май	557,70
Срэбра (Лондан, пэнс/тр.унцыя)	
З растэрміноўкай на:	
6 месяцаў	372,80
12 месяцаў	382,40
Паладыум (Лондан, фунт стэрл./тр.унцыя)	84,65
Паладыўм (Нью-Йорк, $/тр.унцыя)	
за наяўныя грошы	130,50
сакавік	130,05
чэрвень	131,30
Плаціна (Лондан, $/тр.унцыя)	
за наяўныя грошы	275,90
Плаціна (Нью-Йорк, $/тр.унцыя)	
за наяўныя грошы	424
студзень	418,30
красавік	421,80
ліпень	423,50

Цэны на золата

Біржа	Адзінка вымярэння	Валюта	Кошт
Франкфурт	1 кг/злітак	DM/кг	19140,00
Франкфурт	12,5 кг/злітак	DM/кг	19120,00
Люксембург	унцыя	$	402,95
Лондан	унцыя	$	403,35
Цюрых	унцыя	$	403,60
Парыж	1 кг	Ffr	65450,00
1 тр.унцыя = 31,1035г			
1 Lb = 0,4536 кг			
1 Fl = 34,47 кг			

Наталля ПУЦЭЙКА
па звестках газеты "Frankfurter Allgemeine Zeitung")

Ф'ючэрсныя цэны на валокны (8.01.1996г.)

Бавоўна (Нью-Йорк, цэнт/Lb)	
сакавік	82,90—83,85
май	82,40—83,25
ліпень	81,75—82,45
Джут (Лондан, $/Lgt)	
BTC	600,00
BTD	580,00
BWC	615,00
BWD	600,00
Сізаль (Лондан, $/т)	
3L	850,00
UG	805,00
Тып 3	620,00
Каўчук (Лондан, пенс/кг)	
RSS N1	
люты	109,00—110,00
сакавік	109,00—110,00
RSS N2	
люты	108,75—109,75
RSS N3	
люты	108,50—109,50
Каўчук (Куала Лумпур, малайз.цэнт/кг)	
RSS N1	409,00—411,00
RSS N2	399,00—400,00
RSS N3	398,00—399,00
RSS N4	390,50—391,50
RSS N5	385,50—386,50
Каўчук (Сінгапур, сінг.цэнт/кг)	
RSS N2	222,50—223,50
RSS N3	222,50—223,50
RSS N4	217,25—218,25
RSS N5	213,50—214,50

1 Lb = 0,4536 кг
1 Lgt = 1016 кг

Ф'ючэрсныя цэны на энерганосьбіты (5.01.1996г.)

Мазут (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)	
люты	59,70—61,00
сакавік	56,85—57,90
Звадкаваны газ (Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/т)	
люты	177,25—178,50
сакавік	171,50—172,25
Прапан (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)	
люты	36,40—36,75
сакавік	33,65
красавік	31,50—31,55
Бензін (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)	
люты	59,65—60,80
сакавік	57,50—58,30
красавік	59,00—59,60
Сырая нафта (Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/барэль)	
люты	19,21—19,31
сакавік	18,56—18,66
красавік	18,07—18,15
Сырая нафта (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, $/барэль)	
люты	19,97—20,28
сакавік	19,43—19,67
красавік	18,99—19,17

1 галон = 3,7853 л
1 барэль = 158,984 л

Наталля ПУЦЭЙКА
(па звестках газеты "Handelsblatt")

ЗАМЕТКИ ПО ПОВОДУ

Надбавка или скидка,

или Какими должны быть рыночные цены?

НЕДАВНО Министерство экономики республики утвердило "Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов" (см. "НЭГ" N 3 за 17.01.1996 г.). Из названия документа, который представляет собой усовершенствованный вариант ранее известного положения, исчезло слово "свободных". Надо думать, что речь все же в основном идет о свободных рыночных ценах, поскольку только они могут определяться с учетом конъюнктуры рынка. Именно в либерализации цен в сфере экономических преобразований, с таким трудом проводимых в республике, достигнут наибольший прогресс. Появление документа, учитывающего своеобразие переходного периода, безусловно своевременно и актуально. Вместе с тем сейчас у нас используются как свободные (договорные), так и регулируемые и даже фиксированные цены, формирование которых существенно отличается от свободных цен, оно весьма запутано, отражено во многих нормативных актах и не систематизировано.

Обратимся к некоторым положениям упомянутого документа. Им предписывается установление отпускных цен (тарифов) на условиях франко-станция (порт, пристань) отправления, при одногороднем отпуске — франко-склад изготовителя. Одновременно указывается, что по договоренности сторон могут быть приняты другие условия доставки продукции (товара). Все же неясно, могут ли применяться любые условия франкировки, которых у нас и раньше было немало (и тогда не нужны никакие оговорки), либо обязательны названные в документе.

Уместно заметить, что в рыночной экономике цены отличаются высокой гибкостью. Фирмы, предприятия могут принимать решения об установлении разных цен для потребителей, расположенных в разных регионах, и никому не придет в голову на уровне государственной политики ограничивать их в этом вопросе. В разных странах и на международном рынке условия поставки также имеют разное толкование, но объединяет их одно: используя их, фирмы ставят целью сохранить и расширить сеть своих потребителей, обеспечить устойчивый сбыт продукции. В одних случаях действительно выгоднее определять цены в местах производства товара, в других — в местах его потребления. Достаточно распространены зональные цены, которые фирмы устанавливают таким образом, что все потребители, находящиеся в границах одной зоны, платят одну и ту же цену, а также цены, установленные применительно к базисному пункту. Нередко в случаях, когда фирмы заинтересованы в поддержании деловых отношений со своими партнерами или стремятся расширить влияние на рынке, могут устанавливаться цены с принятием транспортных расходов на себя. При этом фирмы исходят из того, что расширив объемы продаж, удастся снизить издержки, покрыв при этом транспортные затраты.

ИЗВЕСТНО, что в нынешней ситуации, когда запасы готовой продукции на складах предприятий составляют значительные размеры, гибкий подход в вопросах ценообразования может помочь решению проблемы. Необходимо маневрирование, но для этого следует знать возможные варианты заключения сделок с учетом отражения в ценах транспортных расходов, уметь просчитать плюсы и минусы контракта в различных ситуациях.

Далее в Положении говорится о том, что изготовители имеют право согласовывать с покупателями различный уровень свободных отпускных цен на одну и ту же продукцию исходя из условий поставки, платежей, конъюнктуры рынка, сезонного спроса. На первый взгляд все правильно. Обратимся, однако, к опыту развитых стран. В США еще в 1936 г. был принят и продолжает успешно действовать так называемый закон Робинсона Патмана, запрещающий производителям и оптовикам осуществлять ценовую дискриминацию, т.е. устанавливать на продукцию "схожего качества" различные по уровню цены, если они экономически не обоснованы. В рыночных условиях ничто не должно наносить ущерб конкуренции, а условия реализации должны быть доступными для всех конкурирующих предприятий-покупателей на пропорционально равной основе. В нашей ситуации, когда в торговле участвуют предприятия различных форм собственности, такая норма немаловажна, если мы хотим развивать в экономике многоукладность.

Вместе с тем отпускные цены действительно могут быть дифференцированы в силу объективных причин: разных условий поставки, платежа, объемов партий продукции, конъюнктуры рынка в момент заключения сделки и других факторов. В этом заключается их подвижность, свойственная рыночной экономике. Небезынтересно узнать, что в развитых зарубежных странах используется более двадцати различных скидок и надбавок. Наиболее распространенные из них — скидки на количество изделий в заказанной партии, которые могут достигать 30% цены; бонусные скидки или скидки за оборот, которые предоставляются постоянным партнерам; дилерские скидки, предоставляемые производителями своим постоянным представителям или посредникам по сбыту; сезонные скидки; скрытые скидки в виде оказания бесплатных услуг, обучения персонала, предоставления бесплатных образцов и некоторые другие.

СВОБОДНЫЕ розничные цены на продукцию и товары кроме отпускных цен включают в себя цены торговых услуг оптовых и розничных предприятий по доведению товара до потребителя. Эти цены в мировой практике могут определяться как на основе надбавок, так и скидок, выраженных в процентах (первые к цене продавца, вторые — цене покупателя). Надо заметить, что в отличие от нашего порядка формирования розничных цен, который основывается сейчас исключительно на торговых надбавках (и только о них идет речь в Положении), за рубежом значительно шире используются скидки, что в большей мере отвечает рыночным условиям. Исходя из принципов маркетинга предприятия должны принимать решение о выпуске только того товара, который поглотит рынок, и только после изучения его конъюнктуры, установления приемлемых розничных цен. Поэтому использование скидок гораздо удобнее, поскольку позволяет видеть структуру розничной цены и учитывать возможности каждого участника каналов товародвижения. Например, розничная торговая скидка — 30%, оптовая — 10%, цена производителя — 60%, а вся розничная цена — 100%. Поэтому в Положении не помешало бы указать на возможность использования как торговых надбавок, так и скидок.

Целое искусство представляет собой установление окончательной розничной цены на товар. Здесь недостаточно описания порядка ее округления, тем более, что, как показывает опыт других стран, предпочтительнее выражать цену нечетным числом. Из области психологии потребителей известно, что такой подход создает у покупателя впечатление продуманности и точного расчета цены и поэтому лучше воспринимается. В условиях насыщения товарного рынка предприятиям полезно знать и использовать другие проверенные приемы установления потребительских цен. Например, учитывать особые ценовые пороги, которые представляют собой такие уровни цен на определенную продукцию, при которых продажи могут резко возрастать или падать (сто тысяч, миллион или десять миллионов рублей и т.п.). Товар будет успешнее продаваться по цене 99 тысяч, чем 100 и т.д.

Для функционирования рыночной экономики безусловно важны устанавливаемые государством правила игры, в том числе и в области формирования цен. Однако немаловажно обобщение и распространение всего нового, передового, что накоплено мировой практикой и чему многих из нас просто не учили. Возможности и условия для этого у нас уже практически созданы. Думается, что огромную пользу могли бы принести всем предпринимателям, хозяйствующим субъектам, а также покупателям не только сухие инструкции, положения, но и рекомендации, и пропаганда проведения современной ценовой политики. Эту работу вполне мог бы возглавить Комитет цен Министерства экономики, обладающий большим опытом и значительным кадровым потенциалом.

Ирина ПОЛЕЩУК,
кандидат экономических наук, доцент БГЭУ

ДОПОЛНЕНИЕ N 1

ВО ВРЕМЕННЫЕ ПРАВИЛА ВЫПУСКА И ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В НАРОДНОМ ХОЗЯЙСТВЕ, УТВЕРЖДЕННЫЕ ПОСТАНОВЛЕНИЕМ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ 12 МАЯ 1992 Г. N 2

Утверждено постановлением правления Национального банка Республики Беларусь 11.01.96г., N 683

1. Пункт 2 после слова "индоссантами" дополнить словом "индоссатами".

2. В пункте 84:

слова "товарно-транспортную накладную, приходный ордер" заменить словами "товарно-транспортные накладные, приходные ордера";

слова "у должника" заменить словами "у основного должника, а также у индоссантов".

И.о. председателя Правления Национального банка Республики Беларусь

Н.А.КУЗЬМИЧ

Курсы иностранных валют,

установленные Национальным банком РБ с 2 февраля 1996 года

	Единый курс
1 австралийск. доллар	8556,57
1 австр.шиллинг	1096,86
1 фунт стерлингов	17406,97
10 бельг.франков	3751,92
1 немецкая марка	7711,91
1 голланд.гульден	6885,82
1 датская крона	1993,52
100 итал.лир	725,48
1 канадск.доллар	8360,60
1 норвежск.крона	1764,16
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2523,53
1 франц.франк	2247,54
1 шведск.крона	1651,94
1 швейцар.франк	9456,46
10 японских иен	1073,76
1 ЭКЮ	14169,73
10 испанск.песет	915,93
10 греч.драхм	467,44
1 ирландск.фунт	18018,19
1 исландск.крона	171,36
1 кувейт.динар	38371,71
10 ливанск.фунтов	72,28
10 португал.эскудо	744,58
1 сингапур.доллар	8099,16
10 турецк.лир	1,83
1 СДР	16707,83
1 венгерский форинт	80,95
1 польский злотый	4505,39
1 румынский лей	3,81
1 чешская крона	421,57
1 словацкая крона	379,59
1 болгарский лев	154,93
1 эстонская крона	963,96
1 литовский лит	2875,00
1 латвийский лат	20795,66
1 российск.рубль	2,43
10 украин.карбован.	0,65
1 кыргызст.сом	1017,00
1 молдавск.лей	2526,00
1 казахст.тенге	177,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9200,00
1 туркменск.манат	4,80
1 азербайджан. манат	2,50
1 таджикск.рубл	38,00

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой	11500,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11500,00

Денежный рынок Беларуси в январе

Январь 1996 г. преподнес банкам и финансовым структурам, работающим на денежном рынке Республики Беларусь, немало сюрпризов, опровергнув тем самым славу самого спокойного месяца в году. Это затронуло буквально все сегменты финансового рынка РБ: валютный рынок, рынок межбанковского кредитования и, конечно же, рынок долговых обязательств правительства. Далеко не все банки оказались подготовленными к подобному повороту событий.

Ориентируясь в своей работе на короткие и суперкороткие сроки привлечения ресурсов, банки поставили себя в крайне неустойчивое положение, полностью завися от конъюнктурных колебаний рынка.

В первой половине месяца при превышении предложения над спросом по межбанковским кредитам вполне закономерно выглядело стремление банков расширить свое присутствие на другом сегменте финансового рынка — рынке государственных долговых обязательств (ГДО).

Неудачное (в определенном смысле) проведение Минфином совместно с Национальным банком последних в 1995 г. аукционов по размещению ГКО было вызвано, в первую очередь, именно отсутствием у банков свободных средств в конце года. Поскольку это препятствие было устранено, высокие результаты состоявшихся аукционов по размещению трехмесячных ГКО XXIV и XXV выпусков были предрешены.

Увлекшись игрой с ценными бумагами, часть крупнейших банков не рассчитала свои возможности. Оказавшись без ресурсов, большинство банков развернуло активную работу по их привлечению, дав тем самым толчок к быстрому росту ставок по межбанковским кредитам.

23 января покупатели выставляли заявки на привлечение суперкоротких ресурсов под 900-1000 % годовых. То, что происходило на рынке в эти дни, очень живо напомнило события начала 1995 г. Однако есть и существенное отличие: учетная ставка Национального банка снизилась за это время с 200 % годовых до 66 %. Таким образом, в марте—апреле прошлого года максимальные ставки по привлечению ресурсов не превышали трехкратного (против пятнадцатикратного превышения 22—23 января) размера учетной ставки НБ.

Кризис, потрясший рынок межбанковского кредитования, был достаточно кратковременным. Уже 24 января стало отмечаться постепенное снижение котировок на МБК до среднемесячных показателей.

В январе вторичный рынок ценных бумаг правительства несколько снизил свои объемы. Если в декабре его объемы составили свыше 800 млрд. руб., то в январе — около 600 млрд. руб.

Благодаря успешному развитию рынка ГКО и КО в прошлом году этот сектор финансового рынка занял одно из ведущих мест в работе многих крупных банков. На сегодняшний день ценные бумаги правительства используются в основном в качестве резерва для восполнения возможной нехватки свободных средств (сделки РЕПО), но немаловажное значение имеет и их относительно высокая доходность.

Усилия Национального банка РБ поддержать курс национальной валюты в 1995 г. привели к сокращению валютных запасов до $103 млн. На этом фоне вполне логичным выглядит стремление НБ выправить сложившееся положение, следствием чего и стало введение в январе новых правил торгов на валютной бирже. Эта мера была далеко неоднозначно воспринята субъектами хозяйствования, поскольку административный порядок продажи валюты, как оказалось, сильно затормозил отлаженные процессы на МВБ. В результате новой политики НБ объемы торгов на МВБ в январе сократились с 2497,81 млрд. руб. в декабре до 2286,72 млрд. руб. в январе (снижение на 8,45 %).

Следствием этого стал резкий скачок курсов валют на внебиржевом рынке в начале месяца. Курс скупки доллара достиг отметки в 13000 BRB/1 USD. Сходный процесс наблюдался по немецкой марке и российскому рублю.

Жесткая позиция, занятая Национальным банком, позволила все же сбить наметившийся ажиотажный спрос на валюту. Уже к середине месяца курсы валют на внебиржевом рынке стабилизировались.

Как и в предыдущем месяце, наибольший удельный вес в объемах торгов на МВБ занимал доллар, несколько усиливший свои позиции (67,32 % от объемов торгов). Всего же за месяц на торгах было продано $ 133,863 млн.

Объемы торгов по немецкой марке в рублевом выражении в январе существенно выросли — с 173,01 млрд. руб. до 204,23 млрд. руб. (рост на 18,5 %). На бирже было продано DM 25,567 млн. Выросла доля марки в объемах торгов — до 8,93 %.

Существенно снизились объемы торгов по российскому рублю. Если в декабре на МВБ было продано RUR 267,111 млрд., то в январе только RUR 214,514 млрд. (снижение на 19,69 %). Тем не менее, российский рубль сохранил свои позиции второй основной валюты, котирующейся на бирже. Его доля в общих объемах торгов составила 22,96 %.

Неизменной осталась позиция украинского карбованца. Доля этой валюты в объемах торгов на МВБ составила 0,79 % при снижении абсолютных продаж с KRB 301,69 млрд. в декабре до KRB 266,55 млрд. в январе.

По всей видимости, февраль будет достаточно напряженным месяцем для банковской системы РБ. По итогам января можно видеть, что стоимость привлекаемых на рынке МБК ресурсов значительно возросла. Можно ожидать, что банки в значительно большей степени будут ориентироваться на вторичный рынок ценных бумаг для восполнения временного недостатка средств. Условия для наращивания оборотов на этом рынке имеются, тем более, что предстоит по крайней мере еще один аукцион по размещению ГКО нового выпуска.

ИКФ "ФинКонсалт"

КОТИРОВКИ ЧЕКОВ "ИМУЩЕСТВО"

на 02.02.95г.

	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин.пакет
МИНСК:				
БАНК АБСОЛЮТ	-	-	1800—2000	10 000
НИКОЛЬ-ИНВЕСТ	-	1500	1900	10 000
РАМОС-ИНТЕРНЭШНЛ	1800	-	-	1
УПРАВЛЕНИЕ И ИНВЕСТИЦИИ	1550	-	-	-
ЭПИГРАФ-ПЛЮС	1500	1500	2200	30 000
СЭКАЙ-ТРАСТ	1600	-	2100	дог.
ДОМИНАТОР-СОЛВЕНТ	-	1500	2000	10 000
БРЕЙВ-ИНВЕСТ	1500	-	-	-
ИНВЕСТ.ТЕХНОЛОГИИ	2000	-	-	-
ВИТЕБСК:				
ВИТФОНД	1400	-	дог.	
ГРОДНО:				
ПУЛЬС	1700	-	-	
ГОМЕЛЬ:				
"Эгал-инвест"	2000	-	2500	-
"Папирус"	2000	-	-	-
Беласко-инвест	2000	дог.	дог.	-

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ "R O N A S"
Минск (0172) 32-87-15, Витебск (0212) 36-98-91, Гомель (0232) 53-51-00, Могилев (0222) 22-34-95, Гродно (0152) 96-74-57

О переоценке основных фондов в 1996 году

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 73 от 29 января 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Принять предложение Министерства экономики, Министерства финансов и Министерства статистики и анализа об отражении результатов проводимой предприятиями и организациями всех форм собственности переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1996 г. в балансах предприятий и организаций по состоянию на 1 июля 1996 г.

2. Министерствам и другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому обеспечить проведение переоценки основных фондов государственных предприятий, организаций, учреждений по состоянию на 1 января 1996 г.

3. Предприятиям и организациям всех форм собственности проводить в 1996 году начисление амортизации на полное восстановление основных фондов, уменьшая нормы амортизации по решению собственника имущества или по его поручению руководителя предприятия, организации.

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

Людзі пішуць у Нацбанк

Як паказаў аналіз, большасць лістоў і скаргаў, накіраваных у Нацыянальны банк Беларусі, выклікана нізкім узроўнем ведаў насельніцтва ў пытаннях банкаўскай дзейнасці, асобнымі недапрацоўкамі камерцыйных банкаў у рабоце з укладчыкамі.

Пераважная большасць скарг укладчыкаў на камерцыйныя банкі тычыцца змянення працэнтных ставак па дэпазітах у бок зніжэння, аднабаковага змянення дэпазітных дагавораў. Усе яны былі накіраваны кіраўнікам канкрэтных банкаў. Трэба адзначыць, што банкі даволі адказна ставіліся да разгляду такіх скаргаў. У выпадках незаконнага зніжэння працэнтаў грамадзянам былі вернуты неданалічаныя ім грошы. Але гэтых скаргаў можна было бы пазбегнуць, каб банкі належным чынам праводзілі тлумачальную работу з кліентамі, знаёмілі іх з умовамі захавання ўкладаў і парадкам налічэння працэнтаў.

Што тычыцца лістоў з просьбамі даць тыя ці іншыя тлумачэнні наконт парадку правядзення пэўных банкаўскіх аперацый, то хацелася б звярнуць увагу, што Нацыянальным банкам выдаецца часопіс "Банкаўскі веснік", у якім можна пазнаёміцца з нарматыўнай базай, якой кіруюцца банкаўскія ўстановы, а таксама знайсці адказы на іншыя шматлікія пытанні.

Акрамя таго, хацелася б звярнуць увагу грамадзян, што ў абласцях працуюць галоўныя ўпраўленні Нацыянальнага банка, куды непасрэдна на месцах можна звяртацца з лістамі і скаргамі. Гэта паскорыць адказ на вашы пытанні і дазволіць пазбегнуць непатрэбнай перапіскі.

Потолок для ставки по МБК

Сохраняя стабильность

В целях предотвращения ажиотажных спекулятивных операций на межбанковском рынке, недопущения удорожания стоимости кредитов, предоставляемых экономике, и руководствуясь статьей 20 Закона "О Национальном банке Республики Беларусь", главное денежно-кредитное ведомство страны установило предельный размер процентной ставки по межбанковским кредитам не более трехкратной ставки рефинансирования. А ее размер сегодня составляет 5,5% в месяц.

Дмитрий ЖУК, пресс-служба Национального банка Беларуси

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 05.02.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка	•	Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Банк "Олимп", т.594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (росс. рубли)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	45	50	—			100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB – USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	организация	292141	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении денег на счет	ФП "Л.Д."	651718 699882	—
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФК "СТАРТ"	768907	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	СП "Вымпел"	768916	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	организация	336321	—

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718 699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	организация	336321	—
USD	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	по дог.	организация	2754230	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	---	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	519406 523844

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"IG", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
Организация, т.768187	по дог.	по дог.	от 2000$	по дог.	по договоренности
Финансовая группа "Вероника", т. 531504, 558213	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ТК "Континент", т. 519406, 523844	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент", т. 519406, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 334653, 330931	СНГ	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"IG", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—
ФГ "Вероника", т. 531504, 558213	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	3	5	7	12	14	15-20	30	45	60	90	120	180	360
Финансовая группа "Сэкай", т. 334653, 330931	неогранич.	—	30–65	—	40–75	40–75	50–80	60–90	по договоренности					
Финансовая группа "Вероника", т. 203847	до 300 млн. св. 300 млн.	50–52 53–60	52-58 60-62	52-58 60-62	—	60–65 70–75	—	70–72 75–80						

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Израиль,США,Австрия, (более 15 стран)	от 500$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$
ООО "Правовые услуги", т. (0172) 768678	США и другие юрисдикции	Под заказ	от 150$	от 1050$
Юридическая фирма, т./ф. 453141	США	Продажа готовых компаний	от 125$	от 1200$
	США и другие государства	Консультации, разработка схем деятельности, юрид. сопровождение, конфиденциальность	от 125$	от 1200$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Прядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+4%	любое	от 350 тыс. $	по дог.	по поступлении	организация	235768	наличными + 1 %

Налоговое планирование

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Защита в хоз. судах. Консультации: оффшорные компании, внешнеторговые сделки.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

Посольство США объявляет программу розыгрыша иммиграционных виз

С 12 февраля по 12 марта в очередной раз пройдет программа визовой лотереи. Для расширения географии иммиграции будет разыграно 55000 виз на постоянное жительство. Из них доля граждан европейских государств, включая родившихся в Беларуси и других республиках б. СССР, составляет 23910 виз. В Посольстве США можно ознакомиться с полным перечнем требований к заявителям и порядком подачи заявки. К участию в лотерее допускаются лица, имеющие законченное среднее образование или эквивалентное или в течение двух лет из пяти последних проработавшие в должности, требующей по меньшей мере двух лет специальной подготовки или практики.

Подача заявок не требует оплаты, равно как не существует специальной формы обращения. Заявка должна содержать следующую информацию: фамилию, имя и отчество заявителя; дату и место рождения как заявителя, так и его (ее) жены (мужа) и несовершеннолетних детей, которые также могут изъявить желание иммигрировать в США, почтовый адрес заявителя и, по возможности, номер телефона; страну проживания, если она отличается от страны рождения; недавнюю фотографию заявителя размером 3,8х3,8 см с подписанной печатными буквами на обороте фамилией. Эти сведения посылаются обычной или авиапочтой по следующему адресу:

**Europe
DV-97 Program
National Visa Center
Portsmouth, NH 00212
USA**

Более подробную информацию можно получить в консульском отделе Посольства США в Минске с 8.30 до 17.30 в рабочие дни.

ПЕРЕЧЕНЬ объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году, сформированный на основании отраслевых программ и согласованный местными исполнительными комитетами

N п/п — Наименование предприятия, организации, местонахождение

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗЕЙ

1. Внешнеторговое объединение "Беларусьинторг", г.Минск

МИНЖИЛКОМХОЗ

1. Завод "Коммунальник", г.Гомель
2. Арендное научно-производственное предприятие "Энергия", г.Гомель

МИНЗДРАВ

1. Белорусский государственный институт по проектированию объектов здравоохранения "Белгипроздрав", г.Минск

МИНГОСИМУЩЕСТВО

1. Брестская региональная оптово-посредническая фирма "Брестоптторг", г.Брест
2. Белорусская производственно-коммерческая фирма химических реактивов и препаратов "Белреахим", г.Минск
3. Витебская региональная оптово-посредническая фирма "Витебскоптторг", г.Витебск
4. Гомельская региональная оптово-посредническая фирма "Гомельоптторг", г.Гомель
5. Могилевская региональная оптово-посредническая фирма "Могилевоптторг", г.Могилев
6. Республиканское внешнеторговое предприятие "Белвнешпромсервис", г.Минск
7. Белорусская республиканская производственно-коммерческая фирма по использованию тары "Белпромтара", г.Минск
8. Республиканский вычислительный центр, г.Минск
9. Центр "Белоргснабпроект", г.Минск
10. Белорусский трест транспортного строительства "Белтрансстрой", г.Минск
11. Белорусская государственная научно-производственная фирма "Белвторресурсы", г.Минск

МИНКУЛЬТУРЫ

1. Арендное предприятие "Мысль", Могилевская обл., г.Бобруйск
2. Арендное оптово-розничное объединение "Светач", г.Витебск
3. Арендное предприятие "Жизнь", г.Минск
4. Арендно-книготорговое предприятие "Верховинка", г.Минск
5. Арендно-книготорговое предприятие "Методическая книга", г.Минск
6. Арендное предприятие "Сучаснік", г.Молодечно
7. Арендно-книготорговое предприятие "Былина", г.Минск
8. Арендно-торговое предприятие "Жалейка", г.Минск
9. Арендное предприятие "Искра", г.Брест
10. Арендное предприятие "Книги", г.Барановичи
11. Арендное предприятие "Книга — почтой", г.Брест
12. Арендное предприятие "Глобус", г.Барановичи
13. Арендное предприятие "Факел", г.Барановичи
14. Арендное предприятие "Кругозор", г.Барановичи
15. Арендное предприятие "Школьный бибколлектор", г.Брест
16. Арендное предприятие "Букинист", г.Могилев
17. Арендное предприятие "Книга", г.Бобруйск
18. Арендное предприятие "Тасцінец", г.Могилев
19. Арендное предприятие "Асвета", г.Могилев
20. Арендное предприятие "Бобруйскккнига", г.Бобруйск
21. Арендное предприятие "Светач", г.Могилев
22. Малое арендное предприятие "Май", г.Гродно
23. Малое арендное предприятие "Ирбис", г.Гродно
24. Арендное предприятие "Книжный магазин N 2", г.Гомель
25. Торгово-арендное предприятие "Дружба", г.Гомель
26. Торгово-арендное предприятие "Мілавіца", г.Светлогорск
27. Торгово-арендное предприятие "Крыніца", г.Светлогорск
28. Арендное предприятие "Знание", г.Витебск
29. Арендное оптово-розничное предприятие "Крыніца", г.Витебск
30. Арендно-торговое предприятие "Искусство", г.Витебск
31. Дочернее малое государственное предприятие книжной торговли "Раніца", г.Гродно
32. Республиканское арендное объединение "Белаттракцион", г.Минск
33. Арендное предприятие "Торговый дом Мелодия", г.Минск
34. Республиканская коммерческая фирма "Белпечать", г.Минск
35. Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г.Брест
36. Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г.Витебск
37. Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г.Гомель
38. Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г.Минск
39. Республиканское оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г.Минск
40. Малое предприятие "Літарка", г.Минск
41. Малое предприятие "Мастацтва" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
42. Государственное предприятие "Вильно" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
43. Малое предприятие "Кніжная скарбонка" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
44. Малое предприятие "Крыніца" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Солигорск
45. Дочернее хозрасчетное предприятие "Ото-то" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
46. Дочернее книготорговое предприятие "Валенсам", г.Минск
47. Государственное книготорговое предприятие "Медицинская книга" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
48. Дочернее хозрасчетное предприятие "Центральный книжный магазин" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
49. Государственное книготорговое предприятие "Подписные издания" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
50. Дочернее хозрасчетное предприятие "Панарама", г.Минск
51. Дочернее государственное предприятие "Торговая фирма "Светач-93" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
52. Государственное книготорговое предприятие "Кнігачэй" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
53. Дочернее хозрасчетное предприятие "Ветразь" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Борисов
54. Малое дочернее универсальное книготорговое предприятие "Магазин N 54" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Вилейка, Минская обл.
55. Малое дочернее универсальное книготорговое предприятие "Магазин N 56", г.Жодино, Минская обл.
56. Хозрасчетное книготорговое предприятие "Магазин N 60", г.Солигорск, Минская обл.
57. Предприятие "Книжный магазин N 11", г.Минск
58. Государственное книготорговое предприятие "Галактика", г.Минск
59. Государственное книготорговое предприятие "Магазин N 34" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
60. Дочернее государственное предприятие "Маладосць" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
61. Государственное хозрасчетное предприятие "Кнігарня Эурыка" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
62. Государственное торговое предприятие "Находка-92", г.Минск
63. Хозрасчетное предприятие "Водбліск", г.Минск
64. Государственное книготорговое предприятие "Кнігі", г.Борисов, Минская обл.
65. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Крыніца", г.Борисов, Минская обл.
66. Государственное книготорговое предприятие "Спадчына" (совместно с КТП "Белкнига"), г.Молодечно
67. Производственно-коммерческая фирма "Букинист" (магазины "Букинистическая книга" и "Вянок") (совместно с КТП "Белкнига"), г.Минск
68. Минский областной библиотечный коллектор, г.Минск
69. Книготорговое предприятие "Белкнига", г.Минск
70. Государственное хозрасчетное предприятие "Дружба" (совместно с ДОРП "Бресткнига"), г.Брест
71. Государственный хозрасчетный магазин "Асвета", г.Брест
72. Государственное хозрасчетное предприятие "Бибколлектор" (совместно с ДОРП "Бресткнига"), г.Брест
73. Государственный хозрасчетный магазин "Букинист", г.Барановичи, Брестская обл.
74. Малое предприятие "Полымя", г.Пинск
75. Дочернее областное оптово-розничное торговое предприятие "Бресткнига", г.Брест
76. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Восход" (совместно с ДОРП "Витебскккнига"), г.Новополоцк, Витебская обл.
77. Государственное книготорговое предприятие "Светач" (совместно с ДОРП "Витебскккнига"), г.Полоцк, Витебская обл.
78. Дочернее областное оптово-розничное книготорговое предприятие "Витебскккнига", г.Витебск
79. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Веды" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Гродно
80. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Наука" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Гродно
81. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Кругозор" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Гродно
82. Малое предприятие "Світанак", г.Гродно
83. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Книжный мир" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Лида, Гродненская обл.
84. Малое предприятие "Школьник" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Волковыск, Гродненская обл.
85. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Книги" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Волковыск, Гродненская обл.
86. Дочернее государственное книготорговое предприятие "Прометей" (совместно с ДОРП "Гроднокнига"), г.Гродно
87. Дочернее областное оптово-розничное книготорговое предприятие "Гроднокнига", г.Гродно
88. Дочернее государственное предприятие "Магазин N 12", г.Мозырь, Гомельская обл.
89. Дочернее областное оптово-розничное книготорговое предприятие "Гомелькнига" (в состав входят 11 фирменных магазинов без права юридического лица), г.Гомель
90. Магазин N 7 "Искусство", г.Брест
91. Магазин N 19 "Світанак", г.Брест
92. Государственное хозрасчетное книготорговое предприятие "Далеч" (совместно с книготорговым предприятием "Белкнига"), г.Минск
93. Могилевское арендное предприятие "Прамень", г.Могилев
94. Арендное предприятие "Могилевкнига", г.Могилев
95. Городское оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г.Минск
96. Арендное книготорговое предприятие "Краявід", г.Минск

МИНОБОРОНЫ

1. Бывший военный городок "Петриков" (объект 600) Гомельская обл.

МИНСВЯЗИ

1. Арендный трест "Белсвязьстрой", г.Минск
2. Арендный трест "Белремстройсвязь", г.Минск

МИНСЕЛЬХОЗПРОД

1. Солевыварочный комбинат, г.Мозырь
2. Рыбхоз "Краснополесский" НПО "Белрыбхоз" Житковичский р-н, д. Пуховичи
3. Минский хозрасчетный ремонтно-монтажный строительный участок всесоюзного треста "Рыбстроймонтаж"
4. Птицефабрика "Оранчицкая", Брестская обл.
5. Полоцкая птицефабрика
6. Климовичская птицефабрика
7. Минское производственное объединение хлебопекарной промышленности
8. Барановичский комбинат хлебопродуктов
9. Пинский комбинат хлебопродуктов
10. Витебский комбинат хлебопродуктов
11. Оршанский комбинат хлебопродуктов
12. Калинковичский комбинат хлебопродуктов Гомельского производственного объединения хлебопродуктов
13. Узовский комбинат хлебопродуктов Гомельского производственного объединения хлебопродуктов
14. Лидский комбинат хлебопродуктов
15. Слуцкий комбинат хлебопродуктов Минского производственного объединения хлебопродуктов
16. Осиповичский комбинат хлебопродуктов
17. Бобруйский комбинат хлебопродуктов
18. Костюковичское хлебоприемное предприятие
19. Минский опытно-механический завод Министерства хлебопродуктов
20. Полоцкий комбинат хлебопродуктов
21. Государственное предприятие "Птицевод", Минский р-н
22. Гомельский комбинат хлебопродуктов
23. Скидельский комбинат хлебопродуктов
24. Молодечненский комбинат хлебопродуктов
25. Могилевский комбинат хлебопродуктов
26. Климовичский комбинат хлебопродуктов
27. Горецкий элеватор, Могилевская обл.
28. Кричевское хлебоприемное предприятие
29. Малое предприятие "Подъем", г.Минск
30. Рыбхоз "Волма", Минская обл., Червенский р-н
31. Полоцкий авторемонтный завод, г.Полоцк
32. Приминский ремонтный завод, Минская обл., Борисовский р-н, д.Лошница
33. Оршанский тракторoремонтный завод, г.Орша
34. Жабинковский сахарный завод, Брестская обл., г.п.Жабинка
35. Ивановский солодовенный завод, Брестская обл., г.Иваново
36. Негорельский воскоперерабатывающий и ульевой завод, Минская обл., г.п.Негорелое
37. Брестская областная контора пчеловодства, г.Брест
38. Гомельская областная контора пчеловодства, г.Гомель
39. Минская областная контора пчеловодства, г.Минск
40. Совхоз "Лясковичи", Гомельская обл.
41. Совхоз "Петриковский", Гомельская обл.
42. Могилевский ремонтный завод, г.Могилев
43. Вилейский ремонтный завод, Минская обл.
44. Кобринский ремонтный завод, Брестская обл.
45. Минский опытный электроремонтный завод
46. Совхоз "Голубицкий", Петриковский р-н, Гомельская обл.
47. Рыбхоз "Соколово", Жабинковский р-н, Брестская обл.
48. Рыбхоз "Тремля", Петриковский р-н, Гомельская обл.
49. Рыбхоз "Грицево", Молодечненский р-н, Минская обл.
50. Лепельский опытный ремонтно-механический завод, Витебская обл.
51. Совхоз "Большевик", Минский р-н, Минская обл.
52. Совхоз "Гвардия", Борисовский р-н, Минская обл.
53. Совхоз "Велятичи", Борисовский р-н, Минская обл.
54. Ошмянская кофейно-цикорная фабрика, Гродненская обл.
55. Наровлянская кондитерская фабрика "Красный мозырянин", г.Наровля, Гомельская обл.
56. Бобруйский маслобойный завод им.Одерихо, г.Бобруйск
57. Витебский маслоэкстракционный завод, г.Витебск
58. Гомельский ордена Трудового Красного Знамени жировой комбинат
59. Лидское ордена Трудового Красного Знамени производственное объединение пищеконцентратной промышленности, Гродненская обл.
60. Минский дрожжевой комбинат
61. Минский опытно-механический завод треста "Промбурвод", г.Минск
62. Минский опытно-экспериментальный завод "Мясомолмаш"
63. Лунинецкий ремонтно-механический завод, Брестская обл.
64. Калинковичский ремонтно-механический завод, Гомельская обл.
65. Скидельский сахарный комбинат, Гродненская обл.
66. Совхоз "Стайки", Минская обл.
67. Жабинковский комбикормовый завод, Брестская обл.
68. Дрогичинский комбикормовый завод, Брестская обл.
69. Глубокский комбикормовый комбинат, Витебская обл.
70. Лепельский комбикормовый завод, Витебская обл.
71. Миорский комбикормовый завод, Витебская обл.
72. Жлобинский комбикормовый завод, Гомельская обл.
73. Птичский комбикормовый завод, Гомельская обл.
74. Хойникский комбикормовый комбинат, Гомельская обл.
75. Сморгонский комбикормовый завод, Гродненская обл.
76. Росский комбикормовый завод, Гродненская обл.
77. Ошмянский комбикормовый завод, Гродненская обл.
78. Слонимский комбикормовый завод, Гродненская обл.
79. Шкловский комбикормовый завод, Могилевская обл.
80. Ходосовский комбикормовый завод, Могилевская обл.
81. Незавершенное строительство Дома культуры, дер.Чернавчицы Брестского р-на
82. Информационно-вычислительный центр концерна "Белмелиоводхоз", г.Пинск
83. Кохановское производственное объединение "Стройиндустрия", Витебская обл., г.п.Коханово
84. Государственное хозрасчетное предприятие по производству одноковшовых экскаваторов "Белэкс", г.п.Коханово
85. Производственное объединение "Белагропромкомплект", г.Минск
86. Государственное предприятие "Агросвязьэлектроника", г.Молодечно
87. Пинскводстрой, Брестская обл., г.Пинск
88. Объект незавершенного строительства "Завод потребительской и транспортной тары", г.Береза Брестской обл.
89. Арендное предприятие "ПМК-1", г.Вилейка

МИНТОРГ

1. Республиканский строительно-монтажный трест "Белторгстрой", г.Минск
2. Строительно-монтажное управление-7, г.Барановичи
3. Институт "Витторгпроект", г.Витебск
4. Белорусское производственно-торговое предприятие "Белинвентарьторг", г.Минск
5. Головное предприятие республиканского производственно-художественного объединения "Белторгреклама", г.Минск
6. Проектно-технологический институт по разработке, внедрению и эксплуатации автоматизированных систем управления торговлей "Белторгсистема", г.Минск
7. Минское областное арендное предприятие "Оптторгснаб"
8. Минское арендное оптовое предприятие "Культтовары"
9. Производственно-художественное предприятие "Могилевторгреклама" республиканского производственно-художественного объединения "Белторгреклама", г.Могилев
10. Производственно-художественное предприятие "Гомельторгреклама" республиканского производственно-художественного объединения "Белторгреклама", г.Гомель
11. Завод ЖБИ треста "Белторгстрой", г.Могилев

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА И КОММУНИКАЦИЙ

1. Автомобильный парк N 8, г.Береза
2. Автомобильный парк N 9, г.Каменец
3. Автомобильный парк N 12, г.Столин
4. Автомобильный парк N 13, г.Иваново
5. Автомобильный парк N 16, г.Кобрин
6. Опытно-механический завод, г.Бобруйск
7. Авторемонтный завод, г.Минск
8. Авторемонтный завод, г.Борисов
9. Авторемонтный завод, г.Мозырь
10. Авторемонтный завод, г.Слоним
11. Автотранспортное предприятие N 5, г.Калинковичи
12. Автотранспортное предприятие N 9, г.Рогачев
13. Автотранспортное предприятие N 10, г.Добруш
14. Автотранспортное предприятие N 11, г.Уваровичи
15. Автотранспортное предприятие N 12, г.Петриков
16. Автотранспортное предприятие N 13, г.Ельск
17. Автотранспортное предприятие N 15, г.Корма
18. Автотранспортное предприятие N 16, г.Житковичи

19. Автотранспортное предприятие N 17, г.п.Октябрьский
20. Автотранспортное предприятие N 19, г.Брагин
21. Автотранспортное предприятие N 20, г.Лельчицы
22. Автотранспортное предприятие N 21, г.Чечерск
23. Автотранспортное предприятие N 22, г.Наровля
24. Автотранспортное предприятие N 23, г.Лоев
25. Автотранспортное предприятие N 25, г.Жлобин
26. Автобусное предприятие N 1, г.Гомель
27. Автобусное предприятие N 2, г.Мозырь
28. Автобусное предприятие N 3, г.Речица
29. Автобусное предприятие N 4, г.Мозырь
30. Автобусное предприятие N 5, г.Светлогорск
31. Автобусное предприятие N 6, г.Гомель
32. Гомельский автовокзал
33. Жлобинский автовокзал
34. Авторемонтный завод, г.Брест
35. Грузовой автопарк N 4, г.Могилев
36. Арендное предприятие "Барановичский завод запасных частей "Автако", г.Барановичи
37. Арендное автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие N 8, г.Бобруйск
38. Грузовой автомобильный парк N 22, г.Могилев
39. Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие N 10, г.Минск
40. Арендное производственное объединение "Гроднооблавтотранс", г.Гродно
41. Грузовой автомобильный парк N 2, г.Пинск
42. Грузовой автомобильный парк N 3, г.Брест
43. Грузовой автомобильный парк N 4, г.Барановичи
44. Грузовой автомобильный парк N 5, г.Брест
45. Таксомоторный парк N 1, г.Брест
46. Таксомоторный парк N 2, г.Барановичи
47. Автотранспортное предприятие N 1, г.Витебск
48. Автотранспортное предприятие N 2, г.Витебск
49. Автотранспортное предприятие N 3, г.Витебск
50. Автотранспортное предприятие N 4, г.Витебск
51. Автотранспортное предприятие N 5, г.Витебск
52. Автотранспортное предприятие N 7, г.Полоцк
53. Автотранспортное предприятие N 8, г.Орша
54. Автотранспортное предприятие N 22, г.Орша
55. Таксомоторный парк N 1, г.Витебск
56. Таксомоторный парк N 2, г.Орша
57. Автотранспортное предприятие N 1, г.Гомель
58. Автотранспортное предприятие N 3, г.Светлогорск
59. Автотранспортное предприятие N 7, г.Речица
60. Автотранспортное предприятие N 8, г.Гомель
61. Автотранспортное предприятие N 24, г.Гомель
62. Автотранспортное предприятие N 26, г.Гомель
63. Таксомоторное предприятие N 1, г.Гомель
64. Автотранспортное предприятие N 6, г.Мозырь
65. Автотранспортное предприятие N 6, г.Новополоцк
66. Автотранспортное предприятие N 9, г.Чашники
67. Автотранспортное предприятие N 10, г.п.Россоны
68. Автотранспортное предприятие N 11, г.Толочин
69. Автотранспортное предприятие N 12, г.Дубровно
70. Автотранспортное предприятие N 13, г.Верхнедвинск
71. Автотранспортное предприятие N 14, г.Лепель
72. Автотранспортное предприятие N 15, г.п.Миоры
73. Автотранспортное предприятие N 16, г.Глубокое
74. Автотранспортное предприятие N 17, г.Поставы
75. Автотранспортное предприятие N 18, г.Браслав
76. Автотранспортное предприятие N 19, г.п.Бегомль
77. Автотранспортное предприятие N 21, г.п.Бешенковичи
78. Автотранспортное предприятие N 20, г.Сенно
79. Компания "Витебскоблавтотранс", г.Витебск
80. Концерн "Белмагистральавтотранс", г.Минск

МИНИСТЕРСТВО ТОПЛИВА И ЭНЕРГЕТИКИ

1. Специализированное ремонтное строительно-монтажное управление "Белэнергозащита"
2. Общество с ограниченной ответственностью строительно-монтажное предприятие "Витебскэнергострой"
3. Предприятие "Белэнергоснабкомплект", г.Минск
4. Арендное предприятие "Механизированная колонна N 96", г.Минск
5. Арендное предприятие "Лукомльэнергомонтаж", г.Новолукомль
6. Строительно-монтажное управление "Зельваэнергострой", г.п.Зельва
7. Малое государственное предприятие "Белремэнергомеханизация", г.Минск
8. Государственное строительно-монтажное предприятие "Трест "Белэнергострой", г.Минск
9. Белорусское монтажно-наладочное предприятие "Белэлектромонтажналадка"

МИНИСТЕРСТВО АРХИТЕКТУРЫ И СТРОИТЕЛЬСТВА

1. Арендный строительный трест N 20, г.Светлогорск
2. Строительный трест N 21, г.Борисов
3. Арендный строительно-монтажный трест N 30, г.Гродно
4. Производственное объединение "Гомельстройматериалы", г.Гомель
5. Арендное предприятие "Сморгоньсиликатбетон", г.Сморгонь
6. Любанский комбинат строительных материалов, г.Любань
7. Производственное объединение "Гранит"
8. Арендное предприятие "Белтеплоизоляция", г.Минск
9. Строительно-монтажное предприятие "Радиострой", г.Минск
10. Стеклозавод "Залесье", Вилейский район, Минская обл.
11. Дорожно-строительный трест N 2, г.Гомель
12. Дорожно-строительный трест N 3, г.Могилев
13. Дорожно-строительный трест N 4, г.Брест
14. Государственное предприятие "Мостострой", г.Минск
15. Управление механизации N 127 треста N 8, г.Брест
16. Строительно-кооперативная фирма "Мозырьпромстрой", г.Мозырь
17. Производственно-строительный кооператив "Трест N 14", г.Гомель
18. Стройтрест N 16, г.Новополоцк
19. Арендное предприятие "Строительный трест N 17", г.Могилев
20. Арендное предприятие "Завод сборного железобетона N 11", г.Светлогорск, Гомельская обл.
21. Фирма "Стройкомплекс", г.Минск
22. Комбинат железобетонных конструкций, г.Барановичи
23. Производственная строительная фирма "ВИД", г.Марьина-Горка, Минская обл.
24. Специализированное строительное управление "Тепломонтаж", г.Минск
25. Трест "Белпромналадка", г.Минск
26. Ремонтно-строительный трест "Белстромремонт", г.Минск
27. Строительный трест N 40, г.Жлобин
28. Проектно-производственное предприятие "Брестгипрострой", г.Брест
29. ПО "Горыньстройматериалы", г.Речица, Столинский р-н
30. Проектно-строительная фирма "Буг", г.Брест
31. Арендное предприятие "Березовский комбинат силикатных изделий"
32. Спецпредприятие "Нефтезаводмонтаж", г.Новополоцк
33. Комбинат сборного железобетона и конструкций, г.Орша
34. Арендное предприятие-181, г.Новополоцк
35. Дорожно-строительный трест N 1, г.Витебск
36. Гомельское арендное специализированное автотранспортное предприятие "Автоспецтранс", г.Гомель
37. Арендное производственное строительно-монтажное объединение "Гомельпромстрой"
38. Петриковский керамзитовый завод
39. Предприятие "Автоспецтранс", г.Гродно
40. Дятловский завод инвентарных зданий
41. Арендное предприятие "Волковыскцементошифер"
42. Арендное предприятие "Стройтрест N 12", г.Могилев
43. Климовичский комбинат стройматериалов
44. Строительный трест N 3, г.Солигорск
45. Молодечненское проектно-строительное предприятие
46. Молодечненский завод ЖБИ
47. Молодечненский КСМ
48. Минский гипсовый завод
49. Объединение "Автоспецтранс" (головное предприятие), г.Минск
50. Институт "Спецавтоматика", г.Минск
51. Государственное предприятие "Будтэх", г.Минск
52. Дорожно-строительный трест N 5, г.Минск
53. Государственное предприятие "Дорстройиндустрия", г.Минск
54. Арендное предприятие "Белалектромонтаж", г.Минск
55. ПКФ "Скрыжаванне", г.Минск
56. Арендное строительно-монтажное предприятие "Промтехмонтаж", г.Минск
57. "Белсантехмонтаж-2", г.Минск
58. Арендное предприятие "Белмонтажхимзащита", г.Гомель
59. Строительно-производственное объединение арендных предприятий "Трест-9", г.Витебск
60. Гомельский завод "Стромавтолиния"
61. Завод сборного железобетона 10, г.Гродно
62. Радошковичский керамический завод
63. Борисовский хрустальный завод
64. Солигорский домостроительный комбинат
65. Монтажное управление "Союзпроммонтаж", г.Гродно
66. Межрайонная передвижная механизированная колонна N 143, г.Волковыск
67. Межрайонная передвижная механизированная колонна N 153, г.Лида

МИНПРОМ

1. Минский техноторговый центр "Гарант", г.Минск
2. Научно-производственное объединение "Машиностроитель", г.Гомель
3. Завод средств комплексной автоматизации, г.Минск
4. Завод радиодеталей, г.Пружаны, Брестская обл.
5. Опытный завод "Кобальт", г.п.Плещеницы, Минская обл.
6. Минское предприятие "Авторемпроект"
7. Минское экспериментально-конструкторское бюро машиностроения
8. Гомельский горнообогатительный комбинат
9. Слуцкий техноторговый центр "Гарант", Минская обл.
10. Солигорский техноторговый центр "Гарант", Минская обл.
11. Молодечненский техноторговый центр "Гарант", Минская обл.
12. Арендное предприятие "Мисом", г.Минск
13. Могилевский металлургический завод им.Мясникова
14. Гомельский завод "Гомелькабель"
15. Витебское специальное конструкторское бюро зубообрабатывающих шлифовальных и заточных станков
16. Витебский станкостроительный завод им. Коминтерна
17. Завод токарных патронов, г.Гродно
18. Литейный завод "Центролит", г.Гомель
19. Речицкий метизный завод
20. Белорусский научно-исследовательский и конструкторско-технологический институт литейного производства БЕЛНИИЛИТ
21. Завод "Альмагор" Минского ПО "Горизонт"
22. Завод "Камертон", г.Пинск НПО "Интеграл"
23. Завод "Цветотрон", г.Брест НПО "Интеграл"
24. Специализированное конструкторское бюро "Запад", г.Брест НПО "Интеграл"
25. Минский научно-исследовательский приборостроительный институт
26. Гомельский станкостроительный завод им.С.М.Кирова
27. Минский завод "Горизонт" ПО "Горизонт"
28. НИИ цифрового телевидения, г.Минск ПО "Горизонт"
29. НПК "Сигнал", г.Минск ПО "Горизонт"
30. Предприятие по производству кабельно-спутникового телевидения ПО "Горизонт"
31. Гомельский алектровакуумный завод ПО "Коралл"
32. Завод "Модуль", г.Гомель ПО "Коралл"
33. СКТБ при Гомельском алектровакуумном заводе ПО "Коралл"
34. Брестское СМУ НПО "Интеграл"
35. Завод "Транзистор", г.Минск НПО "Интеграл"
36. Завод "Электроника", г.Минск НПО "Интеграл"
37. Завод им.Дзержинского НПО "Интеграл"
38. КТБ "Белмикросистемы", г.Минск НПО "Интеграл"
39. Электромеханический завод "Радиан", г.п.Сосны ПО "Белвар"
40. Клецкий механический завод ПО "Белвар"
41. Минский приборостроительный завод им.Ленина ПО "Белвар"
42. Завод "Электронмаш", г.Минск ГНПК "Планар"
43. Завод "Эпос", г.Логойск ГНПК "Планар"
44. КБ точного электронного машиностроения оптико-механического оборудования ГНПК "Планар"
45. Минский завод точного машиностроения "Планар-ТМ"
46. Витебское СМУ "Электрострой"
47. Витебский завод "Эвистор" ГНПК "Планар"
48. Завод "Белит", г.Поставы ПО "Горизонт"
49. Специализированное конструкторское бюро "Немига", г.Минск НПО "Интеграл"
50. Витебский телевизионный завод ПО "Витязь"
51. Конструкторское бюро "Дисплей", г.Витебск ПО "Витязь"
52. Витебский завод радиодеталей ПО "Монолит"
53. СКТБ, г.Витебск ПО "Монолит"
54. Филиал Витебского завода радиодеталей з-д "Ветразь", г.Бегомль ПО "Монолит"
55. Завод "Мегом", г.Витебск ПО "Монолит"
56. Лепельский электромеханический завод ПО "Монолит"
57. Завод "Лантан", г.п.Ореховск ПО "Монолит"
58. Брестский электромеханический завод
59. Давид-Городокский электромеханический завод
60. Брестский радиотехнический завод
61. Молодечненский радиозавод "Спутник"
62. Слуцкий завод измерительной аппаратуры "Модуль"
63. Государственный научно-производственный концерн "Планар", г.Минск
64. КБ точного электронного машиностроения инженерно-технический центр ГНПК "Планар"
65. КБ точного электронного машиностроения сборочное производство ГНПК "Планар"
66. Гомельский радиозавод
67. Промышленно-аграрная фирма "Лес", г.Орша
68. Могилевский опытный завод "Зенит"
69. Минский тракторный завод ПО "Минский тракторный завод"
70. Витебский завод тракторных запасных частей ПО "Минский тракторный завод"
71. Минский завод специального инструмента и технологической оснастки ПО "Минский тракторный завод"
72. Внешнеторговое предприятие "Белтрэкс", г.Минск ПО "Минский тракторный завод"
73. Государственное малое предприятие "Филиал", г.Минск ПО "Минский тракторный завод"
74. Минский машиностроительный завод ПО "Минский тракторный завод"
75. Завод электронных приборов и систем, г.Минск
76. Минский автомобильный завод ПО "Белавтомаз"
77. Витебскбе проектно-конструкторское бюро автоматизированных систем

КОНЦЕРН "БЕЛЛЕГПРОМ"

1. Арендное предприятие "Бобруйсктрикотаж"
2. Гомельская промышленно-торговая фирма "8 Марта", г.Гомель
3. Витебская промышленно-торговая фирма "Футра"
4. Жлобинское промышленно-торговое объединение "Белфа", г.Жлобин
5. Арендное предприятие "Могилевский кожевенный завод"
6. Завод "Моторист", г.Мосты, Гродненская обл.
7. Арендное производственно-торговое предприятие "Оршанский льнокомбинат", г.Орша

КОНЦЕРН "БЕЛЛЕСБУМПРОМ"

1. Производственное деревообрабатывающее объединение "Борисовдрев", г.Борисов
2. Добрушская бумажная фабрика "Герой труда", г.Добруш, Гомельская обл.
3. Арендное предприятие "Бобруйская мебельная фабрика N 2"
4. Производственное объединение "Гомельдрев", г.Гомель
5. Жлобинская мебельная фабрика, Гомельская обл.
6. Производственное объединение "Мозырьдрев", Гомельская обл.
7. Производственное объединение "Речицадрев", г.Речица, Гомельская обл.
8. Борисовский леспромхоз, Минская обл.
9. Червенский леспромхоз, Минская обл.
10. Минское научно-производственное объединение "Минскпроектмебель"
11. Гомельское строительно-монтажное управление, г.Гомель
12. Борисовское строительно-монтажное управление, г.Борисов
13. Минская фабрика мягкой мебели, г.Минск
14. Объект незавершенного строительства "Производственные мощности могилевской мебельной фабрики", г.Могилев
15. Комбинат общественного питания и торговли "Борисовлес"
16. Костюковичский леспромхоз
17. Светлогорское проектно-конструкторское технологическое бюро производственного объединения "Белбумпром", г.Светлогорск
18. Предприятие "Информлес", г.Минск
19. Туровский леспромхоз, Гомельская обл.

КОНЦЕРН "БЕЛМЕСТПРОМ"

1. Производственное объединение "Ольса", г.Могилев
2. Минский промышленно-торговый комбинат "Верас"
3. Волковысский завод металлоизделий, Гродненская обл.
4. Белорусская производственная фирма "Бархим", г.Барановичи

КОНЦЕРН "БЕЛНЕФТЕПРОДУКТ"

1. Предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.Волковыск
2. Минское хозрасчетное объединение автозаправочных станций "Минскавтозаправка", г.Минск
3. Производственное объединение "Нафтан", г.Новополоцк
4. Производственное объединение "Беларуснефть", г.Гомель
5. Гомельское специализированное управление "Транснефтедиагностика"
6. Государственное предприятие "Речицанефтемаш", г.Речица, Гомельская обл.
7. Научно-производственное объединение "Сейсмотехника", г.Гомель
8. Научно-производственное объединение "Нефтехимпроект", г.Минск
9. Заольшанское опытное промышленное предприятие по переработке вторичных нефтепродуктов, г.п.Лиозно, Витебская обл.
10. Минское областное производственное объединение по обеспечению нефтепродуктами
11. Борисовское предприятие по обеспечению нефтепродуктами
12. Вилейское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.Вилейка, Минская обл.
13. Городейское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.Городея, Минская обл.
14. Молодечненское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.Молодечно, Минская обл.
15. Слуцкое предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.Слуцк, Минская обл.
16. Смолевичское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.п.Смолевичи, Минская обл.
17. Витебское областное производственное объединение по обеспечению нефтепродуктами
18. Крулевщизненское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Витебская обл.
19. Лепельское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, г.Лепель, Витебская обл.
20. Новополоцкое предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Витебская обл.
21. Оршанское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Витебская обл.
22. Толочинское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Витебская обл.
23. Брестское областное производственное объединение по обеспечению нефтепродуктами
24. Барановичское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Брестская обл.
25. Кобринское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Брестская обл.
26. Пинское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Брестская обл.
27. Гродненское областное производственное объединение по обеспечению нефтепродуктами
28. Лидское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гродненская обл.
29. Слонимское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гродненская обл.
30. Сморгонское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гродненская обл.
31. Гомельское областное производственное объединение по обеспечению нефтепродуктами
32. Мозырское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гомельская обл.
33. Речицкое предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гомельская обл.
34. Рогачевское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гомельская обл.
35. Юшковичское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Гомельская обл.
36. Чашникское предприятие по обеспечению нефтепродуктами, Витебская обл.
37. Завод горного воска, п.г.т Свислочь

КОНЦЕРН "БЕЛХИМНЕФТЕПРОМ"

1. Арендное предприятие "Могилевский регенератный завод"
2. Институт "Белгорхимпром", г.Минск

Всего объектов — 516.

ОХРАНА ТРУДА

Производство должно быть цивилизованным, а значит — безопасным

Пути реализации общих методов обеспечения безопасности человека на производстве: законодательных, социально-экономических, организационно-технических и лечебно-профилактических в каждой конкретной стране могут быть весьма различными. В нашей республике государственное управление охраной труда осуществляется Кабинетом Министров в лице министра труда, а также специализированными государственными органами надзора и контроля. Это прежде всего Государственная инспекция труда, действующая в системе Минтруда, Проматомнадзор при МинЧАЭС, Энергонадзор при Минтопэнергетики, Технадзор и Котлонадзор при Минсельхозпроде, Пожарная и автомобильная инспекции при МВД, строительная при Минстройархитектуры, Санитарно-эпидемиологическая при Минадраве, а также некоторые другие отраслевых типа Речной реестр, Судоходная и некоторые другие инспекции. Однако законодательно четко, как это сделано в России и Украине, система управления охраной труда у нас не определена. Хотя и существует ряд положений об органах государственного надзора и контроля, где перечислены их основные функции, задачи и права. Например, подготовка законодательных, нормативных и методических документов, проектов международных соглашений, программ по охране труда, организации и координации научно-исследовательских работ, надзор и контроль за соблюдением законодательства о труде возложены на управление охраны труда Минтруда.

Координация деятельности специализированных органов надзора и контроль за соблюдением требований по охране труда отнесены к компетенции Госинспекции труда.

Правильность применения списков производств, работ, профессий, должностей и показателей с особыми условиями труда, установления доплат за работу в неблагоприятных условиях, качество проведения аттестации рабочих мест контролирует Государственная экспертиза условий труда.

И все же, несмотря на мощный контрольно-надзорный аппарат, обеспечение конституционного права наших граждан на здоровые и безопасные условия труда сегодня находится в критическом состоянии. Отсутствие необходимой законодательной базы, игнорирование на местах нормативных документов, особенно на малых и совместных предприятиях негосударственной формы собственности, — главная причина такого положения дел. Недоумение вызывает и отмежевание органов местного управления от решения вопросов охраны труда на территориально подчиненных им предприятиях.

Минтруд с помощью НИИ труда провел в прошлом году исследования по ряду вопросов, связанных с обеспечением безопасности на производстве. Как свидетельствуют полученные данные, 39,4% экспертов и 45% специалистов считают, что действующее в республике законодательство об охране труда не обеспечивает здоровых и безопасных условий работы. 52,9% опрошенных указали на ряд действующих норм, которые сегодня на производстве попросту не выполняют. Более 61% респондентов констатировали значительное ослабление контроля за соблюдением законодательства об охране труда на всех уровнях управления.

Тщательное изучение положения дел на местах заставило серьезно пересмотреть ранее принятую нормативно-правовую документацию. Составлен Реестр действующих правил, норм, стандартов и других нормативных актов в области охраны труда, имеющих межотраслевой характер. Всего пересмотрено около 20 документов. Заканчивается работа по составлению и упорядочению перечней действующих нормативно-правовых актов в отраслях и на предприятиях. И хотя в решении проблемы реформирования законодательной базы по созданию безопасных условий труда наша республика первой предприняла определенные шаги, сегодня ее уже далеко обогнали и Россия, и Украина.

На фоне всех наших неурядиц весьма показателен опыт государств дальнего зарубежья. Главный механизм регулирования охраны труда на Западе — экономический. Он включает в себя зависимость страхового тарифа, вносимого нанимателем, от уровня безопасности труда на предприятии; систему штрафов за нарушение требований безопасности труда; освобождение от налогообложения средств, направляемых на обеспечение безопасности труда; высокую оплату последствий несчастных случаев за счет средств нанимателя.

Основная роль по надзору за безопасностью на производстве принадлежит государству. Правовое регулирование социально-трудовых отношений в вопросах охраны труда заключается: в повышении статуса служб охраны труда; усилении роли государственного регулирования; увеличении размеров выплат и вспомоществовании в случаях причинения вреда здоровью человека не только на производстве, но и вне его; повышении требований к оборудованию и продукции; повышении ответственности проектировщиков, конструкторов и органов контроля за безопасностью и охраной труда; усилении общественного контроля и формировании общественного мнения о престиже предприятия, его продукции.

Основой успешного государственного регулирования охраны труда в странах дальнего зарубежья является законодательная и нормативно-правовая базы. Даже по узким проблемам в сфере охраны труда нередко принимаются специальные законы. В США, например, действуют такие: "О безопасности и гигиене труда", "О безопасности в промышленности", "О загрязнении производственной среды", "Об охране труда", "О контроле над токсичными веществами", "Об ответственности за безопасность продукции", "Об оповещении работающих о производственных опасностях". Законодательством многих западных стран, в частности, Великобритании, заводской инспектор по технике безопасности может через суд оштрафовать работника, допустившего нарушение требований охраны труда.

Все больше в мире утверждается точка зрения, что аварии и травмы — это в первую очередь следствие просчетов нанимателя. Поэтому в Японии, например, несчастный случай на производстве заставляет проверить и реорганизовать всю технологическую цепь на данном участке работ — от организации труда и подготовки кадров до состояния технологического оборудования, применяемых материалов и средств защиты. При таком подходе во многих странах страховые фонды и компании выплачивают пособия пострадавшим от несчастных случаев на производстве независимо от того, по чьей вине это произошло.

Снижению травматизма и профзаболеваемости за рубежом способствует хорошо организованная работа служб охраны труда. В Германии, например, на предприятиях с численностью работников 20 человек уже должен быть инженер по технике безопасности. При меньшем количестве работающих заключается договор с частным бюро по охране труда. В федеральных землях созданы профессиональные промышленные объединения нанимателей, которые устанавливают классы опасности для тех или иных производств и на их основе с учетом реальной загрузки определяют необходимое количество специалистов по охране труда. Они проходят специальный отбор и получают хорошую профессиональную подготовку.

Конечно, не все из зарубежного опыта возможно взять нам на вооружение уже сегодня. Однако и совершенно бездействовать в этой важной сфере жизнедеятельности человека тоже не годится. Ведь республика планирует ратифицировать ряд конвенций Международной организации труда и стать таким образом ее членом. Однако до сих пор еще не принят закон об охране труда, в стадии подготовки находятся еще 4 законопроекта, касающихся трудовой деятельности. Понятно, что работа эта должна быть активизирована. Конечно, если мы хотим значиться в числе стран с цивилизованными условиями труда.

Иван СЕКАЧ,
начальник управления Минтруда

Исследования ученых

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ в период с 1970 по 1994 годы

	1970	1974	1979	1985	1990	1994
Всего профессиональных заболеваний и отравлений	452	246	402	151	248	313
Острых профессиональных заболеваний и отравлений	99	49	64	8	9	10
Показатель профзаболеваемости по 10 тыс.работающих	1,45	0,64	1,04	0,35	0,59	0,69

Как видно из таблицы, в период с 1970 по 1994 г. наблюдалось резкое снижение общего количества профзаболеваний, в том числе и острых.

Анализ данных за три года (по 1994 включительно), показывает, что наибольшее число профзаболеваний — 44,2% было вызвано физическими факторами, к числу которых относятся шум и вибрация. На втором месте (38,1%) находятся заболевания, вызванные промышленными аэрозолями, на третьем (12,3%) — химическими факторами. На долю биологических приходится 2,9% профзаболеваний. А заболевания от физических перегрузок составили лишь 1,4% от общего числа.

Распределение профзаболеваний по отраслям в 1993—1994гг. показывает, что основное их количество — 315 случаев (56,7%) было зарегистрировано на предприятиях машиностроения. 81 случай (14,5%) пришелся на долю предприятий легкой промышленности. На предприятиях промышленности строительных материалов зарегистрирован 21 случай (3,7%). Почти везде преобладают заболевания, вызванные физическими факторами и промышленными аэрозолями.

Среди административных территорий наибольшее число профзаболеваний приходится на Минск (56,7%) и Гомельскую область (13,3%), обладающих солидным промышленным потенциалом. Из предприятий наиболее неблагополучны в этом отношении камвольный комбинат, автомобильный и тракторный заводы в г. Минске, ПО "Гомсельмаш", барановичские НПО "Станколиния" и хлопчатобумажное производственное объединение, ПО "Беларуськалий".

58,8% профессиональных заболеваний приходится на долю мужчин и 31,2% — женщин.

В 1993—1994 гг. профессиональные заболевания в республике были зарегистрированы по 20 отраслям народного хозяйства и относились к 185 профессиям.

Причиной многих профзаболеваний являются неудовлетворительные условия труда на многих предприятиях, где производственные факторы зачастую превышали предельно допустимые уровни и концентрации в 6—10 и более раз.

Другим фактором, способствующим профзаболеваемости, является существующий механизм компенсаций за неблагоприятные условия труда, который не обеспечивает необходимой экономической ответственности нанимателя за вред, причиняемый здоровью работника на производстве, а перекладывает ее на плечи государства, а следовательно, всех налогоплательщиков.

Александр РАКЕВИЧ,
зав.отделением гигиены труда Республиканского центра гигиены и эпидемиологии

ВОПРОС—ОТВЕТ

Дополнительный положен

В "Нацыянальнай эканамічнай газеце" N 47 за 1995г. было опубликовано разъяснение по предоставлению дополнительного отпуска секретарю-машинистке. Я работаю секретарем-машинисткой в училище на территории, загрязненной радионуклидами после аварии на Чернобыльской АЭС. Все технические сотрудники у нас, в том числе и я, имеют ежегодный отпуск продолжительностью 30 календарных дней. Положен ли мне дополнительный?

В.ЛАГУН, г.Житковичи

Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Министерства труда N 89 от 29 июля 1994 года (раздел XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства"), машинистка, постоянно работающая на пишущей машинке и занятая на этой работе полный рабочий день, имеет право на дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда продолжительностью 6 рабочих дней. Под полным рабочим днем понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных Списком, не менее 80% рабочего времени.

Сокращенный рабочий день машинистке не предусмотрен. Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска (пункт 14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 28 от 20 марта 1995г.).

Дополнительные отпуска за работу с вредными условиями труда и ненормированный рабочий день суммируются в пределах 12 дней, которые присоединяются к 12 дням основного отпуска. Если продолжительность отпуска за ненормированный рабочий день составляет 12 рабочих дней, тогда к 12 дням основного отпуска добавляются только эти 12, а дополнительный отпуск за вредные условия труда продолжительностью 6 рабочих дней не учитывается.

Для лиц, проживающих (работающих) на территориях, загрязненных радионуклидами, такой порядок предоставления отпуска не применяется. Согласно пункту 5 статьи 25 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", граждане, проживающие (работающие) в зоне с периодическим радиационным контролем (плотность загрязнения почвы от 1 до 5 ки/кв.км), имеют право на оплачиваемый ежегодный отпуск продолжительностью 30 календарных дней без учета дополнительного отпуска, предоставляемого за работу с вредными условиями труда.

В данном случае дополнительный отпуск машинистке за работу с вредными условиями труда продолжительностью 6 рабочих дней присоединяется к 30 календарным дням ежегодного отпуска.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда

Мировая экономика на финише века

(Продолжение. Начало в "НЭГ" NN 2—5)

Азия

Азия — континент самых древних цивилизаций мира, здесь проживает более половины населения планеты. Регион располагает огромными сырьевыми и трудовыми ресурсами, а высокие технологии одних государств соседствуют с малоэффективным производством других. Одни страны испытывают недостаток рабочей силы, у других десятки и даже сотни миллионов безработных. Такова социально-экономическая контрастность Азиатско-Тихоокеанского региона, на который приходится 55% мирового ВВП и 40% международной торговли.

Япония

По темпам экономического роста регион лидирует уже не один десяток лет. Именно здесь разработана и практически осуществляется модель сбалансированного экономического роста. Первопроходцем в ее реализации стала Япония, опыт которой помог многим странам региона сократить время на пути трансформации социально-экономической жизни. Сингапуру, например, несмотря на значительно более скромные возможности, потребовалось намного меньше времени, чем Японии, чтобы обойти, скажем, Францию по размеру годового дохода на душу населения, который сейчас превышает 25 тыс.долл. Сингапур — 26-й член всемирно известной ОЭСР, которой принадлежит 54% совокупного мирового производства. Следующим членом этой организации в ближайшей перспективе станет Южная Корея. Как видим, пополнение клуба богатых стран идет из Азиатско-Тихоокеанского региона.

Динамизм экономик этих стран основывается на непрерывном росте сбережений, инвестиций и торговли.

Темпы экономического роста важнейших стран Азиатско-Тихоокеанского региона (в %)

Страны	Рост ВВП (оценка)				
	1990	1991	1993	1994	1995
Китай	12,5	12,8	13,0	11,8	10,5
Индия	-	3,5	4,0	4,5	5,3
Япония	3,8	1,1	0,0	0,6	0,5
Южная Корея	8,2	8,9	5,8	8,5	8,5
Тайвань	7,3	7,1	6,3	6,5	6,6
Сингапур	8,5	9,2	9,9	10	9,5
Гонконг	-	7,6	7,3	8,0	8,2
Вьетнам	-	7,8	8,5	9,0	10,5
Индонезия	6,0	6,5	6,7	6,8	6,9
Филиппины	3,5	4	4,2	4,3	5,4
Малайзия	7,8	7,9	8,3	8,5	8,4
Лаос	5,8	5,5	5,9	6,5	6,3

Вместе с тем статистика отражает и тот факт, что в Японии уже четыре года подряд наблюдается стагнация экономики. Это первый серьезный экономический кризис здесь после второй мировой войны. Страна, по прогнозам, выберется из него в 1996г., а ее экономический рост, как полагают специалисты, составит 2,7%. Такой уровень роста ВВП считается нормальным для стран с рыночной экономикой. Этот вывод разделяется и в недавно разработанном плане-прогнозе развития народного хозяйства Японии на долгосрочную перспективу до 2010 года, где предполагается, что до конца нынешнего века темпы прироста ВВП составят в среднем не менее 3,2%.

Основное внимание при этом уделяется структурным изменениям в экономике. Ожидается, что в целом приоритетное развитие получат не отрасли преимущественно экспортной ориентации, как это было в последние десятилетия, а отрасли и сферы, направленные на удовлетворение потребностей внутреннего рынка. Так, если еще недавно ведущее положение занимали автомобильная, сталелитейная и электронная промышленности, то теперь стимулы для развития получают жилищное строительство, отдых, туризм, здравоохранение, информатика и телекоммуникации.

Однако пока что рост производства не может оторваться от нулевой отметки, финансовая система "подвешена" из-за колоссальных долгов, превысивших 400 млрд.долларов. На целых 13% снизился совокупный декларированный доход крупнейших фирм Японии. Не радуют дела и в строительстве. Широкомасштабные восстановительные работы в разрушенном землетрясением городе Кобе затронули достаточно узкий круг строительных подрядчиков. Большинство строительных фирм заявляют о возрастающих убытках.

Завышенный курс японской иены отрицательно сказался на автомобилестроении. Экспорт автомашин сократился на 34% по сравнению с пиком, достигнутым несколько лет назад. Дела более-менее прилично обстоят только у "Тойота Мотор". "Ниссан Мотор Ко" заявил о нулевой доходности, а доходы известной автомобильной фирмы "Хонда Мотор Ко" упали на 42,8%. Все это позволяет специалистам утверждать, что экономическая депрессия отбросила японскую экономику к уровню середины 80-х годов.

Китай

Все помыслы великой страны направлены на создание социалистической рыночной экономики. Эта национальная задача определена XIV съездом КПК.

Идет реформа государственных предприятий. С 1982 года доля государственного сектора в промышленных капиталовложениях снизилась умеренно — с 86,5% до 74,3%, но его доля в выпуске продукции резко сократилась — с 74,3% до 48,1%. Сейчас в Китае на госпредприятиях занято 107 млн.рабочих, это почти 20% рабочей силы страны. Боясь роста безработицы, правительство вынуждено проводить умеренную реформу, а не "шоковую терапию". Оно сосредоточило внимание на одной тысяче (из 14 тысяч) крупных и средних госпредприятий, на базе которых создаются акционерные компании, СП. Некоторые из них сливаются или продаются.

Перейдя от сельских коммун к подворному подряду, Китай после сельскохозяйственной реформы 1976 года увеличил количество зерна на 46% — до 445 млн.тонн в год.

Общая сумма использованных после начала реформы прямых иностранных инвестиций в китайскую экономику составила гигантскую цифру — 111,9 млрд.долл. По этому показателю Китай лидирует среди развивающихся стран. Сейчас практически нет ни одной провинции, автономного района или даже городка, где бы не ощущалось присутствие иностранного капитала.

С помощью зарубежных инвесторов в Китае создано 237 тыс.совместных предприятий и фирм, из которых 100 тыс. уже производят товары. В минувшем году общая стоимость выпущенной совместными или чисто иностранными предприятиями продукции составила 395,7 млрд.юаней (48 млрд.долл.), что равно 12,5% всей продукции китайской промышленности.

Впечатляющая роль СП в производстве экспортной продукции. За прошлый год она исчислялась в 34,7 млрд.долл., что составляет 28% всего китайского экспорта.

Весьма важную роль иностранный капитал играет в увеличении рабочих мест. На СП, где заработная плата в несколько раз выше, чем на обычных китайских предприятиях, занято свыше 14 млн.человек.

В последние годы несколько меняется география прямых иностранных инвестиций. До сих пор господствующее положение занимали предприниматели Гонконга, Макао и Тайваня, а также заморские (этнические) китайцы. Теперь начался приток большого капитала из Европы, Америки и Японии. Этому способствуют политическая стабильность, социальная устойчивость и полная гарантия защиты средств иностранных инвесторов.

В результате либерализации экономики вырос удельный вес Китая в мировой торговле. Его экспорт и импорт уже равны голландскому и канадскому. В 1994г. товарный экспорт Китая составлял 121 млрд.долл., а импорт — 115,7 млрд.долл. В 1995г. экспорт за 8 месяцев увеличился на 37,2%, а импорт — всего на 15,3%. В результате активное сальдо составило 15,3 млрд.долл. В целом же с 1978 по 1995 год внешняя торговля Китая увеличивалась более чем на 16% в год. К концу столетия Китай может стать четвертой крупнейшей торговой державой мира после США, Германии и Японии.

Пекин, по словам лондонской "Файнэншл Таймс", преуспевает в выполнении своей "двоякой цели: создании системы, основанной на рыночной экономике, и включении ее в международную экономику". Международная обстановка и ситуация в регионе, географическое положение, взаимодействие культур, экономик, языковые особенности и реальные возможности ныне, как никогда, благоприятствуют укреплению экономического сотрудничества государств Северо-Восточной Азии. Поэтому Китай должен и может воспользоваться представившейся возможностью, чтобы широко интегрировать свою экономику в Азиатско-Тихоокеанский регион. Стремительный экономический рост, увеличение совокупного продукта, тесные экономические связи свидетельствуют, что в регионе сейчас появились большие возможности для международной экономической кооперации. А это означает, что у Китая появляются дополнительные шансы для выхода на мировой рынок и расширения экономической интеграции со странами региона. И уже сегодня партнером номер один китайцы считают Японию, а номер два — Южную Корею.

Индия

С июня 1991 года премьер-министр Нарасимха Рао проводит реформы, которые в Индии называют экономической революцией. Они обеспечили великой стране ежегодный экономический рост, превышающий 5%.

В либерализации экономики Индия избрала так называемый "третий путь". Нарасимха Рао характеризует его как путь разума, путь умеренности, гармонии, миролюбия, в котором суть всей индийской философии. В условиях трансформации экономики промышленное производство побило многие рекорды и продолжает наращивать темпы. Увеличились капиталовложения и в промышленность, и в сельское хозяйство.

Теперь, когда предпочтение отдается частному сектору, государство освободилось от многих своих экономических функций, может больше общественных средств направить на обеспечение самых бедных слоев населения. С либерализацией экономики увеличилась заработная плата, снизилась безработица и впервые в истории Индии создана система социального обеспечения. Последний бюджет страны отражает двойную цель: сохранить высокие темпы экономического роста и удвоить усилия, направленные на улучшение жизни беднейших слоев населения.

Малайзия

Еще десять лет назад Малайзию сотрясал экономический кризис, а сегодня она имеет самые высокие в мире темпы экономического роста. Последние семь лет они ежегодно превышают 8%. В первой половине 1995г. темпы роста составили 9,6%. Доход на душу населения вырос с 350 долларов в 1970 году до 3500 долларов.

Обрабатывающая промышленность составляла основу экономического роста в последние десять лет. Она дает сейчас 32% общего производства по сравнению с 20% в 1980 году. За первую половину 1995г. объем производства здесь увеличился на 14,6% по сравнению с тем же периодом предыдущего года.

Прогресс в промышленности достигнут за счет иностранных инвестиций, высокая активность которых продолжается и сегодня. Ежегодный их прирост исчисляется в 5 млрд.долл. Однако такие темпы инвестиционного роста порождают признаки "перегрева" экономики в виде инфляции и трудностей с платежным балансом.

Во всех сферах деятельности компании испытывают острую нехватку рабочей силы, а это ведет к повышению стоимости произведенной продукции и отрицательно сказывается на экономическом потенциале страны. Безработица сейчас находится на самом низком уровне за всю историю этого развивающегося государства — 2,8%, и большое число рабочих — иммигрантов из различных стран (преимущественно из Бангладеш), заняты на малайзийских заводах и стройках. Но даже этого недостаточно, чтобы ослабить давление в пользу повышения заработной платы — важнейшего слагаемого цены выпускаемой продукции. А потому стоимость рабочей силы растет более чем на 3% в год.

Строительство Малайзии переживает бум, и его символом стало строительство в Куала-Лумпуре двух небоскребов высотой в 86 этажей — самых высоких зданий в Азии. В перспективе этот бум будет продолжаться. Осуществляются многочисленные проекты по созданию инфраструктуры: строятся железные дороги, объекты, призванные обеспечить спортивные игры Содружества, которые состоятся в Малайзии в 1998 году. Сооружается, кроме того, гидроэнергетическая система в штате Саравак на Северном Борнео, плотина которой будет в два раза выше Асуанской.

Малайзию считают первопроходцем приватизации в регионе. Многонациональные кредитные компании и частные экономисты считают ее образцом быстрого экономического развития, а некоторые развивающиеся страны, а также и ЮАР, внимательно изучают ее опыт.

В соответствии с обширной программой приватизации, начатой нынешним премьер-министром Махатиром более десяти лет назад, были приватизированы автомобильные и железные дороги, электростанции, телесвязь, госпитали, национальная авиакомпания и многие другие отрасли. Это позволило правительству переложить огромные расходы по развитию инфраструктуры на частный сектор. В результате страна имеет положительный баланс бюджета и низкий уровень внешней задолженности. Напомним, что в середине 80-х годов правительство отвечало (давало гарантии) за половину общих инвестиций в экономику, страна имела значительный бюджетный дефицит и тревожный уровень внешней задолженности.

За последние 20 лет структура экономики Малайзии претерпела значительные изменения. Это особенно видно на примере экспортной продукции. Если в начале 70-х годов натуральный каучук составлял 42,5% экспорта страны, а олово — 24,8%, то в прошлом году 78% экспорта составили промышленные изделия, каучук же дал менее 2%, а олово — всего 0,3%. Производство пальмового масла за последние 10 лет более чем удвоилось. Теперь на долю Малайзии приходится 55% его мирового производства.

Малайзия ускоряет темпы либерализации местных рынков капитала. В июне 1995 года министерство финансов приняло решение, которое упростило доступ иностранцев на рынки ценных бумаг. Ведь только на период до 2000 года для достижения запланированных темпов экономического роста Малайзии потребуется около 215 млрд.долл. Этому будет способствовать фондовая биржа страны — самая крупная в Юго-Восточной Азии.

Тайвань

Это островное государство, долгое время управляемое семейством Чан Кайши, готовится к первым прямым президентским выборам, которые состоятся в марте 1996г. Главной силой, способствующей политическим реформам, стало растущее экономическое процветание: ежегодный прирост ВВП выражался в двузначных цифрах, сейчас — 6—7%. Ныне подушный ВНП составляет 13000 долл. против 3167 долларов десять лет назад. Резерв иностранной валюты Тайваня достиг 100 млн.долларов.

По словам директора отдела экономических исследований доктора Шау Фуншуна, Тайвань подобно развитым странам расширяет индустрию услуг. Наблюдается переход от трудоемких отраслей к капиталоемким и высокотехнологичным. Тайвань доказал свое высокое умение приспосабливаться к обстоятельствам, быстро превратившись из малого неразвитого острова, зависящего целиком от сельского хозяйства, в процветающую страну с экономикой, ориентированной на экспорт, который только за первую половину 1995 года вырос на 24%. Около 75% тайваньского экспорта предназначено Гонконгу. Китай же является вторым потребителем тайваньских инвестиций, общая сумма которых за последнее десятилетие составила 22 млрд. долл.

У Тайваня есть и проблемы. Экономике этой страны грозит крах рынка недвижимости в результате строительного бума 1992—1994 годов. С этим связана нестабильность финансовой системы. В последние месяцы несколько кредитных ассоциаций страны потерпели крах или испытывают серьезные трудности. Более того, некоторые крупные банки имеют опасно большие портфели безнадежных долгов, большинство которых связано со строительством. Эти два фактора оказали гнетущее воздействие на фондовый рынок и, следовательно, на внутреннее потребление.

Иран

Бессмысленная восьмилетняя война Ирана с Ираком, возникшая на противоречии двух направлений ислама, серьезно сказалась на экономике обеих стран.

Внешний долг Ирана ныне достиг 40 млрд. долл. А это в основном кредиты, которые ему предоставили Англия, Германия, Япония, Франция, Голландия и Южная Корея. По долгам Иран должен был выплатить в 1995 году 4,5 млрд.долл., что составляет треть доходов от нефти. В 1996 году предстоит выплатить долг примерно в 7 млрд.долл., или половину предполагаемых поступлений от нефти. Без резкого повышения цен на нефть Иран, видимо, будет ощущать нехватку иностранной валюты для импорта продовольствия, медикаментов и других необходимых товаров.

Чтобы упорядочить свои долларовые резервы, правительство запретило импорт большинства "несущественных" товаров и поступление твердой валюты на денежный рынок. В результате за последний год курс американского доллара вырос в два раза по отношению к иранскому риалу, что вызвало инфляцию, превышающую 120% в год, тогда как заработная плата в большинстве своем осталась на прежнем уровне. Цена доллара приблизилась к 5000 риалов.

Гиперинфляция, резко возрастающий иностранный долг и снижение доходов от нефти наносят тяжелые удары по бедным и по среднему классу, которые рассчитывали на президента Хашеми-Рафсанджани, обещавшего провести экономические реформы западного типа и восстановить отношения с США. Однако этот режим в условиях экономических трудностей теряет свою популярность.

Иран сейчас отчаянно нуждается в восстановлении нефтяных месторождений, но для этого нужны деньги. А ведь до войны с Ираком это была третья мировая держава по добыче нефти.

Монголия

После того как прекратилась советская помощь, когда-то составлявшая половину государственного бюджета Монголии, ей, по словам экономиста Энчтайвана, "не оставалось иного выбора, кроме как принять условия нового донора. Америка и МВФ убедили нас в том, что нужно идти путем "шоковой терапии". Сегодня страна перестраивает свою экономику в сторону рынка. В условиях экономических неурядиц кочевое скотоводческое хозяйство переживает новый подъем. В 1994 году экономический рост Монголии составлял 2,1%, в 1995г. — 3%.

Яков ДРУЗИК,
доцент кафедры МЭО БГЭУ, кандидат экономических наук

(Окончание следует)

Московской торговой фирме, расширяющей свою деятельность в Минске, требуются:

менеджер-управляющий
зарплата от 500—1000 $ плюс премиальные.
Требования к кандидатам:
* опыт работы в коммерческой структуре;
* возраст 25—35 лет;
* высшее образование;
* коммуникабельность.

менеджеры
зарплата от 500 $ плюс премиальные.

Главный бухгалтер
зарплата от 800 $ плюс премиальные
Требования к кандидатам
* опыт работы в торговле не менее 5 лет;
* возраст 30—40 лет;
* высшее образование;
* знание компьютерных бухгалтерских программ

Секретарь-референт
зарплата от 150-200 $ плюс премиальные
Требования к кандидатам:
* знание современного делопроизводства;
* умение пользоваться компьютерной и оргтехникой;
* возраст 22-30 лет;
* высшее образование.

Письма-заявки с указанием адреса, контактного телефона, занимаемой должности и заработной платы на 1.01.96г., хобби, фото, автобиографию (рукописный вариант, выполненный отчетливо шариковой ручкой), обоснование заинтересованности в предложенной работе и представления о круге предстоящих обязанностей просим присылать по адресу: **220050, г.Минск-50, а/я 397.**

Отбор кандидатов будет производиться на конкурсной основе.

Уважаемые рекламодатели!

Рекламу в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" вы можете заказать:

в Минске тел./факс (0172) 23-63-62(отдел рекламы "НЭГ");
в Бресте по тел. (0162) 25-44-11 (РА "Калипсо");
в Могилеве по тел. (0222) 26-45-16 (РА "Тосако"), тел. (0222) 22-60-70 (РА "Паллада-плюс");
в Гродно по тел./факсу (0152) 47-15-60 (Гродненское информационно-рекламное агентство (ИРА), тел. (0152) 44-40-33 ("Белбытреклама"), тел. (0152) 96-74-71 (РА "Бонтон-Факс"), тел. (0152) 45-21-32 (РА "Mladi-Art");
в Витебске по тел.(0212) 37-36-17 (МКП "Поливит");
в Гомеле по тел.(0232) 57-33-59 (РА "Schoolmaster").

Рекламный отдел "Нацыянальнай эканамічнай газеты" ***ПРИГЛАШАЕТ*** *региональные рекламные агентства к взаимовыгодному сотрудничеству.*

Яблоки mazovia

Белорусским покупателям хорошо знаком вкус польских яблок. Одним из основных поставщиков их в нашу республику, как и в другие страны СНГ, является фирма "Мазовия". Основанная в 1990 году, она с успехом занимается сбытом высококачественных польских яблок. Это совместное предприятие объединяет садоводческие кооперативы, в которых занято более 500 садоводов, два банка, американскую торговую компанию, индивидуальных инвесторов. Есть в СП также доля правительства и двух муниципалитетов.

Фирма входит в тройку наиболее крупных экспортеров польских продуктов в страны СНГ. А в целом она поставляет на восточные и скандинавские рынки более 20 тысяч тонн яблок в год.

— Мы готовы расширить поставки продукции в страны СНГ, — говорит директор "Мазовии" по маркетингу господин Керн. — Новая схема нашей работы выглядит так: западные технологии — польское производство — восточные рынки. А наш девиз: качество, качество и еще раз качество!

"Мазовия" совмещает традиции польских семейных садов с современными садоводческими технологиями. Урожайность и качество продукции не зависят от погодных условий, так как компьютеризированная система следит за орошением садов и подкормкой удобрениями. Фирма применяет лишь те пестициды и гербициды, которые получили одобрение ЕС, отдает предпочтение естественным методам борьбы с вредителями.

Во избежание механических повреждений яблоки срываются вручную. Качество контролируется и в процессе сортировки. Полностью компьютеризированное, очень точное сортировочное оборудование калибрует и сортирует фрукты по весу и цвету. Перед окончательной упаковкой персонал дополнительно проверяет каждое яблоко. Упаковываются фрукты в импортируемые из Франции поддоны из бумажной массы.

Каждая партия товара проходит проверку бюро по контролю качества Министерства внешнеэкономических связей на соответствие товара контракту и польским экспортным стандартам.

"Мазовия" учитывает все пожелания клиента по поставке и транспортировке товара. Перевозятся яблоки в машинах-рефрижераторах или в кузовах под брезентом. Клиент может воспользоваться и собственным транспортом. Фирма гарантирует поставку товара в течение 3—7 дней с момента подтверждения заказа.

Контактный тел./факс в Варшаве: (8-10-48-22) 486-263.

Петр БУРАК

Книжный киоск "Нацыянальнай эканамічнай газеты"

ПРЕДЛАГАЕТ

Бухгалтерская литература

1. **Л.Н.Филипенко. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности.** 1995 г., 83 стр. Цена 200.000 руб.
2. **Л.Н.Филипенко. Бухгалтерский учет амортизационных отчислений (с нормами амортизации).** 1995 г., 182 стр. Цена 140.000 руб.
3. **Л.Н.Филипенко. Бухгалтерский учет лизинговых операций.** 1995 г., 32 стр. Цена 60.000 руб.
4. **Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам.** 1995 г., 72 стр. Цена 80.000 руб.
5. **Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств.** 1995 г., 75 стр. Цена 80.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях — линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта).
6. **Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров.** 1995 г., 40 стр. Цена 60.000 руб.
7. **Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете.** 1995 г., 48 стр. Цена 65.000 руб.
8. **Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах.** 1995 г. Цена 26.000 руб.
9. **Сборник задач по аудиту.** 1995 г. Цена 30.000 руб. (Рассматриваются типичные вопросы, возникающие в процессе аудиторских проверок и при начислении налоговых платежей.)
10. **Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы.** Сборник документов. 1995 г. Цена 55.000 руб.
11. **Порядок ведения кассовых операций в народном хозяйстве РБ.** 1995 г. Цена 10.000 руб.
12. **Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности.** Цена 11.000 руб.
13. **Корреспонденция счетов бухгалтерского учета.** 1995 г. Цена 45.000 руб.
14. **Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг).** Цена 10.000 руб.
15. **Пособие по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995-й год.** 1995 г. Цена 93.600 руб.
16. **Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях.** 1995 г. Цена 14.000 руб.
17. **Учет во внешнеэкономической деятельности.** 1995 г. Цена 44.000 руб.
18. **Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и в организациях.** Цена 10.000 руб.
19. **Учет товарных потерь.** Цена 68.000 руб.
20. **Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь.** 1995 г., 128 стр. Цена 28.000 руб.
21. **Финансовый контроль в отраслях народного хозяйства.** 1992 г., 133 стр. Цена 7.000 руб.
22. **Современные методы анализа финансового положения предприятия.** 1995 г., 160 стр. Цена 25.000 руб.

Бизнес и право

1. **Материальная ответственность за ущерб, причиненный нанимателю.** 1994 г., 82 стр. Цена 19.000 руб.
2. **Образцы договоров, применяемых в деятельности предприятий** (с комментариями). 1995 г., 404 стр. Цена 65.000 руб.
3. **Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь.** (Обзор законодательства, комментарии, нормативные акты.) 1995 г., 120 стр. Цена 30.000 руб.
4. **Правовые основы бизнеса.** 1995 г., 342 стр. Цена 57.000 руб.
5. **Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью.** 1994 г., 356 стр. Цена 30.000 руб.
6. **Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь** (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве.) 1995 г., 224 стр. Цена 29.000 руб.

Нормативные акты

1. **Гражданский кодекс Республики Беларусь.** 1994 г. Цена 18.000 руб.
2. **Хозяйственный процессуальный кодекс Республики Беларусь.** 1995 г. Цена 25.000 руб.
3. **Жилищный кодекс Республики Беларусь.** 1995 г. Цена 29.000 руб.
4. **Жилищное законодательство Республики Беларусь** (Сборник нормативных актов.) 240 стр. 1995 г. Цена 27.000 руб.
5. **Кодекс о браке и семье Республики Беларусь.** 1995 г. Цена 28.000 руб.
6. **Инструктивные письма Министерства юстиции Республики Беларусь по нотариальному оформлению сделок.**

Выпуски:
* Сделки с недвижимостью. Цена 15.000 руб.
* Сделки с автотранспортом. Цена 15.000 руб.
* Сделки в сфере бизнеса. Исполнение обязательств. Цена 15.000 руб.
* Документ для действия за границей. Цена 15.000 руб.

Справочники (телефоны и адреса)

1. **Бизнес-Беларусь (13.000 предприятий Республики Беларусь; классификация по видам деятельности и по алфавиту).** 1995г. Цена 70.000 руб.
2. **Минск и Минская область (около 10.000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту).** 1995/1996гг. Цена 75.000 руб.
3. **Гомель и Гомельская область (более 7.500 субъектов хозяйствования,классификация по видам деятельности и алфавиту).** 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
4. **Гродно и Гродненская область (более 7500 субъектов хозяйствования; классификация по видам деятельности и алфавиту).** 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
5. **Вся Литва.** 1995г. Цена 575.000 руб.
6. **Вся Латвия.** 1995г. Цена 575.000 руб.
7. **Вся Эстония.** 1995г. Цена 575.000 руб.
8. **Nordic Business (страны Северной Европы).** 1994г. Цена 575.000 руб.

***

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получение книг с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 по предъявлении копии платежного поручения с банковской отметкой.

Адрес: Минск, пр.Машерова,23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 633, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес и увеличить оплату за каждое издание на 5000 рублей.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 06. 02. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38826 экз. Заказ № 616

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12